

## รายการข้างต้น

### ภาษาไทย

กรุงศรีฯ สืบสานฯ. 2538. วัฒนธรรมและพฤติกรรมการสื่อสารในองค์กรฯ. กรุงเทพมหานคร :

โรงพิมพ์จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.

โภศด. เพชรบุรี. 15 เมษายน 2542. สัมภาษณ์.

คณะกรรมการพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ, สำนักงาน. 2525. แผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 5 พ.ศ. 2525-2529. กรุงเทพมหานคร : โรงพิมพ์จุฬาลงกรณ์ การเกษตรแห่งประเทศไทย.

คณะกรรมการพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ, สำนักงาน. 2530. แผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 6 พ.ศ. 2530-2534. กรุงเทพมหานคร : ห้องเรียนส่วนจำกัดโรงพิมพ์ ยุไนเต็ดโปรดักชัน.

คณะกรรมการพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ, สำนักงาน. 2535. แผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 7 พ.ศ. 2535-2539. กรุงเทพมหานคร : สำนักงานคณะกรรมการพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ.

จิตima เกลือนธิรักษ์. 18 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.

ชีวะรุณ นพวงศ์. 7 กุมภาพันธ์ 2542. สัมภาษณ์.

ฉัทธิกรานต์ จันทร์ปาน. 15 เมษายน 2542. สัมภาษณ์.

ชนินาด เจริญผล. 2538. ธรรศึกษาฐานแนวโน้มการสื่อสาร ภาระขับรัฐสภาพแวดล้อมในองค์กรฯ และความพึงพอใจในการทำงานของพนักงานการท่าเรือแห่งประเทศไทย: รัฐวิสาหกิจที่กำลังเปลี่ยนผ่าน วิทยานิพนธ์ปริญญาดุษฎีบัณฑิต ภาควิชาประชาสัมพันธ์ บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.

ติเรก เจริญผล. 30 กรกฎาคม 2541. แผนแม่บทการพัฒนาการโทรคมนาคม. บรรยายที่โรงแน่น กรุงศรีเทอร์ จังหวัดพระนครศรีอยุธยา. (แบบลับ).

ทักษิณ ดาวรุณอก. 18 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.

พรพิไล ห้ารัตน์. 15 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.

วรกฤษติวงศ์. 19 กุมภาพันธ์ 2542. สัมภาษณ์.

瓦สนา บุญโกสุอมง. 18 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.

วีໄล สมพันธ์. 2536. ภารกิจเชิงทิวทัศน์รวมวิถีทางวัฒนธรรมฯ 100 ศูนยวิถี. วิทยานิพนธ์ปริญญาดุษฎีบัณฑิต ภาควิชาการสื่อสารมวลชน บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.

- ศิริรัชัย ศิริกายะ และ กานุจนา แก้วเทพ.** 2535. ทฤษฎีภาษาศาสตร์สื่อสารมวลชน. กรุงเทพมหานคร : ภาควิชาการสื่อสารมวลชน คณะนิเทศศาสตร์ ฯพัฒน์กรรณมหาวิทยาลัย.  
สมพูน หรั่งเพชร. 7 กุมภาพันธ์ 2542. สัมภาษณ์.
- สมยศ นาวีกานต์.** 2537. แนวคิดเชิงสร้างขององค์กรฯ. กรุงเทพมหานคร : สำนักพิมพ์บรรณาธิการ.  
**สนวินิ ยมนาภัย และ รัชวิรawan ประกอบผล.** 2537. แนวร่างของภาษาสื่อสารส่วนบุคคลสื่อสารมวลชน. กรุงเทพมหานคร : โรงพิมพ์ฯพัฒน์กรรณมหาวิทยาลัย.
- สุดารัตน์ พิเชฐสุขดี.** 20 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.
- สุทธิพงศ์ ดุสนาท.** 30 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.
- สุรangs จันทวนิช.** 2533. วิธีการวิจัยเชิงคุณภาพ. กรุงเทพมหานคร : คณะรัฐศาสตร์ ฯพัฒน์กรรณ์มหาวิทยาลัย.
- สุรangs คุ้มสุวรรณ.** 15 เมษายน 2542. สัมภาษณ์.
- สิริพรพรรณ ทิพย์ธัญญา.** 18 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.
- เสนาะ ติยะร.** 2530. ภาษาสื่อสารในองค์กรฯ. กรุงเทพมหานคร : โรงพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- นัดดาธัย จันทร์ไสกุณพงศ์.** 31 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.
- องค์การโทรศัพท์แห่งประเทศไทย.** 2539. คู่มือการแปลงภาษา. กรุงเทพมหานคร : องค์การโทรศัพท์แห่งประเทศไทย.
- อมรศรี เรืองเจริญ.** 15 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.
- อรุณรัตน์ แวงวิริยะ.** 30 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.
- อิศริยา แก้วคำ.** 10 กุมภาพันธ์ 2542. สัมภาษณ์.
- ชำนาญ ทองตีแท้.** 15 มีนาคม 2542. สัมภาษณ์.

### หนังสืออ้างอิง

- Bartes, Roland. 1972. Element of Semiology. New York : Hill and Wang.
- Berger, Asa. 1991. Media Analysis Techniques. London : Sage Publications.
- Coulthard, C., and Coulthard, M. 1996. Texts and Practices : Readings in Critical Discourse Analysis. London : Routledge.
- Fairclough, N. 1990. Language and Power. London : Longman.
- Fairclough, N. 1995. Media Discourse. London : Edward Arnold.
- Fiske, J. 1982. Introduction to Communication Studies. London : Methuen.
- Guy, Cook. 1992. The Discourse of Advertising. London : Sage Publications.

- Mumby, Dennis, K. 1993. Narrative and Social Control : Critical Perspectives. New York : Newbury Park.
- Olson, Mancur, Jr. 1969. The Logic of Collective Action. New York : Schocken Books.
- Richardson, Jeremy. 1993. Pressure Groups. New York : Oxford University Press.
- Truman, David, B. 1964. The Governmental Process. New York : Alfred Knopf.
- Van Dijk, Teun., ed. 1997. Discourse as Social Interaction. London : Sage Publications.
- Van Dijk, Teun., ed. 1997. Discourse as Structure and Process. London: Sage Publications.
- Van Dijk, Teun. 1998. Ideology : A Multidisciplinary Approach. London : Sage.



สถาบันวิทยบริการ  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

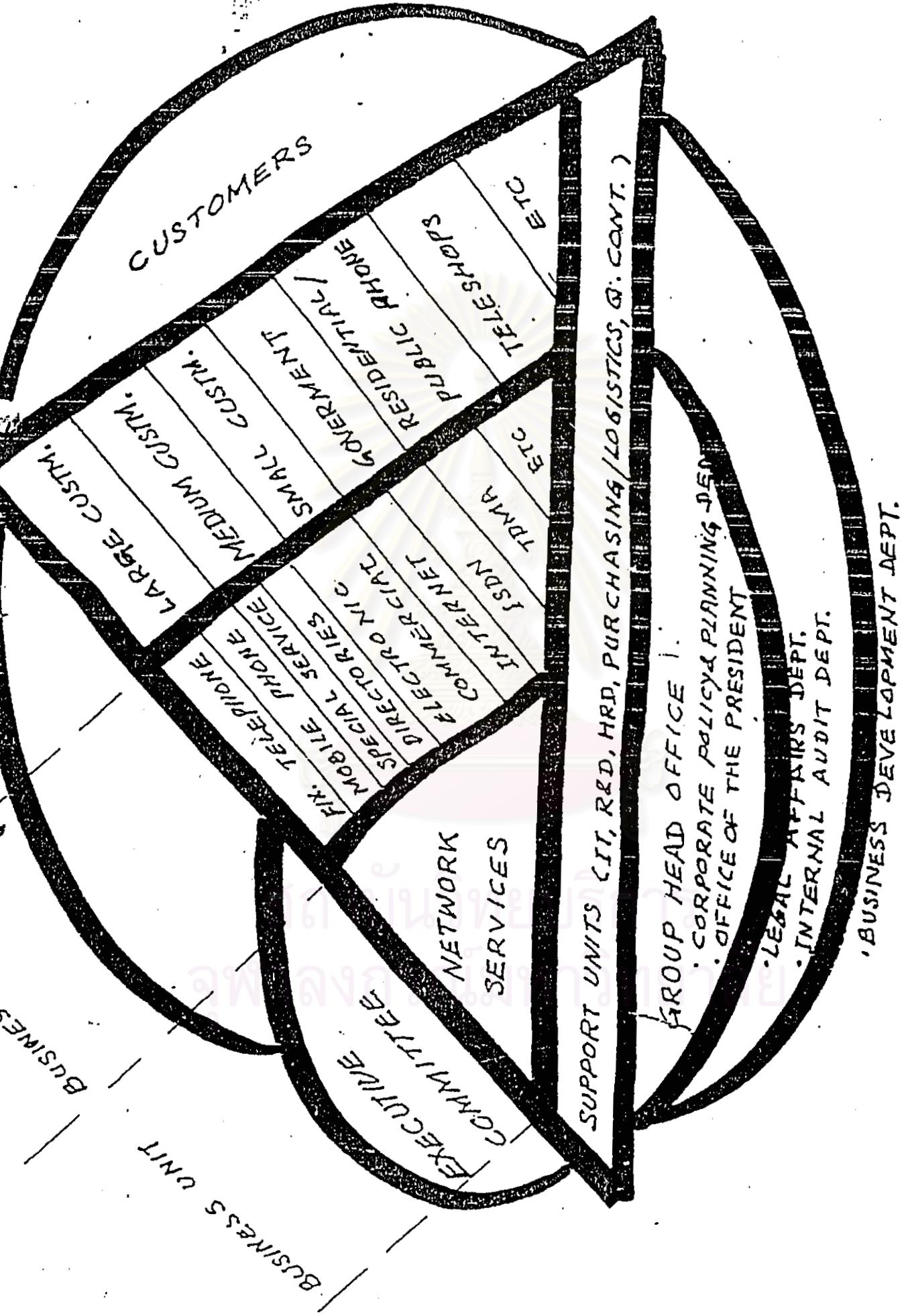


ภาคผนวก ก.

# สถาบันวิทยบริการ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

1. The "Structure Analysis Workshop"	เอกสารแนบ 1
2. The "Analyse Telia" and "Analyse TOT"	เอกสารแนบ 2
3. The summary of the 4 Groups "Analysis"	เอกสารแนบ 3
4. The summary of the 4 Groups "Purpose"	เอกสารแนบ 4
5. The summary of the 4 Groups "Strategies"	เอกสารแนบ 5
6. The summary of the 4 Groups "Objective"	เอกสารแนบ 6
7. The summary of the 4 Groups "Activities"	เอกสารแนบ 7
8. The summary of the 4 Groups "Personnel and Organization"	เอกสารแนบ 8
9. The summary of the 4 Groups "Follow Up"	เอกสารแนบ 9
10 Master summary.	เอกสารแนบ 10

สถาบันวิทยบริการ  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย



### Analyse Telia

- Customer Needs
- Free Market
- Strong Competition
- Unlimited Number Telecom Operator

### Analyse TOT

- Monopoly
- No Regulator
- TOT Operator + Regulator
- Only TOT / By Laws

### New Situation

- Liberalization
- More Competition
- New Technology / Services.

### กลยุทธ์ (Strategies)

- เป็นผู้ให้บริการสาธารณูปโภค

- ขยายไปสู่ชนบทที่ห่างไกลต้องใช้เงิน
- เพิ่มรายได้โดยติดค่าใช้จ่าย
- เพิ่มการขยายห้องปริมาณและผลิตภัณฑ์/บริการใหม่

- เป็นผู้นำด้านโทรคมนาคมในประเทศไทยและภาคพื้นเอเชีย-

- หา Strategic Partner เพื่อบรรลุวัตถุประสงค์โดยอาศัย KNOW - HOW และเงินทุน

### Purpose

#### New TOT

- National Carrier
- 1. Universal Services Provider.
- 2. Leading Telecom Provider in Thailand and Indochina.

สถาบันวิทยบริการ  
อุปสงค์รวมมหาวิทยาลัย

### จุดเด่น

1. ภาพจนดี
2. มีโครงข่ายสมบูรณ์
3. มีฐานลูกค้า
4. มีเทคโนโลยีทันสมัย แต่มีน้อย
5. บุคลากรมีประสิทธิภาพ / ชำนาญ
6. ฐานะการเงินดี

### ข้ออ่อน

1. ไม่มีการค่าเนินงานด้านการตลาด ไม่ให้ความสำคัญแก่ลูกค้า
2. ระบบการทำงานมีมาก การทำงานไม่คล่องตัว
3. ผลตอบแทนพนักงานค่อนข้างต่ำ
4. การจัดหน้าไม่คล่องตัว

### โอกาส

1. ตลาดยังกว้าง หิ้งในและต่างประเทศ
2. สามารถพัฒนาเทคโนโลยีได้ง่าย เนื่องจากมีโครงข่ายอยู่แล้ว
3. สามารถสนับสนุนให้มี Factory ในประเทศ เพื่อลดการล่าช้าการจัดหา
4. สามารถปรับปรุงการบริหารงานให้คล่องตัวได้
5. ฝึกหัดคนได้ง่าย

### ข้อจำกัด

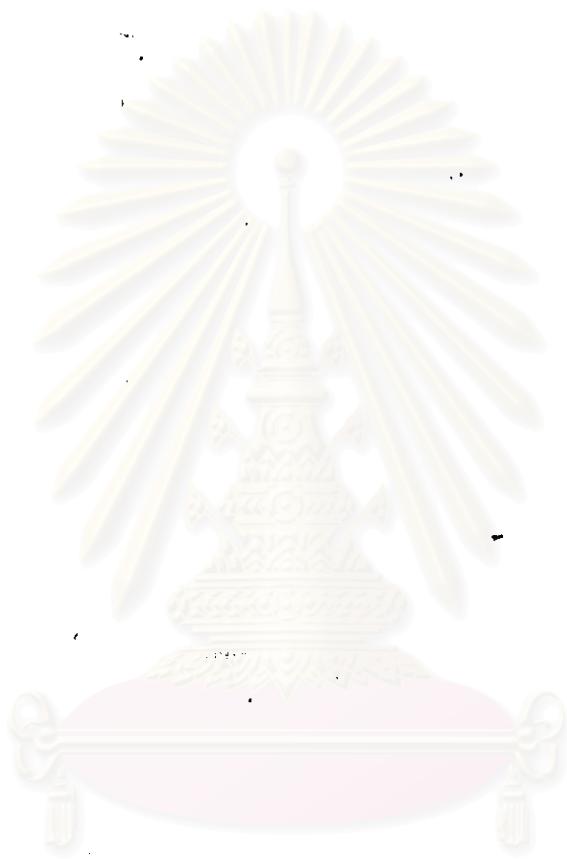
1. นโยบายรัฐไม่แน่นอน
2. คุณภาพมีฐานะการเงิน โอกาสการทำงานคล่องตัวกว่า

จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

The Summary of the 4 Groups "Purpose"

Purpose

1. ตอบสนองความต้องการของลูกค้า / รองรับการแข่งขัน
2. เพื่อเพิ่มรายได้ กำไรให้แก่กิจการ
3. เพื่อเป็นผู้นำทางด้านโภคภัณฑ์ในและต่างประเทศ  
( ประชาชน พนักงาน บุคลากร ประเทศไทย )



สถาบันวิทยบริการ  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

Strategies

1. ทั้งการให้บริการลูกค้าเป็นหลัก  
(บริการหลากหลาย ด้วยราคาที่ธรรมและมีกำไรแต่องค์การและผู้ดูแลทุน)
2. นำเทคโนโลยีใหม่ ๆ มาให้บริการ  
(หา Strategic Partners, KNOW - HOW ทุน)
3. ฝึกอบรมพนักงานให้มีความสามารถด้านนิยามศอบสนองความต้องการของลูกค้า
4. ปรับปรุงผลประโยชน์แก่พนักงาน
5. เปิดเผยกิจกรรมของ ทศท.ให้ทราบทั่วโลกทั่วภัยในและภายนอก
6. พูดภาษาเดียวกันทั่ว ทศท.

สถาบันวิทยบริการ  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

Objective

Short Terms  $\leq$  1 ปี

Long Terms  $\geq$  3 ปี

Long Terms

1. IT Plan
2. Marketing Plan
3. HRM Plan
4. Management Plan
5. Office / Building Plan
6. Services Plan (Business)
7. Privatization Plan
8. Strategic Partners Plan
9. Financial Plan

สถาบันวิทยบริการ  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

### Short Terms

#### 1. IT Plan

- สร้าง Infrastructure ของ IT
- สร้าง IT Net Work ติดต่อได้ทุกส่วนงาน
- IT ทำเป็นธุรกิจให้บริการเป็นการค้า
- นำ IT มาใช้ในการบริหาร

#### 2. Marketing Plan

- ตั้งส่วนการตลาดทั่วประเทศ ภายในปี 1998
- ดำเนินธุรกิจในเชิงรุก
- รักษาส่วนแบ่งการตลาด Fixed and Mobile ไม่น้อยกว่า 90%
- นำบริการใหม่ ๆ มาใช้ เช่น PDC 1500 ภาคในปี 1998
- จ้างที่ปรึกษาวิจัยการตลาด
- สร้างค่าขวัญใหม่ในปี 1998

#### 3. HRM Plan

- ปรับปรุงเงินเดือน สวัสดิการ
- สร้างทักษะด้านการปฏิบัติงานสมัยใหม่ โดยการอบรม
- พัฒนาบุคลากรและจัดการบุคลากรให้เป็นระบบ
- จัดทำโครงสร้างใหม่

#### 4. Management Plan

- MBH ให้กับพนักงานทุกระดับ 50%
- จัดระบบงานใหม่ให้กล่องด้วย
- มองอีกทางถึงระดับล่าง

#### 5. Office / Building Plan

- จัดที่ทำงานให้สะดวก สะอาด เหมาะสม
- จัดสำนักงานบริการให้ยูง Jorge และนำให้บริการ

#### 6. Services (Business) Plan

- นำบริการใหม่ ๆ มาให้บริการ
- ปรับปรุงบริการเก่า

	1998			
	Q1	Q2	Q3	Q4
IT				
- สร้าง Infrastructure	200			
- สร้าง Net Work				200
- จัดหาคอมพิวเตอร์				80
- จัดหาเครื่องใช้สำนักงาน			8 รุ่น @ 50 คน / เดือน = 12	
Marketing				
- จัดตั้งสำนักงานการตลาด	10			
- ธุรกิจขนาดใหญ่ 9				
- ขนาดกลาง เล็ก ส่วนราชการ 400				
- ร้านค้าโทรศัพท์ 100			8 รุ่น @ 50 คน / เดือน = 12	
- ฝึกอบรมพนักงาน	20			
- อุปกรณ์สำนักงาน				
HRM + Management				
- ปรับปรุงสวัสดิการ / ผลประโยชน์				
- ฝึกอบรม				
- Common language				6
- Privatization				6
- ดำเนินการกระจายอำนาจ				
Office Building				
- จัดหารับปรุงอุปกรณ์สถานที่ทำงานให้กับหน่วย				200
Business				
- นำเสนอบริการใหม่ ๆ				10
- ปรับปรุงบริการเดิม				10
Privatization				
- หัตถกรรม / ชีวะ				20
- ดำเนินการตามแผนรวมทั้งหมด Strategic Partner				
การจัดหา/พัสดุ				
ดำเนินการจัดหาให้กับความต้องการ				186 MM

## Personnel + Organization

អត្ថបារ

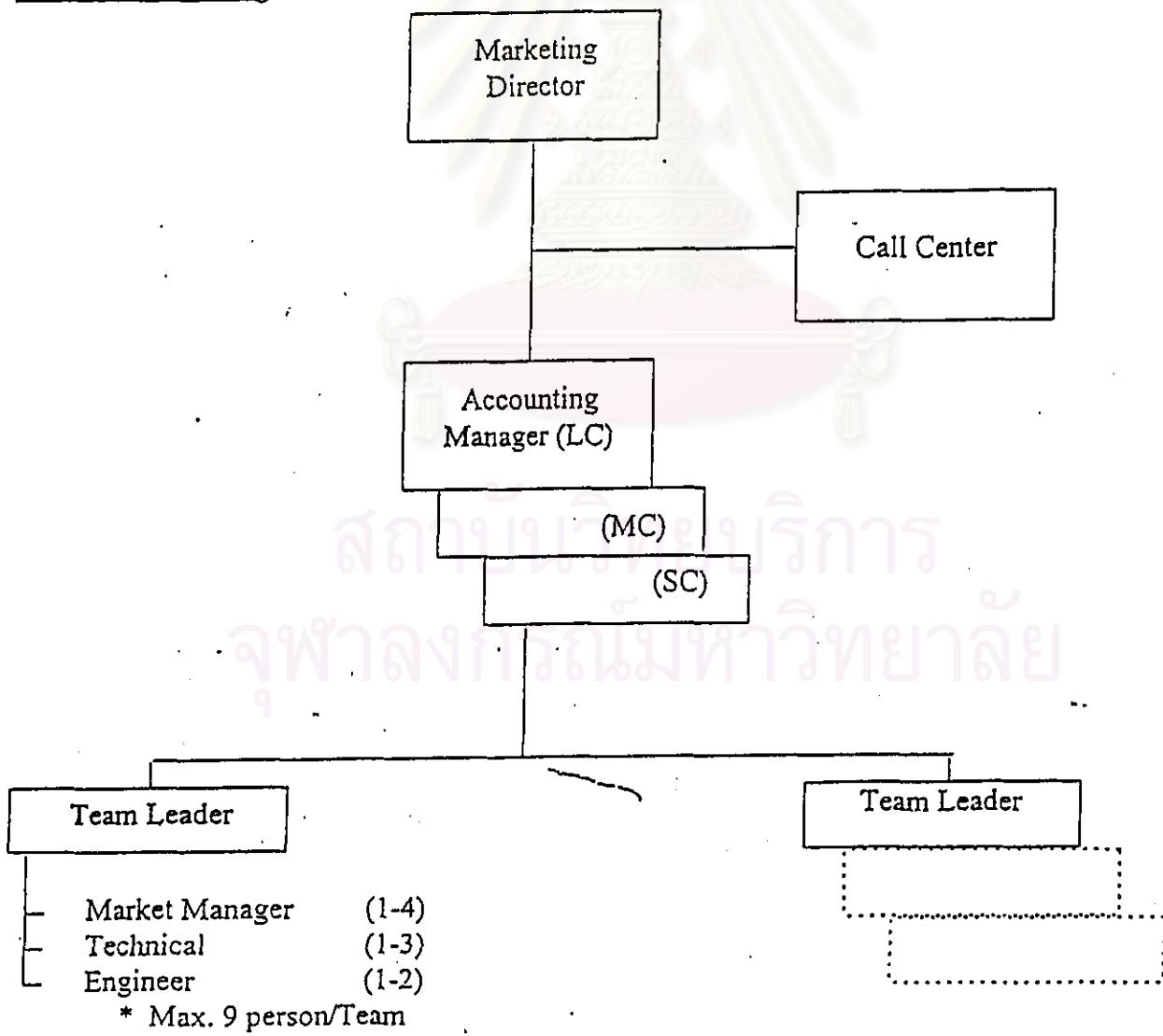
## Organization

1. Flat (ແບນຮາບ)
  2. ໂຟ IT ນາໜ່າຍ

### Personnel

1. ใช้คนเท่าที่จำเป็น มีความชำนาญ
  2. มอบอำนาจให้สามารถดำเนินการได้
  3. จัดฝึกอบรม
  4. มีมาตรฐานงาน
  5. มีความรับผิดชอบ / รายงานชัดเจน / คนหนาแน่นักงาน

## การจัดคุณภาพ Marketing

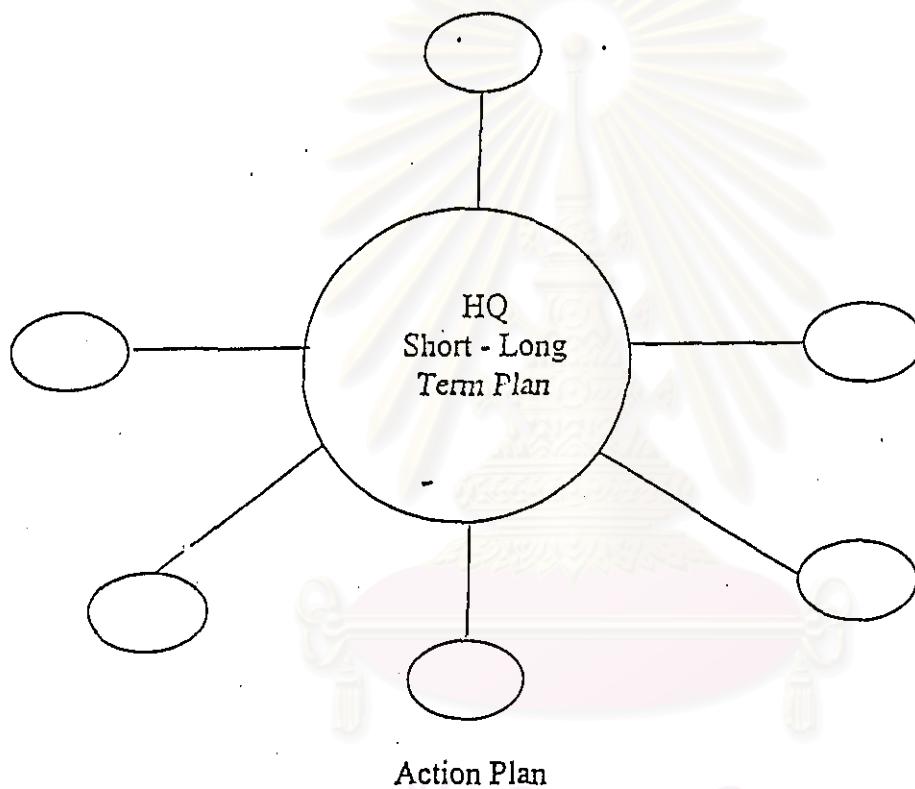


### การจัดหากลุ่ม-Climate

พิจารณาความเหมาะสมสมทั้งกันและองค์กร

#### Support group

- งาน HRM, R+D, IT, Q. Control พัสดุ แต่ละงานมีความแตกต่างกัน การจัดพิจารณาให้เหมาะสม สามารถสนับสนุนส่วนงานอื่น ๆ ได้โดยมีศูนย์กลางอยู่ที่สำนักงานใหญ่
- สำนักงานใหญ่จัดตั้ง Master Plan ทั้ง Short Term และ Long Term
- ส่วน Action Plan จัดทำโดยส่วนงานย่อยที่กระจายอยู่โดยทั่วไป



### Management and Competence

จัดทำเป็นโครงการในแต่ละงาน

จัดรูปแบบโครงการร่วมกัน Metric

- โครงการเฉพาะกิจ IT, Comp.
- โครงการฝึกอบรม MBH
- โครงการสอนอ่านภาษาฯฯ

ภาคผนวก ๒.

สถาบันวิทยบริการ  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

**สรุปข้อคิดเห็นเพิ่มเติมของผู้เข้ารับการสัมมนาผู้บุริหารระดับสูงของ กศก. รุ่นที่ 3**

ผู้เข้าสัมมนา	ข้อคิดเห็นเพิ่มเติม	หมายเหตุ
รุ่นที่ 3 ได้จัดทำข้อคิดเห็นเพิ่มเติม โดยท่าน ประชานกสุ่ม (ผอ.กศ.) ได้เชิญผู้เข้าสัมมนา ประชุมเพื่อให้ได้ข้อคิดเห็นร่วมกัน และได้สรุปเป็นข้อคิดเห็นเพิ่มเติม ของรุ่นที่ 3 เป็น 1 ฉบับ	<p>1. ทำให้ทราบถึงสาเหตุที่แท้จริงของการที่ Telia ดำเนินการเปลี่ยนแปลงรูปแบบของคุณภาพตลอดจนหลักการวิธีการดำเนินงาน และผลลัพธ์หรือความล้มเหลวจาก Project Telia 2001 อันจะนำมาเป็นแนวทางในการดำเนินการแปรสภาพ กศก. ให้เป็นผู้นำในการให้บริการโภคภัณฑ์ ของประเทศไทย เมื่อมีการเปิดเสร็จในอนาคต</p> <p>2. แนวคิดที่ Telia ใช้ในการดำเนินการขึ้นอยู่กับสภาพแวดล้อมที่มีการแข่งขันอย่างเข้มข้น ทั้งในทวีปยุโรป สหรัฐอเมริกา และในประเทศไทย สวีเดนเอง เนื่องจาก กฎหมายของประเทศไทย สวีเดนเปิดให้มีการแข่งขันอย่างเสรี ทำให้ Telia ซึ่งเป็นบริษัทที่รัฐบาลถือหุ้นทั้งหมด จำเป็นต้องปรับแนวคิดในการดำเนินการให้เข้ากับสภาพแวดล้อม วัฒนธรรม การดำเนินชีวิตของผู้คนในประเทศไทย และของประเทศไทยที่เป็นคู่แข่งด้วย</p> <p>3. 在การดำเนินการต่างๆ นั้น Telia “ได้พยายามใช้ทรัพยากรของตนเองเป็นหลัก แต่ยังมีความจำเป็นต้องจ้างหรือพึ่งพาความรู้ ความสามารถ ประสบการณ์จากบริษัทด้วยประเทศไทย ที่ประสบความสำเร็จในการดำเนินการแต่ละสาขาเข่นกัน”</p> <p>4. ถ้า กศก. จะนำแนวคิด หลักการและวิธีดำเนินการของ Telia มาเป็นแบบอย่างในการแบ่งส่วนนั้น จำเป็นต้องพิจารณาให้รอบคอบเนื่องจากประเทศไทยและประเทศไทยมีความแตกต่างกันในเรื่องของเชื้อชาติ วัฒนธรรม และการดำเนินชีวิต การที่ Telia ประสบผลสำเร็จในระดับสูงนั้น มิได้หมายความว่า กศก. จะประสบความสำเร็จในระดับเดียวกันเสมอไป</p>	

ผู้เข้าสัมมนา	ข้อคิดเห็นเพิ่มเติม	หมายเหตุ
	<p>5. ทศท. จำเป็นต้องศึกษาแนวทางจากประเทศอื่นๆ ที่มีระบบราชการ วัฒนธรรม และการดำเนินชีวิตที่คล้ายคลึงกับประเทศไทย หรือมีความแตกต่างกันไม่นักนัก มาใช้ประกอบการดำเนินการเพิ่มเติมด้วย และในที่สุดแล้ว ทศท. เองนั้นแหล่งจะด้องเป็นหลักในการดำเนินการ เพราะว่าการแปรสภาพเป็นเรื่องที่สำคัญมาก และไม่มีใครที่จะรู้จัก ทศท. ดีเท่าตัวเราเอง</p> <p>6. หากมีความจำเป็นที่หลักเลี้ยงไม่ได้ จะต้องจ้างผู้เชี่ยวชาญมาให้คำปรึกษาแล้ว ควรจ้างให้มากกว่า 1 ราย เช่นเดียวกับการจ้างที่ปรึกษาทางการเงินมาประเมินมูลค่าทรัพย์สินของ ทศท. จึงจะทำให้ ทศท. ได้รับผลประโยชน์สูงสุด</p> <p>7. สิ่งสำคัญที่สุดที่ ทศท. ควรดำเนินการในขณะนี้ คือ การเพิ่มมูลค่าของ ทศท. ซึ่งสามารถดำเนินการได้ทันทีโดยไม่ต้องรอแผนแม่บทหรือการแก้กฎหมายใดๆ เช่นการเพิ่มให้บริการใหม่ๆ หรือ การให้บริการเสริมบันโครงข่ายปัจจุบัน ตลอดจนการโอนงานที่ไม่ใช้งานหลักของ ทศท. ให้เอกชนรับไปดำเนินการ และลดค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่ไม่จำเป็นลงให้มากที่สุด เป็นต้น</p>	

## สรุปข้อคิดเห็นเพิ่มเติม

### การสัมมนา Executive Seminar on Company Transformation and Privatization รุ่นที่ 1 (วันที่ 17 ก.พ. - 20 มี.ค. 40)

รายชื่อผู้บริหาร	ข้อคิดเห็น	หมายเหตุ
1.นายมงคล เจริญพงษ์ (ผอ.กม.)	“ไม่มีข้อคิดเห็นเพิ่มเติมแต่อย่างใด”	
2.นายทวี ชันติกุล (ผอ.ผท.)	“ไม่มีข้อคิดเห็นเพิ่มเติม”	ตอบทางโทรศัพท์
3.นายสมชาย อัครพงศ์พิสัย (ผอ.วส.)	“ขอให้เพิ่มเติมรายละเอียดในเอกสาร Follow Up ของ Workshop”	เอกสารแนบ
4.นายเดชา กระจางพันธุ์ (ผอ.คภ.)	<p>“การสัมมนาดังกล่าวทำให้ผู้เข้าร่วมสัมมนาได้รับความรู้เพิ่มเติมเป็นอย่างมากรวมทั้งประสบการณ์ที่ได้พบเห็นจากงานแผนกวิเคราะห์งานเชิงธุรกิจของ Telia ซึ่งมีความของงานของทคท.แล้วถ้าจะให้ ทคท.ดำเนินงานในสูปธุรกิจนั้นจำเป็นจะต้องพัฒนาในทุกด้าน เช่น การทำความเข้าใจต่อความต้องการของลูกค้า การให้บริการที่มีคุณภาพมาตรฐานสากล การมุ่งเน้นลูกค้า การสร้างวิสัยทัคณ์ของผู้นำ การสร้างทีมงานที่แข็งแกร่ง การก้าวให้ทันกับเทคโนโลยี การสร้างจิตสำนึกของบุคลากร ทคท. การอบรมพัฒนาบุคลากรที่เป็นระบบ การเปลี่ยนแปลงรูปแบบการบริหารงาน การจัดประชุมของตลาด และการตอบสนองความต้องการของลูกค้า การแสวงหาพื้นที่มิตรร่วมทุนฯลฯ ถึงต่างๆที่ก่อสร้างมาข้างต้นนั้นมีความสำคัญมากทั้งสิ้น</p> <p>แนวทางแก้ไขควรหาผู้เชี่ยวชาญหลายท่านด้านธุรกิจมาถ่ายทอดความรู้และประสบการณ์ให้ทุกคนได้ทราบอย่างต่อเนื่อง เพื่อสร้างจิตสำนึกในงานธุรกิจอย่างจริงจัง จะทำให้การพัฒนาไปสู่การดำเนินงานเชิงธุรกิจได้รวดเร็วขึ้น”</p>	
5.นายศักดิ์ วนะกาศัย (ผอ.ชน.)	-	รายพิจารณา
6.นายเกียรติ บันชาเดช (ผอ.มน.)	-	รายพิจารณา
7.นายเกียรติบุญลย์ มุทธากลิน (ผอ.นท.1)	“ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม”	ตอบทางโทรศัพท์

รายชื่อผู้บุกรุกร้าว	ข้อคิดเห็น	หมายเหตุ
8.นายกุธวงศ์ เนฆะ (ผอ.ภท.1)	-	รองพิจารณา
9.น.ส.ภาณุชดา ใจจนนาค (ผอ.พค.)	“ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม”	ตอบทางโทรศัพท์
10.นายประมวลนร์ ตั้นนីย์ (ผอ.ภท.3)	“ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม”	ตอบทางโทรศัพท์
11.นางสายพิณ กาญจน์ (ช.ผอ.ภท.2)	“เห็นว่าข้อมูลดังกล่าวคือสรุปเอกสารการสัมมนา และการประเมินผลแต่ละ Module ของรุ่นที่ 1 และสรุปผลการทำ Workshop ของ Committee Group เหมาะสมคือแล้ว ไม่มีข้อเพิ่มเติมนี้ขอตัด ถอนแต่อย่างใด”	-
12.นายวินัย แข็งขัน (ช.ผอ.ภท.4)	“ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม และขอเสนอเอกสารมา เพื่อพิจารณา หากจัดยังประจำในงานพัฒนา โครงสร้างองค์กร”	เอกสารแนบ
13.นายศรี พิยรักษ์การ (ช.ผอ.สห.)	“ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม”	ตอบทางโทรศัพท์
14.นายลัมพันธ์ โลห์ประฐาน (ช.ผอ.พช.)	“เห็นด้วยที่จะให้มีการจัดตั้งมูลนิธิทั้ง 4 รุ่น เพื่อจะได้รับความเห็นร่วมกันทั้ง 4 รุ่น”	
15.นายบุญแรม แขวงแಡง (ช.ผอ.นก.4)	“ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม”	ตอบทางโทรศัพท์
16.นายพูลศักดิ์ พึงประภา (ช.ผอ.บข.)	“ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม”	ตอบทางโทรศัพท์
17.นายสุริชัย นนทรียานนท์ (ช.ผอ.ตส.)	“ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม”	ตอบทางโทรศัพท์
18.นายอภิชาติ อินทร์สักษณ์ (ช.ผอ.ทอ.)	“ไม่มีข้อคิดเห็นเพิ่มเติม”	
19.นายณรงค์ ไวยสุคธ์ (ช.ผอ.คก.)	“จากภารทได้เข้าร่วมสัมมนาหลักสูตรดังกล่าว มีความเห็นว่าหลักสูตรดังกล่าวมีประโยชน์ที่ทำให้ได้ทราบถึงความจำเป็นที่จะต้องมีการเปลี่ยน แปลงองค์กรเพื่อเข้าสู่การแข่งขันในตลาดเสรี ได้รับทราบข้อมูลจากผู้บรรยายถึงสถานภาพของ กิจการโทรคมนาคมในตลาดโลก สถานภาพของ องค์กรโทรคมนาคมที่ต้องมีการเปลี่ยนแปลงไป เป็นบริษัทเอกชน การจัดโครงสร้างองค์กรโทร คมนาคมเพื่อเข้าสู่ตลาดเสรีอย่างมีประสิทธิภาพ, การพัฒนาบุคลากร, การบริหารการเงิน, การ ตลาด, การบริการ, การเรียนรู้พร้อมเพื่อเปลี่ยน ฯลฯ”	

รายชื่อผู้บริหาร	ข้อคิดเห็น	หมายเหตุ
	<p>สำนักการทำ Workshop ในช่วงสุดท้ายของการสัมมนาได้มีการระดมสมองของผู้เข้าร่วมนำเสนอแสดงความคิดเห็นเกี่ยวกับการแปลงสภาพ ทศท. และได้สรุปออกมาระบบทั่วทางที่จะปรับเปลี่ยนโครงสร้างของ ทศท.ในการที่จะแปลงสภาพต่อไป หลังจากการจัดสัมมนาครบทั้ง 4 รุ่นแล้ว เห็นสมควรจัดสัมมนารวมเพื่อนำร่องสรุปแนวทางสำหรับนำไปใช้ในการแปลง นอกจากนั้นทาง จป.น่าจะมีการจัดส่งเอกสาร บทความ รวมทั้งข่าวสารที่เกี่ยวกับการแปลงสภาพทั้งในและต่างประเทศให้ผู้เข้าร่วมงานทราบเป็นระยะๆ เพื่อจะได้มีการติดตามความเปลี่ยนแปลง เพื่อเตรียมความพร้อมในการแปลงสภาพต่อไป"</p>	
20.นายทวีศักดิ์ จันทร์เสโน (ร.มอ.ภท.๕)	"ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม"	ตอบทางโทรศัพท์
21.นายธรรมนูญ ใจชาพันธ์ (ผส.อศก.)	"จากการสัมมนาในต่างประเทศตามโครงการดังกล่าว ควรจะมีการขยายตัวที่จะนำมาใช้ประโยชน์สำหรับการแปลงสภาพได้ในอนาคตอันใกล้"	
22.น.ส.จาฤทธิ์  พฤกษยาธิวะ (ร.มอ.จป.)	"ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม"	-
23.นายจักราย เมืองมังคลัง (ผส.อศก.)	"ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม"	ตอบทางโทรศัพท์
24.นายกิตติพงศ์ เตเมียประดิษฐ์ (ผส.ทนผ.)	"ไม่มีความเห็นเพิ่มเติม"	ตอบทางโทรศัพท์



ภาคผนวก ค.

# สถาบันวิทยบริการ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

**ส่วนที่ 1 บทนำ :**  
**กลยุทธ์การແປຣສກາພ.ທສຖ.**

- 1.1 ความนุ่งหมายและรูปแบบของคู่มือการແປຣສກາພ
- 1.2 ความเป็นมาของการແປຣສກາພ ທສຖ.
- 1.3 กลยุทธ์การແປຣສກາພ ທສຖ.
- 1.4 กลยุทธ์ C โดยสรุป

**สถาบันวิทยบริการ  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**

## 1. บทนำ : กลยุทธ์การแปลงสภาพ ทศท.

## 1.1 ความมุ่งหมายและรูปแบบคู่มือการประกวด

คู่มือการประเมินผลเพื่อให้ข้อมูลอย่างต่อเนื่องเกี่ยวกับการประเมินผล ภาค แก่คณะกรรมการ ภาค คณะกรรมการนักธรรมการในคณะกรรมการ ภาค ที่เกี่ยวกับการประเมินผล(SBP) และผู้บริหารระดับสูงและหนังงาน ภาค ที่เกี่ยวข้องกับงานประเมินผลทั้งทางตรงและทางอ้อม ในเรื่องต่าง ๆ ดังนี้

- กลยุทธ์การแปรสภาพ ทศท.
  - แผนบัญชีติดตามรวมการแปรสภาพ ทศท.
  - วิธีการในการจัดทำแผนบัญชีติดตามของแต่ละส่วนงานหลักให้สอดคล้องกับแผนบัญชีติดตามรวม
  - แนวทางในการจัดองค์กรบริหารโครงการ
  - กระบวนการบัญชีติดตาม
  - การมีส่วนร่วมและการเผยแพร่และสร้างความเข้าใจการแปรสภาพแก่พนักงาน และสื่อที่พึงประสงค์จากหนังาน ทศท. เพื่อให้งานแปรสภาพประสบความสำเร็จ

นอกจากรายการثارบัญชีข้อดังอิงและหัวข้อเรื่อง โคลบย์ของผู้มีอำนาจช่วยให้ผู้อ่านสามารถต้นทางข้อมูลที่ต้องการได้ง่ายขึ้นแล้ว ยังมีการออกแนวรุปเล่มของเอกสารให้สะควรในการปรับแต่งเพิ่มเติมเนื้อหาข้อมูลให้ทันกับปัจจุบัน โคลบย์จัดทำเป็นแฟ้มเจาะแบบวงแหวนซึ่งแบ่งเป็นส่วน ค้าง ฯ ๖ ส่วนคือ

ส่วนที่ 1. บทนำ: กลยุทธ์การแปรรูปภาษา ทศท.

#### ส่วนที่ 2. การจัดองค์กรการแปรสภาพ ทศท.

### ส่วนที่ 3. ตารางเวลาการนัด

#### **ส่วนที่4. แผนปฏิบัติงานของแต่ละส่วนงานหลัก**

ส่วนที่ร. การมีส่วนร่วมและการเผยแพร่และสร้างความเข้าใจการประสภากาแฟพันธุ์งาน /

#### ส่วนที่ 6. การท้าให้การแปรสภาพ ทศท. ประสบผลสำเร็จ

น่องขา健全ีซึ่งมีภาคผนวกอีกสำนวนหนึ่ง

เพื่อที่จะทราบข้อมูลเกี่ยวกับงานหลัก โควิดสูป ระยะเวลางานแต่ละงานและความเกี่ยวข้องกันระหว่างงาน ผู้ใช้คู่มือสามารถศึกษาจากส่วนที่ 3 และเอกสารสูปเบื้องต้นแต่ละส่วนงานหลักซึ่งจะเป็นไปปะหน้างองแต่ละส่วนงานหลักในส่วนที่ 4 สำหรับรายการสูปมีเอกสารที่สำคัญที่สุดที่เกี่ยวกับเรื่องราวการดำเนินงาน ตลอดจนสถานภาพและกิจกรรมของงานหลักแต่ละงาน ผู้ใช้สามารถศึกษาจากเอกสารหมวด A และเอกสารหมวด B ตามลำดับ

คู่มือการประปาท เล่มแรก โภกเงยนคชาอยกในเดือน พ.ศ. 2539 และหากร้าเป็นที่จะต้องมีการปรับหรือเพิ่มเติมข้อมูลในคู่มือการประปาทແລ້ວ ฝ่ายจัดการประปาจะเป็นผู้ดำเนินการจัดส่งเอกสารที่ปรับหรือเพิ่มเติมพร้อมกับรายการของเอกสารที่ปรับหรือเพิ่มเติมให้ หนังงาน ทศท. ที่เกี่ยวข้องจะดำเนินการติดตามเรื่องของเอกสารในแฟ้มให้เป็นปัจจุบันได้ โดยการเทียบเอกสารในแฟ้มให้ตรงกันเว้นที่ของเอกสารที่ปรับหรือเพิ่มเติมตามรายการที่ส่งไปให้

#### 1.2 ความเป็นมาตรฐานของการแบ่งส่วนงาน

### 1.2.1 ແກ້ໄຂມາຮັດພາບ

ความหมายของคำว่า “การเปลี่ยนสภาพ” หมายถึง การโอนกรรมสิทธิ์การเป็นเจ้าของกิจการจากรัฐไปเป็นของเอกชน ซึ่งรวมไปถึงการเปลี่ยนแปลงแนวทางการบริหาร การดำเนินการ ความรู้ที่เก็บไว้คิดและวัฒนธรรมขององค์กร อย่างไรก็ตาม ส่วนใหญ่นักจะมีความเข้าใจผืดสูนเกี่ยวกับความหมายของการเปลี่ยนสภาพในแง่แนวทางและเงื่อนไข การส่งเสริมให้เอกชนเข้ามามีส่วนร่วมในการโอนกรรมนาคมในรูปของสัญญาร่วมการงานแบบ BTO หรือ BOT หรือการแบ่งรายได้ซึ่งไม่ถือว่าเป็นการเปลี่ยนสภาพกิจการ แต่เป็นเพียงการให้เอกชนเข้ามามีส่วนร่วมในการตัดตังและให้บริการ โอนกรรมนาคมที่นั่น ฐานะเท่านั้น ในท่านมองเดียว กการเปลี่ยนกิจการจากของรัฐมาเป็นบริษัทแต่เพียงอย่างเดียวไม่ถือว่าเป็นการเปลี่ยนสภาพ เช่นกัน ทั้งนี้ เพราะเป็นเพียงการเปลี่ยนแปลงฐานะทางกฎหมายขององค์กรรัฐไปเป็นบริษัทและดำเนินการในรูปของบริษัทร่วมหุ้น (Joint Stock Corporate) ธรรมชาติ อย่างไรก็ตาม การเเปลี่ยนสภาพเป็นนริษัทก็เป็นที่นักลงทุนที่สำคัญขึ้นตอนหนึ่งในการเปลี่ยนสภาพหรือวิสาหกิจซึ่ง กกท. ให้เป็นบริษัท จำกัด

#### 1.2.2 ความจำเป็นในการพัฒนาฯ

กิจการสาธารณูปโภค เช่น แก๊ส ไฟฟ้า น้ำ และโทรศัพท์ รู้จะเป็นผู้มุ่งเน้นในการดำเนินกิจกรรมโดยตลอด การแข่งขันที่ให้อิสระให้ผู้ผลิตสามารถตัดสินใจได้ตามที่ต้องการ ไม่ใช่การลงทุนเข้าช่อง และจะเป็นสิ่งที่ทำไม่ได้ โดยที่ก่อการสาธารณูปโภคเป็นกิจการที่มีความสำคัญต่อความมั่นคงของชาติ ดังนั้นรัฐวิสาหกิจประเภทสาธารณะอยู่ในทุกเชิงมุมเช่นในอุตสาหกรรมและมีเพียงบางประเทศเท่านั้นที่เครื่องมันจะหากำไรจากการควบคุม

ในอดีตที่ผ่านมา รัฐบาลประเทศไทยที่กำลังพัฒนาส่วนใหญ่เชื่อว่าเศรษฐกิจของประเทศไทยจะมีความแข็งแกร่ง ได้หากมีการควบคุมและสร้างอุตสาหกรรมหลักมากๆ เป็นการขาดที่จะถูกครัวมีหินสำหรับแนวคิดที่ดี แต่ละประเทศมีลักษณะและภาระที่แตกต่างกัน ประเทศไทยที่ตั้งกันและมีการเปลี่ยนแปลงให้ตลอดเวลา อย่างไรก็ตามปัจจุบันได้มีข้อพิสูจน์ที่พอจะสนับสนุนว่าแนวคิดดังกล่าวมีประโยชน์ในการพัฒนาเศรษฐกิจและการทางประเทศ และในบางเวลาที่ความต้องการค่านิยมอาจก่อให้เกิดความขัดแย้ง

แม้ว่าในระบบแรกรัฐวิสาหกิจสามารถสนับสนุนความต้องการบริการได้ดีตาม รัฐวิสาหกิจเหล่านี้ก็มักจะประสบพบกับปัญหาความถูกทางในการดำเนินงานอันมีฐานะคุณภาพเชื่องกัด อันเนื่องมาจากการรัฐบูรณะและสถานภาพของรัฐวิสาหกิจนั้นๆ เอง รัฐบาลประเทศต่างๆ ที่ได้รับบทบาทหน้าที่ของรัฐวิสาหกิจประเทศสาธารณรัฐปักกอกอย่างไม่เร่งรีบ แต่ในที่สุดได้มีมติคัดถือนว่าการเปิดเสรีและแปรสภาพรัฐวิสาหกิจประเทศสาธารณรัฐปักกอกยังในวิธีพึ่งกระทำและควรต้องกระทำการตามความเป็นจริง การแปรสภาพรัฐวิสาหกิจเป็นสิ่งที่จำเป็นสำหรับหมายกำหนดการ ให้เหตุผลอย่างยิ่งกิจการโทรคมนาคม ซึ่งมีความก้าวหน้าสูงค้านเทคโนโลยี ศ้านการเชื่อมโยงข้อมูล และศ้านยุคสมัยวรรณโทรคมนาคม รวมทั้งมีความเป็น Globalization มากที่สุด ซึ่งนั่นบ่งชี้ถึงความเป็นไปได้มากที่การให้บริการในลักษณะเดียว หรือเพื่อตอบประทับใจสูงสุดของประเทศจะไม่มีอิทธิพลต่อไป

ประเทศไทยซึ่งคระหนักเป็นอย่างคือในความจำเป็นของการแปรสภาพ จึงได้จัดตั้งคณะกรรมการเพื่อศึกษาเรื่องการแปรสภาพขึ้นในปี พ.ศ. 2535 จากการศึกษาพบว่ารัฐวิสาหกิจรวม 15 แห่ง (รวมทั้ง ทศท.ด้วย) ยังเป็นต้องทำการแปรสภาพอย่างเร่งด่วน เหตุผลที่สำคัญประการหนึ่งที่ทำให้รัฐบาลในขณะนั้นเปลี่ยนทัศนคติก็คือ ความจำเป็นในการใช้เงินลงทุนจำนวนมากสำหรับโครงการพื้นฐานใหญ่ๆ อาทิ โครงการชลประทาน ซึ่งรัฐบาลพิจารณาแล้วเห็นว่าเป็นการยากสำหรับรัฐวิสาหกิจจะดำเนินโครงการเหล่านี้ให้เสร็จทันตามกำหนดเวลาได้ แม้จะมีความก้าวหน้าในการจัดทำแผนการแปรสภาพและ การเพิ่มนบทบาทของเอกชนในการให้บริการพื้นฐานก็ตาม ข้อจำกัดในการให้เอกชนเข้ามามีส่วนในการพัฒนาบริการโดยตรงก็ยังมีอยู่ จากข้อพิสูจน์ของต่างประเทศพอจะกล่าวโดยนัยว่า กิจการโทรคมนาคมที่เปิดแบ่งขันเตรียมด้วย โครงสร้างของระบบข้อมูลกับที่เหมาะสมจะสามารถสนับสนุนความต้องการได้อย่างมีประสิทธิภาพและประสิทธิผลในการเปิดเสรี ของกิจการโทรคมนาคมนั้น การแปรสภาพรัฐวิสาหกิจที่ให้บริการเป็นสิ่งที่จำเป็น เพราะมิฉะนั้นแล้ว จะต้องประสบกับภาวะการตกค่าของกิจการอย่างรวดเร็ว และรัฐวิสาหกิจเองก็จะพบกับความยากลำบากในการที่จะรักษาและสร้างบุคลากรที่มีคุณภาพ เพื่อมาร่วมเพิ่มผลประโยชน์ของบริษัท การแปรสภาพนอกจากจะเป็นความจำเป็นแล้วยังเป็นการให้โอกาสที่คิดเก่งกิจการ ข้อพิสูจน์ที่เห็นชัดเจน ก็คือ การดำเนินงาน คุณภาพการบริการ สภาพแวดล้อมการทำงานภายในองค์กร และระดับเงินเดือนพนักงานจะดีขึ้นมากหลังจากการแปรสภาพ โดยที่เพnen เมื่อนบทของกระทรวงคมนาคมสำหรับกิจการโทรคมนาคมของไทย ได้ยอมรับความจำเป็นของ การแปรสภาพ ทศท.และ กสท. ดังนั้นเพื่อนำมาซึ่งผลประโยชน์ร่วมกัน พนักงานทุกคนจึงควรที่จะเข้ามามีส่วนในโอกาสนี้ และเปลี่ยน ทศท.ให้เป็นองค์กรระดับสู่น้ำ 대해서จะแต่งขันด้วยสภาพแวดล้อมการทำงานที่ประทับใจ หรืออีกนัยหนึ่ง : การทำงานที่ดีกว่าเดิมอย่างมากจะเกิด

### 1.2.3 วิธีการแปรสภาพ

ตามที่ได้กล่าวมาแล้วว่า “การแปรสภาพ” หมายถึง การโอนกรรมสิทธิ์การเป็นเจ้าของกิจการจากรัฐเป็นเอกชนนั้น ซึ่งโดยมากจะทำในรูปของการขายหุ้นให้แก่สาธารณะ (IPO) ในครั้งแรก และตามด้วยการขายหุ้นในอีกหลายครั้ง อย่างไรก็ตามการแปรสภาพอาจจะทำได้ในรูปของธุรกรรมเอกชน (private transaction) เช่น การขายหุ้นให้แก่หน่วยงานเอกชนรายหนึ่งรายใดหรือมากกว่าหนึ่งราย (เช่น พันธมิตรร่วมทุน หรือสถาบันทางการเงิน เป็นต้น) นอกจากนี้การขายหุ้นให้แก่สาธารณะหรือเอกชนมักจะทำควบคู่ไปกับการขายหุ้นให้แก่พนักงาน (ด้วยราคาที่มีส่วนลด) ภายใต้โครงการให้พนักงานมีส่วนร่วมเป็นเจ้าของกิจการ (ESOP) อย่างไรก็ตาม มีความเป็นไปได้สูงที่จะนำแนวทางทั้งหมดข้างต้นนี้มาดำเนินการร่วมกัน ซึ่งความเป็นจริงแล้ว ได้มีข้อพิสูจน์ที่แสดงให้เห็นว่าการแปรสภาพด้วยการขายหุ้นให้แก่สาธารณะ (IPO) หลังจากได้พันธมิตรร่วมทุนและขายหุ้นให้แก่พนักงานแล้วนั้น มีโอกาสสูงสุดในการประสบความสำเร็จ และนำมาซึ่งการดำเนินงานที่ดีขึ้นสำหรับบริษัทที่จำเป็นต้องมีการเปลี่ยนแปลงหรือเผชิญกับความท้าทายที่ยิ่งใหญ่ ได้มีการกล่าวว่า แม้กระทั่งผู้ประโภชน์ชั้นราวก็ได้จากการที่เอกชนเข้ามาร่วมลงทุนในกิจการต่างๆ ศักยภาพจะร่วมลงทุน BTO หรืออื่นๆ ที่สำคัญถึงยังเก็บไม่ได้กับการเปิดเสรี และแปรสภาพกิจการ ทั้งนี้เพื่อระดับการร่วมลงทุนในระยะยาว ดังกล่าวจะทำให้การควบคุมกิจการที่เปิดเสรีมีความยุ่งยาก ในท่านองค์ความร่วมกันการจัดตั้งเป็นบริษัทจำกัดเตะเพียงอย่างเดียว ก็ยังไม่เป็นการเพียงพอ เพราะเป็นการเปลี่ยนสถานภาพทางกฎหมายของ ทกท. ที่ข้อจำกัดต่างๆ ยังคงมีอยู่เช่นเดิม ผลประโยชน์สูงสุดของการแปรสภาพจะบังเกิดขึ้น เมื่อการถือหุ้นของรัฐลดลงต่ำกว่า 50% แล้ว อย่างไรก็ตาม การแปรสภาพไม่จำเป็นจะต้องดำเนินการโดยทันที 100% ขั้นตอนแรกที่มีความสำคัญและนำมาซึ่งความสำเร็จมากที่สุดของ

การเปรียบเทียบ อาจจะทำให้เกิดการขายหุ้นส่วนน้อย (25 - 35%) ให้แก่หน่วยงานเอกชน(รวมทั้งพนักงาน) และรัฐบาลขายหุ้นส่วนที่เหลืออยู่ ในช่วงต่อมาหลังจากการขายหุ้นครึ่งแรกแล้ว ซึ่งในบางครั้งรัฐอาจจะต้องหุ้น Golden Share ซึ่งเป็นหุ้นที่ให้สิทธิในการขับขึ้นกับความมั่นคงของชาติไว้

### 1.3 กลยุทธ์การเปรียบเทียบ ทศท.

แผนปฏิบัติงานเปรียบเทียบ ทศท. จะแสดงให้เห็นแผนการเปรียบเทียบ แตะปรับโครงสร้าง ทศท. ไตรมาส แรก ของปี 2539 อย่างไรก็ตาม เนื่องจากกระบวนการเปรียบเทียบ มีความซับซ้อนและปรับเปลี่ยนได้ตลอดเวลา (dynamic) ดังนั้นการปรับแผน อย่างสม่ำเสมอจึงเป็นสิ่งควรกระทำเพื่อความก้าวหน้าของงานเปรียบเทียบ

บริษัท คูเปอร์แอนด์ไอลเบรนด์ ในฐานะส่วนหนึ่งของกลุ่มบริษัทที่ปรึกษาได้ทำการศึกษาการปรับโครงสร้างและเปรียบเทียบ ทศท. ในช่วงเดือน กุมภาพันธ์ 2537 ถึง มกราคม 2538 จากการศึกษาดังกล่าวที่ปรึกษาฯ ได้เสนอแนะทางเดียว กลยุทธ์การปรับโครงสร้างและเปรียบเทียบดังนี้

" กลยุทธ์ B " -ปรับปูรุ่งโครงสร้าง ทศท. เป้าสู่ระบบเน้นบริการภูมิภาค และเปรียบเทียบโดยเสนอขายหุ้น ให้สามารถแข่งขันในตลาดหุ้นทั้งในประเทศและระหว่างประเทศ

หมายเหตุ : รายละเอียดของกลยุทธ์ B ตลอดจนข้อสนับสนุนและข้อคิดเห็นจะแสดงไว้ในรายงานการศึกษาโดยย่อของเอกสารนวัต G

" กลยุทธ์ C " -ปรับปูรุ่งโครงสร้าง ทศท. เป้าสู่ระบบเน้นบริการภูมิภาคโดยการนำพัฒนาพื้นที่ร่วมลงทุนส่วนน้อยกับ ทศท. และต่อจากนั้นเสนอขายหุ้นแก่สาธารณะ ซึ่งอาจจะดำเนินการได้ภายใน 1-2 ปี

ในเดือน มีนาคม 2538 คณะกรรมการ ทศท. ได้มีมติเลือกกลยุทธ์ C เป็นกลยุทธ์ในการเปรียบเทียบ ทศท. ทั้งนี้รายละเอียดโดยสรุปของกลยุทธ์ C บรรยายไว้ในข้อที่ 1.4

หมายเหตุ: โดยที่กลยุทธ์ C ยังจะต้องได้รับความเห็นชอบจากรัฐบาล ดังนั้นจึงได้เสนอรายละเอียดทางเดียวของกลยุทธ์ B โดยย่อไว้ในเอกสารนวัต G

ทศท. ได้จ้าง บริษัท คูเปอร์แอนด์ไอลเบรนด์ ให้เป็นที่ปรึกษาแกนหลักการเปรียบเทียบ และ ปรับโครงสร้าง ทศท. เมื่อกลางเดือน ต.ค. 2538 และอาจว่าจ้างเป็นที่ปรึกษาสำหรับงานอื่น ๆ อีกด้วยความเหมาะสม

วัตถุประสงค์ของกลยุทธ์ B และ C จะเหมือนกันในส่วนสุดท้ายนั่นคือ การสร้าง ทศท. ให้เป็นบริษัทที่แข็งแกร่งสามารถยืนหยัดและแข็งขันอย่างเท่าเทียมกับภาคเอกชนในตลาดเสรีในอนาคต รวมทั้งการจัดสรรหุ้นของบริษัทให้แก่พนักงาน ทศท. อย่างไรก็ตาม การเปรียบเทียบภายใต้กลยุทธ์ C จะมีความเป็นไปได้เร็วกว่า กลยุทธ์ B เมื่อจากการเปรียบเทียบด้วยการมีพันธมิตรร่วมทุนความเข้มต่อนแรกของกลยุทธ์ C จะสามารถดำเนินการได้เร็วกว่าการขายหุ้นให้แก่พนักงานตามกลยุทธ์ B

### 1.4 กลยุทธ์ C โดยสรุป - แนวทางการปรับโครงสร้างและเปรียบเทียบ

โปรดอุดกลยุทธ์ C โดยสรุปในหน้าต่อไป

ธุรกิจ และสภาพแวดล้อมของ กศก.ในอนาคต จะได้รับผลกระทบอย่างรุนแรงจากนโยบายหลัก 2 ประการของรัฐบาล

<b>การแยกอำนาจในการกำกับดูแลออกจากภาระของรัฐบาล</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>กฎหมายร่างฉบับที่กระทรวงคมนาคมกำลังพิจารณาอยู่นี้ จะมีการจัดตั้งองค์กรกำกับกิจการโทรคมนาคม ได้แก่ คณะกรรมการการสื่อสารแห่งชาติ (the National Communications Commission - NCC)</li> <li>อำนาจการควบคุมกิจการโทรคมนาคมที่ กศก.และ กสท.มีอยู่เดิม (เช่น อำนาจการให้สัมปทาน) จะเปลี่ยนไปเป็นของ กศช</li> </ul>
<b>การนำมาใช้การแข่งขัน</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>กฎหมายร่างฉบับนี้ จะยกเลิกพระราชบัญญัติของ กศก.และ กสท.ในการผูกขาดค้านบริการ เพื่อเป็นการเปิดตลาดการแข่งขัน</li> <li>แรงกดดันจากกลุ่มผู้ที่สนใจในกิจการนี้ จะนำมาใช้การแข่งขันที่ไม่อ้างเสียงได้</li> <li>การดำเนินกิจการของ กศก.และ กสท.และสู่ประกอบการรายใหม่ จะถูกควบคุมด้วยระบบใบอนุญาต</li> </ul>

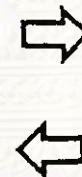
การเปลี่ยนแปลงเหล่านี้ สอดคล้องกับสภาพการณ์ที่เกิดขึ้นในอุตสาหกรรมโทรคมนาคมทั่วโลก แผนแม่บทสำหรับกิจการโทรคมนาคมของกระทรวงคมนาคมได้คาดการณ์ว่า จะสามารถเปิดการแข่งขันสำหรับบริการค้านโทรศัพท์ท้องถิ่นภายในปี 2544 และเปิดเสรีสำหรับบริการโทรศัพท์เคลื่อนที่และบริการเสริมอื่นๆ ในช่วงเวลาต่อๆ ไป ผังนี้การที่ กศก. จะต้องแข่งขันกับภาคเอกชนในอนาคต จึงเป็นสิ่งที่หลีกเลี่ยงไม่ได้

จุดประสงค์รวมมหาวิทยาลัย

ตามกระบวนการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นกับอุตสาหกรรมโทรคมนาคมในอนาคต กศก.ในปัจจุบันยังไม่มีความพร้อมที่คิดถึงที่จะทำการแข่งขันภายใต้ ภาวะการณ์ดังกล่าว

วิสัยทัศน์เกี่ยวกับอุตสาหกรรมโทรคมนาคม  
ไทยในปี 2548 และมีต่อไป

- มีผู้ใช้บริการจำนวนมาก (ประมาณ 15 ล้านราย) และมีความต้องการด้านการตลาดสูงมาก
- มีการพัฒนาทางเทคโนโลยีและบริการใหม่ๆ มากขึ้น ( เช่น ATM โทรศัพท์ไร้สายแบบไม่เคลื่อนที่ การบริการ Multimedia )
- มีการแข่งขันทึ้งในด้านการบริการ และโครงสร้างพื้นฐาน
- มีผู้ประกอบการโครงข่ายโทรศัพท์ไร้สายแบบไม่เคลื่อนที่ (fixed & wireless network) ที่แข่งแกร่งหลากหลายเช่นมาแข่งกับ กศก.
- ลูกค้าจะเลือกใช้บริการบนฐานของคุณภาพ ราคา และความคุ้มค่าของเงิน



สถานภาพ กศก.ในปัจจุบัน

- ลูกค้าใช้บริการมีความรู้สึกไม่ดีต่อภาพลักษณ์ของ กศก.
- มีการบริหารงานระบบราชการมากกว่าระบบที่เน้นบริการลูกค้า
- ไม่สามารถดึงดูด หรือรักษาทรัพยากรบุคคล ที่มีความสามารถได้
- มีการบริหารงานแบบรวมอ่านใจไว้ในส่วนกลาง และมีขั้นตอนการทำงานแบบราชการ
- อัตราค่าบริการไม่สอดคล้องกับค่าใช้จ่ายจริง
- อัตราค่าบริการอยู่ในระดับเดียวกับประเทศอื่นๆ ในภูมิภาค แต่ก็ซึ่งสูงกว่าระดับการแข่งขันมาตรฐาน
- ไม่มีความสามารถในการระดมทุนภาครัฐในประเทศ

กศก.จะไม่สามารถดึงดูดความเป็นผู้นำในด้านบริการโทรคมนาคมได้ต่อไป ด้านหลัง กศก.ยังไม่สามารถปรับเปลี่ยนระบบการให้บริการลูกค้าที่ขาดประสิทธิภาพ และนำองค์กรสู่มาตรฐานสากลจากการทำงานตามรูปแบบของรัฐวิสาหกิจ

ข้อดีของการแปรสภาพสำหรับ กศก.และประเทศไทย



## ส่วนที่ 3

### ตารางเวลารวม

- 3.1 บทนำ
- 3.2 ขั้นตอนของการแปลงสภาพ
- 3.3 ตารางเวลาโดยสรุป
- 3.4 ตารางเวลาโดยละเอียด

สถาบันวิทยบริการ  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

### ๓. ตารางเวลาทำงานโดยรวม

3.1 ບົກນໍາ

แผนปฏิบัติงานได้เตรียมทำขึ้นเพื่อการดำเนินการแปรสภาพตามกตุภร C โดยจะกรอบดูมีระยะเวลา  
ตั้งแต่เริ่มต้นดำเนินการจนถึงการขายหุ้นในสาธารณะ (ใช้เวลาประมาณ 3 ปี) ขณะนี้งานบางงานได้เริ่ม<sup>1</sup>  
ต้นดำเนินการไปแล้ว จะเห็นได้ว่างานที่จะต้องดำเนินการตามกตุภร C มีงานหลายงานที่เหมือนหรือ<sup>2</sup>  
คล้ายคลึงกับงานของกตุภร B

แผนปฏิบัติงานนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อช่วยในการวางแผนและควบคุมการดำเนินงานให้เป็นไปตามกระบวนการ  
การประทุม โศภะประกอบไปด้วย ตารางเวลาทำงานโศภะ ตารางเวลาทำงานโศภะอีบีด แกะ  
แผนงานโศภะอีบีดของงานหลัก 12 งานในกลุ่มที่ C งานหลักต้องๆ เหล่านี้จะประกอบไปด้วยงานย่อยๆ  
หลักงานค้างแสลง ไว้เด้งในตารางเวลาทำงานโศภะอีบีด

แผนปฏิบัติงานนี้นยกรากจากจะแสดงถึงงานหลักที่จะต้องทำก่อนการประสภากาแฟแล้ว ข้างแสดงถึงการทำหน้าที่ที่ทบท.ควรจะ มีความพร้อมเพื่อการประสภากาฟโดยเร็วที่สุด (ประกอบด้วย 3 ส่วนคือ 1. การปรับโครงสร้างก่อนได้พันธมิตรร่วมทุน 2. การบรรหาราพันธมิตรร่วมทุน และ 3. การขยายหุ้นให้สาธารณะ) ซึ่งในขั้นนี้ได้กำหนดให้ดำเนินการบรรหาราพันธมิตรร่วมทุน ในเดือนมีนาคม 2540 และขยายหุ้นให้สาธารณะ ในเดือนพฤษภาคม 2541

แผนงาน โดยจะเน้นการลงมือทำจริง ไม่ใช่แค่การตั้งเป้าหมาย แต่จะเน้นการดำเนินการในแต่ละขั้นตอน รวมทั้งผู้รับผิดชอบในการประสานงานและสนับสนุน นักวิชาการที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน ให้สามารถนำองค์ความรู้มาประยุกต์ใช้ได้จริง ตลอดจนการประเมินผลและปรับปรุงแก้ไขอย่างต่อเนื่อง

แผนงาน โศภะเอื้อคุของงานหลักฯ จะได้รับการพิจารณาทบทวนโดยหนังงานทศท.ที่รับผิดชอบในแต่ละงาน และจะใช้เป็นเครื่องมือในการนำทางและตรวจสอบความก้าวหน้าของงาน ดังนั้นตารางเวลาทำงานโศภะเอื้อคุ ควรได้รับการปรับปรุงเดือนต่อเดือน หรือมากกว่าหนึ่งเดือนตามความเหมาะสม

### 3.2 ขั้นตอนในการแบ่งรูปแบบงาน

**ข้อต่อที่ ๑** ควรเริ่มดำเนินการขยายหุ้นส่วนน้อยให้แก่ก่อตั้งพันธมิตรร่วมทุนในเดือนมีนาคม ๒๕๔๐ และควรให้เงินถูกกฎหมาย แต่พันธมิตรร่วมทุนให้ทำงานร่วมกันเป็นเวลาหนึ่งปีก่อนการแบ่งปัน

ในระหว่างนั้นทศก.ควรเครื่องมือให้พร้อมโดยการทบทวนแผนวิชาห้อง พัฒนาคุณภาพรัฐบาลสถานที่ฯ กับอัตราค่าบริการ ร่วมไปด้วยมาตรฐานห้องเรียนที่รวมความหลากหลายและข้อตกลงการบริหารงานร่วม ปรับปรุงบริการที่ให้แก่สูงทันระยะเวลาการณ์ ประเมินบุคลากรทุกคน เครื่องมือทางการเงินสำหรับผู้ดูแลทุกท่านที่มีภารกิจทาง แบ่งภารกิจของคู่กรณีให้เป็นบริษัท และตรวจสอบพันธะมิตรร่วมทุกที่แห่งสถาน

การที่จะบรรลุแผนงานดังกล่าว นอย่างกากต้องมีการวางแผนและประเมินปัจจัยดังนี้ ดังที่ทกพ.จะต้องนำไปปรับปรุงแก้ไขต่อไป คือ<sup>1)</sup> ให้มีการเผยแพร่และสร้างความเข้าใจการประยุกต์ใช้ ถูกต้องของทกพ.

นอกจากนี้แล้วความสำเร็จของกระบวนการนี้ยังขึ้นอยู่กับการแก้ไขพรบ.ทศพ.และพรบ.ไปรษณีย์<sup>134</sup> ให้เรียบร้อย ซึ่งจะมีผลใช้บังคับในเดือนกันยายน 2539 จะสามารถเสนอขอร่างพรบ.แก้ไขพรบ.ดังกล่าวต่อ ศึกษาญัตติรายฎ

**ข้อเสนอที่ 2** คาดว่าจะเริ่มได้ในช่วงเวลาหนึ่งวันใด ในปี 2541 หลังจากที่ทศพ.และพันธมิตรร่วมทุน มี ความพร้อมที่จะเข้าสู่ภาระการแบ่งขันแห่ง

แผนปฏิบัติงาน ได้รับอนุมัติจากคณะกรรมการ ให้เป็นที่ทราบกันว่าถูกจะรับ ไปแล้วเป็นหลักในการจัดทำและแม้ว่าซึ่งไม่มีการให้ความเห็นชอบจากกรมฯ ก็ยังคงแผนแม่บทฯ ของกระทรวงคมนาคมก็ตามเป็นที่เข้าใจว่า องค์ประกอบของแผนแม่บทจะประกอบด้วย

- การเปิดสัมปทานโทรศพท. 5 ล้านเลขหมายให้กับภาคเอกชน โดยการกำหนดเป็นพื้นที่ค่างๆ(zones) 5-6 พื้นที่นั้น จะเกิดขึ้นในช่วงเวลาอ่อนตัวที่จะเปิดให้มีการแบ่งขันเสร็จ (2539-2541)
- ทศพ.จะได้รับมอบหมายให้ติดตั้งโทรศพท.จำนวน 1 ล้านเลขหมาย ที่ได้หนึ่งในราชอาณาจักร (เพิ่มจากที่อนุมัติไว้เดิม 8 แสนเลขหมาย)
- การเปิดเสริมบริการโทรศพท.ท่องเที่ยวเริ่มในปี 2541 และในปี 2544 จะเริ่มเปิดเสริมบริการโทรศพท.ทางไกค และโทรศพท.ต่างประเทศ
- บริษัทที่ได้รับสัมปทานหรือในอนุญาตในการให้บริการโทรศพท.เคลื่อนที่จะมีเพิ่มขึ้นอีกอย่างน้อย หนึ่งราย
- สัญญาเริ่มการงานแบบ BTO จะเปลี่ยนเป็นแบบ BOO ในทันทีที่กฎหมายที่แก้ไขใหม่มีผลบังคับใช้ และจะดำเนินกิจกรรมภายใต้ใบอนุญาต ซึ่งจะรวมทั้งทศพ.และกสท.ด้วย
- การแยกทศพ.ของเป็นทศพ.1 และทศพ.2 ตามแผนแม่บทฉบับที่แล้ว (กำหนดโดยนายวิชิต สร้างเมธี อดีต ร.ว.) จะไม่เกิดขึ้น
- องค์กรที่ทำหน้าที่กำกับดูแลกิจการโทรคมนาคม คือคณะกรรมการการสื่อสารแห่งชาติ (กสช.) จะถูกตัดตั้งขึ้นโดยมีภาคธุรกิจและเอกชนเป็นกรรมการ

### 3.3 ตารางเวลาทำงานโดยสรุป

โปรดดูแผนภูมิ 3.1 ที่แสดงเวลาทำงานโดยสรุป

### 3.4 ตารางเวลาทำงานโดยละเอียด

โปรดดูแผนภูมิที่ 3.2 ที่แสดงเวลาทำงานโดยละเอียด



## ส่วนที่ 5

### การมีส่วนร่วมและการเผยแพร่ และสร้างความเข้าใจแก่พนักงาน

- 5.1 บทนำ
- 5.2 โครงการเผยแพร่และสร้างความเข้าใจการประ曙光แก่พนักงาน

สถาบันวิทยบริการ  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

## 5. การมีส่วนร่วมของพนักงานและการเผยแพร่และสร้างความเข้าใจการปรับสภาพแก่พนักงาน

### 5.1 บทนำ

เพื่อให้การແປ່ງສະກັບແລະການປັບໂຄງສ້າງນຽດຕາມວັດທຸປະສົງ ການໃຫ້ຄວາມສໍາຄັญແກ່ພັນການຈີງເປັນກົດຍູ້ທີ່ຮັດກັນຂອງການແປ່ງສະກັບ ກົກທ. ການແປ່ງສະກັບ ກົກທ.ນັ້ນເປັນການເປົ້າຍືນແປ່ງຄວັງໃໝ່ທີ່ຖຸດໃນຮອນ 40 ປີຂອງກ່ອດຕັ້ງ ກົກທ. ດັ່ງນັ້ນເພື່ອໃຫ້ການແປ່ງສະກັບປະການຄວາມສໍາເລັງ ຈຶ່ງຈຳເປັນຕົ້ນໄດ້ຮັບການສັນສົນ ຄວາມເຫຼົາໃຈ ແລະ ຄວາມສັນໃຈຈາກພັນການ ກົກທ. ແລະເພື່ອໃຫ້ໄດ້ມາຊື່ສິ່ງທີ່ດ້ວຍເຫັນຈານເປັນຕົ້ນມີໂຄງກ່າວທີ່ມີປະສົງທີ່ກຳໄຟໃຫ້ກົດປະໂຫຍດທີ່ພັນການຈະໄດ້ຮັບ ແລະ ຄວາມຕື່ນໜ້າຂອງຈາກການແປ່ງສະກັບແກ່ພັນການ

ໃນສ່ວນທີ່ 6 ຂອງຄຸນມີອເດັ່ນນີ້ ຈະກ່າວເຖິງສິ່ງທີ່ ກົກທ.ຕ້ອງການຈາກພັນການ ເພື່ອໄດ້ ນາ້ຳຄວາມສໍາເລັງຂອງຈາກການແປ່ງສະກັບ ຕ່າງໜັນເຫັນນີ້ຈະເນັ້ນດີ່ປະເດືອນສໍາຄັญຂອງການແພຍແພວ່ແລະສ້າງຄວາມເຫຼົາໃຈແກ່ພັນການ ກົກທ. ເພີ້ມກັນການແປ່ງສະກັບແລະໂຄງກາຈັດສຽງໜີ້ໄຫ້ແກ່ພັນການ ກົກທ.

### 5.2 ການແພຍແພວ່ແລະສ້າງຄວາມເຫຼົາໃຈການແປ່ງສະກັບແກ່ພັນການ

ທອດດຽວນຸ່ວນການແປ່ງສະກັບ ພັນການຈະໄດ້ການຊ້ອມດີ່ເພີ້ມກັນພົດປະໄຍ້ໜີ້ທີ່ຈະໄດ້ຮັບຈາກການແປ່ງສະກັບ ແລະປະເດືອນຫລັກເທິ່ງກັນຄວາມຄົບໜ້າຂອງການສໍາເນົາງານແລະເຫົວສາրທີ່ເກີ່ວຂໍ້ອງ ຈຶ່ງການແພຍແພວ່ແລະສ້າງຄວາມເຫຼົາໃຈແກ່ພັນການ (ECP) ຈະປະກອບດ້ວຍວິທີການດັ່ງຕໍ່ໄປນີ້ :

- ການຈັດການສົ່ນນາເຈິ່ງປົງປົກຕົກການແລະການບຣໜາຍສຽນ ແກ່ຜູ້ນິ້າຮາຮ ກົກທ.ແກ່ພັນການດ້ານອໍານວຍການ ( SME )
- ກາຮອງນິທຄວາມໃນ „ ພາරສານເທິກ ” ອໜ້າງສໍາ່ແນ່ນ
- ກາຮອດແນບຫອນດາມແລະການສໍາຮວກຄວາມຄົດເໜີນຂອງພັນການ
- ກາຮັດກໍາວິດໄໂຍ ແລະ
- ເອກສາຮຽນປີເຈິ່ງຕ່າງໆທີ່ຍູ້ໃນຄວາມສັນໃຈຂອງພັນການ ກົກທ. ເຊັ່ນ ເຊິ່ງ ໂຄງການໃຫ້ພັນການມີສ່ວນຮ່ວມເປັນເຈົ້າອອກຕົງ (ESOP)

ຖຸນີ້ມີການແປ່ງສະກັບເລີ່ມນີ້ຂັ້ນເປັນສ່ວນໜີ້ຂອງໂຄງການແພຍແພວ່ແລະສ້າງຄວາມເຫຼົາໃຈແກ່ພັນການດ້ວຍ ແລະ ໂຄຍທີ່ຖຸນີ້ມີຢະຕັ້ງໄດ້ຮັບການປ່ວງປຸງຫົ່ວມດີ່ໃຫ້ກັນແມັບດາມຂ່າວເຫຼົາໄກຫຼຸດ ດັ່ງນັ້ນຈຶ່ງໄດ້ຈັດກໍາເນື່ອງແກ່ສາມເພີ່ມແນບເຈົ້າຫ່ວ່ງ ເພື່ອກໍານວຍຄວາມສະຄວກແກ່ພັນການໃນການຈັດກົດເກີ່ນຫ່າວສາຮທີ່ເກີ່ວຂໍ້ອງກັນການແປ່ງສະກັບເຂົ້າແພີ່ມຕໍ່ໄປ

ນອກຈາກນີ້ແສ້ວໃນສ່ວນນີ້ ຢັ້ງໄດ້ຮັວງຮັນນິທຄວາມເກີ່ວຂໍ້ອັນການແປ່ງສະກັບທີ່ໄດ້ຄົງພິມທີ່ເພີ່ມແພວ່ໃນສາຮສານເທິກ ເພື່ອເປັນຫຼຸມດີ່ປະກອບດັ່ງນີ້ :

- ເຊິ່ງ “ກົກທ.ຕັ້ງການແປ່ງສະກັບແລະສ້າງຄວາມສັນໃຈຂອງພັນການ” ວາງສາຮ “ພາරສານເທິກ” ຄົນນັ້ນປີກໍ່  
ແຮດເຄືອນນິກາຕົມ 2539
- ເຊິ່ງ “ຫຸ້ນພັນການ : ແກ້ວກ່າວສູ່ການເປັນເຈົ້າຂອງ ກົກທ.” ວາງສາຮ “ພາරສານເທິກ” ຄົນນັ້ນປີກໍ່  
ເຄືອນນິກາຕົມ 2539

- เรื่อง “อีกกว่า.....เพื่อความสำเร็จในการแปรสภาพ กกท.” วารสาร “สารสนเทศ” ฉบับปีก่อน แรกเดือน กุมภาพันธ์ 2539
- เรื่อง “การปฏิเสธ : วิธีทางโทรศัพท์ไทย” วารสาร “สารสนเทศ” ฉบับปีก่อน หลังเดือน กุมภาพันธ์ 2539
- เรื่อง “ແປຣສາກພັນລົງສາກົມທີ່ໄຫນ.....ຫ້າໄມ” วารสาร “สารสนเทศ” ฉบับปีก่อน แรกเดือน มีนาคม 2539
- เรื่อง “ໄປໄທຮຄນນາຄມໄທບຸກ່ຽວຂ້ອງຕັບສາກຟ : ດວຍເກົ່າກາຍຂອງ ກກທ.” วารสาร “สารสนเทศ” ฉบับปีก่อน หลังเดือน มีนาคม 2539
- เรื่อง “ບຫບາກ ກກທ.ກັບຄວາມຫ້າກາຍໃນອນໄຕ” วารสาร “สารสนเทศ” ฉบับปีก่อน แรกเดือน ເມສາຂນ 2539

นอกจากนี้ในขณะที่ขัดห้าคู่มือการแปรสภาพนี้ได้มีการเตรียมบทความที่ถูกเผยแพร่อีก 3 เรื่องคือ

1. “สร้างเสริมธุรกิจกับพันธมิตรร่วมทุน”
2. “เหตุ.....ปัจจัยในการวิเคราะห์ต้นทุนอัตราค่าบริการ”
3. “การแปรสภาพกิจการ ໂທຮຄນນາຄມตามแนวทางของ Bangkok Telecom”

บทความทั้งสามเรื่องนี้จะลงพิมพ์เผยแพร่ในวารสาร “สารสนเทศ” ในฉบับต่อ ๆ ไปทั้งนี้จะได้รับ  
รวมมาเสนอไว้ในเอกสารអនวาก C

**โปรดดูเอกสารអនวาก C : เรื่องบทความที่พิมพ์เผยแพร่ในวารสาร “สารสนเทศ”**

\* โปรดดูเอกสารអនวาก C : รายละเอียดเกี่ยวกับโครงการให้พนักงานมีส่วนร่วมเป็น  
เจ้าของกิจการ (ESOP)

\* หมายเหตุ : ตามหลักที่ถือปฏิบัติอยู่ในประเทศไทย สำหรับจะจัดตั้งขึ้นเพื่อจัดการเกี่ยวกับศูนภัยได้การ  
สนับสนุนขององค์กรนั้น ๆ

ภาคผนวก ๔.

สถาบันวิทยบริการ  
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

สรุปแบบประเมินผลการสัมมนา  
 เรื่อง คู่มือการแปรสภาพ ทพท. รุ่นที่ 3  
 วันที่ 18 กันยายน 2539  
 ณ ห้องคونเวนชั่น Holt's โรงแรมรามาการ์เด้นท์  
 แจกแบบสอบถามจำนวน 714 ชุด ได้รับกลับคืนจำนวน 494 ชุด  
 คิดเป็นร้อยละ 69.19

### สรุป

#### 1. ผู้เข้าร่วมสัมมนา

- ผู้อำนวยการกอง หัวหน้างานสาขางานอำนวยการระดับ 8 และ ผู้ปฏิบัติงานระดับ 8 ได้ทำการแจกแบบสอบถามจำนวน 714 ชุด ได้รับกลับคืนจำนวน 494 ชุด คิดเป็นร้อยละ 69.19

#### 2. เมืองมหาวิชา

ความคิดเห็นเกี่ยวกับ	ระดับความคิดเห็น		
	มาก	ปานกลาง	น้อย
1. ก่อนเข้าร่วมสัมมนา ท่านทราบเรื่องการแปรสภาพ ทพท. เพียงใด	5%	72%	23%
2. หลังเข้าร่วมสัมมนา ท่านจะเข้าใจประโยชน์จาก คู่มือการแปรสภาพ ทพท. ได้เพียงใด	56%	43%	1%
3. เอกสารประกอบการสัมมนามีเนื้อหาเพียงใด	66%	33%	1%

#### 3. ความเหมาะสมในการสัมมนา

ความคิดเห็นเกี่ยวกับ	ระดับความคิดเห็น		
	ดี	พอใช้	ควรปรับปรุง
สถานที่	65%	30%	5%
อาหารและเครื่องดื่ม	59%	38%	3%
การบริการ	58%	40%	2%

#### 4. ข้อเสนอแนะ

- ควรมีการจัดสัมมนา ในรายละเอียดของกิจกรรมการนำเสนอ เพื่อให้ผู้บริหารในระดับสูงอ่านวิการกองได้เข้าใจลึกซึ้งกว่านี้ เพื่อที่จะได้ไปแนะนำให้ผู้ที่อยู่ในการบังคับบัญชาได้เข้าใจต่อไป
- ไม่มีการเน้นรายละเอียดเกี่ยวกับสถานภาพของพนักงาน ว่าจะเป็นปัจจัยบวกในรูปใด ปัญหานี้ยังไม่ชัดเจนและมีปัจจัยเด่นๆอย่างใดอย่างหนึ่งในกระบวนการพัฒนา
- เวลาในการสัมมนาน้อยไปหน่อย ทำให้เนื้อหาสาระที่ได้รับน้อยไป น่าจะจัดสัมมนาเดี๋มวันเพื่อระส่ำมากแล้วไม่ค่อยรู้รายละเอียดเรื่องการนำเสนอ มากนัก และเห็นควรแนะนำพัชกรชั้นงานในฝ่ายจัดการนำเสนอตัวเอง
- อياกทราบเกี่ยวกับรายละเอียดในเรื่องของลักษณะไขชน์ของพนักงาน และหลักการนำเสนอ บริษัทสัมปทานของ กศก. จะดำเนินการในรูปแบบใด
- อياกทราบแนวทางที่เป็นรายละเอียดชัดเจนมากขึ้น เพื่อเตรียมพร้อมใน การมีส่วนร่วม สนับสนุนแนวความคิดดังกล่าวให้บรรลุผล และมีการจัดการ ในเรื่องพนักงานในแต่ละระดับอย่างไร (อนาคตจะเป็นอย่างไร)
- ต้องให้ผู้เข้าร่วมสัมมนารับผิดชอบ ถ่ายทอดความรู้ที่ได้รับใน การนำเสนอ กศก. ให้ผู้ใดบังคับบัญชาทราบด้วย เท่ากับผู้ที่เข้ารับการสัมมนาได้รับ และโดยเฉพาะอย่างเดียวที่มีได้เข้าร่วมสัมมนาให้ทราบใน การนำเสนอ กศก.
- ควรประกาศให้ผู้มีมือถือ หรือ Pager ปรับเสียงเป็นระดับลับ เพื่อจะทำให้ เลี้ยงมาอธิบายในการรับฟัง หรือให้ปิดเครื่องไว้ก่อน จนกว่าจะเสร็จการสัมมนา
- ขอให้ช่วยเผยแพร่ให้พนักงาน กศก. ทั่วประเทศได้ทราบและทำความเข้าใจ ถึงข้อเท็จจริงในแนวทางการนำเสนอ กศก. เพื่อเข้าใจและเตรียมตัว ที่จะทำงานในอนาคต เพื่อให้ กศก. สามารถพัฒนาและสู้กับอุปสรรคที่มีได้
- ควรมีการสัมมนา เรื่อง พนักงาน กศก. จะช่วยเหลืองานการนำเสนอ ในงานต่างๆ ได้อย่างไร
- ควรมีการเสนอรูปแบบให้เห็น เกี่ยวกับการนำเสนอ
- ควรมีการประชาสัมพันธ์ความก้าวหน้าการเตรียมการการนำเสนอให้พนักงาน ทราบทุกรายละเอียด จำนวนครั้งการถ่ายทอดข้อมูล
- การบรรยายยังไม่ลงลึกให้เข้าใจในหลักเกณฑ์ในส่วนสำคัญที่ต้องการทราบ เช่น โครงการเป็นผู้ปรับโครงสร้างใหม่ สิ่งที่ไม่คาดการณ์ ซึ่งมีผลกระทบทำให้ องค์การ และพนักงานขาดเสียหายใน การปฏิบัติงาน
- ควรเชิญวิทยากร: ภายนอกจากหน่วยงาน ที่ดำเนินการนำเสนอเรื่องเบื้องต้น แล้ว มาให้ข้อมูล และแลกเปลี่ยนความรู้กับพนักงาน กศก.
- อياกทราบผลการทบทวนหลักการนำเสนอ ในส่วนของ กศก./พนักงาน ทั้งทางบุคคล และส่วนรวม
- ใน การนำเสนอ กศก. ควรจัดห้องทางที่เป็นโอกาสให้พนักงาน กศก. ได้มี ส่วนร่วมรับทราบอย่างใกล้ชิด การให้ข้อมูลเด่น หรือหารือได้อย่างสะดวก เพื่อให้การนำเสนอ กศก. ประสบผลลัพธ์ที่ดีที่สุด

- การแปรสภาพที่ดี ต้องไม่ควรเป็นผู้บริโภคโน้โลยแต่ฝ่ายเดียว ต้องเริ่มทำ การเรียนรู้เทคโนโลยีเพื่อการผลิตพร้อม ๆ กับการบริโภค จะทำให้ประเทศไทยดีนั้นมีความมั่นคงยั่งยืน
- อย่างที่ทราบถึงความพร้อมในการแปรสภาพในส่วนของนโยบายยังต้องหารือว่า ดำเนินการไปถึงไหน และมีการเตรียมพร้อมในส่วนของผู้ปฏิบัติทุกคนหรือยัง และระบบงานต่างๆ ที่สามารถจะเปลี่ยนการดำเนินการเพื่อการเตรียมพร้อม เช่น การจัดซื้อ การพัสดุ การเงิน การตรวจสอบและติดตั้ง และการบริการ
- โอกาสหน้าหากมีการจัดสัมมนาอีก ควรเสนอแนะให้นำโครงสร้างรูปแบบของ บริษัทให้ทราบทั่วโลก
- ควรรายงานสถานภาพของ การดำเนินการแปรสภาพ โดยออกตามเสียงตาม สายของ กศก. ให้บ่อยครั้ง
- ควรจะมี PILOT·PROJECT เป็นสำนักงานในลักษณะอุรกริจเอกชน เพื่อเป็น ที่ศึกษาเตรียมความพร้อมของหน้างานให้สามารถปรับดัง所

## สถาบันวิทยบริการ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

## ประวัติผู้เขียน

นางดวงใจ ธรรมชาติโก เกิดเมื่อวันที่ 7 ตุลาคม 2503 ที่จังหวัดสมุทรสาคร สำเร็จการศึกษาในระดับปริญญาตรี สาขาวิชาภาษาอังกฤษ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ในปีการศึกษา 2525 และเข้าศึกษาต่อในหลักสูตรนิเทศศาสตร์รัฐมนตรีบัณฑิต ที่จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย เมื่อ พ.ศ. 2540 ปัจจุบันปฏิบัติงานที่องค์กรโทรศัพท์แห่งประเทศไทย



# สถาบันวิทยบริการ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย