

การศึกษาการจัดการธุรกิจประกันชีวิตในประเทศไทย



นางสาวพิมัย อัศวกิจวิริ

ศูนย์วิทยทรัพยากร
มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลธัญบุรี
วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาโทมิชยศาสตร์มหาบัณฑิต
ภาควิชาภาษาอังกฤษ
เมดเค้าวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

พ.ศ. 2528

974-566-114-7

013374 14796648

A STUDY ON LIFE INSURANCE MANAGEMENT IN THAILAND

Miss Pisamai Usavakijviree

ศูนย์วิทยทรัพยากร

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirement
for the Degree of Master of Commerce

Department of Commerce

Graduate School

Chulalongkorn University

1985

หัวขอวิทยานิพนธ์	การศึกษาการจัดการชุมชนกิจกรรมชีวิตในประเทศไทย
โดย	นางสาวพิมัย อัคคากิจวิริ
ภาควิชา	พาณิชยศาสตร์
อาจารย์ที่ปรึกษา	ดร.ทัศนีย์ บุณโยധayan
อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ชีระพล เมฆอธิคม



บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุญาตให้นักวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญามหาบัณฑิต

.....

(รองศาสตราจารย์ ดร.สรชัย พิศาลบุญคร)

รักษาการในคำแนะนำรองคณบดีฝ่ายวิชาการ

ปฏิบัติราชการแทนรักษาการในคำแนะนำคณบดีบัณฑิตวิทยาลัย

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

.....

ประธานกรรมการ

(ศาสตราจารย์ ดร.นราศรี ไวนิชกุล)

.....

กรรมการ

(ดร.ทัศนีย์ บุณโยധayan)

.....

กรรมการ

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ชีระพล เมฆอธิคม)

.....

กรรมการ

(อาจารย์ทัศนีย์ ชาร์มนพิพิช)

.....

กรรมการ

(รองศาสตราจารย์ จลีพร โกลากุล)

ลิขสิทธิ์ของบัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

หัวขอวิทยานิพนธ์	การศึกษาการจัดการธุรกิจประกันชีวิตในประเทศไทย
ชื่อผู้สืบทอด	นางสาวพิมัย อัศวกิจวิริ
อาจารย์ที่ปรึกษา	ดร.ทัศนีย์ บุญโยทยาน
อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ชีระพล เมฆอธิคม
ภาควิชา	พาณิชยศาสตร์
ปีการศึกษา	2528



บทคัดย่อ

การประกันชีวิตเป็นแผนการเพื่อป้องกันความสูญเสียทางเศรษฐกิจ และช่วยเสริมสร้างหลักประกันให้แก่บุญญี่ปุ่นในสังคม เพื่อชดเชยส่วนที่ขาดหายหรือบุบสลายไปก่อนเวลาอันสมควร นอกจากนั้นยังเป็นแหล่งรายได้ที่นุ่มนวลในประเทศไทย สำหรับผู้ต้องการลงทุน ดังนั้น ความเจริญเติบโตของธุรกิจประกันชีวิตจึงเป็นลิ่งสำคัญเพื่อสร้างความมั่นคงในชีวิตให้แก่ประชาชนและความเจริญก้าวหน้าทางเศรษฐกิจของประเทศไทย

การศึกษาการจัดการธุรกิจประกันชีวิตในประเทศไทยในวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาถึงลักษณะการดำเนินงาน ปัญหาและอุปสรรคที่เกิดขึ้นในการดำเนินธุรกิจคั่งกล่าว รวมถึงผลกระทบของสำนักงานประกันภัย กระทรวงพาณิชย์ที่มีต่อการดำเนินธุรกิจ เพื่อหาแนวทางในการปรับปรุงแก้ไขที่เหมาะสมสอดคล้อง จากการศึกษาพบว่า เป็นไปตามข้อสมมติฐานคือ

1. บริษัทที่รับประกันชีวิตแบบสามัญจะมีลักษณะการดำเนินงานแตกต่างจากบริษัทที่รับประกันชีวิตแบบอุตสาหกรรมในก้านค่าง ๆ คือ ก้านลินค้าที่จำหน่าย กุญแจค้าที่เป็นเบ้าหมาย การเก็บเบี้ยประกันชีวิต การจัดจ้างนาย การส่งเสริมการขาย การควบคุมประเมินผลการทำงาน รวมทั้งผลตอบแทนและสวัสดิการต่าง ๆ ที่ไม่เกี่ยวกับงานค้าแนว

2. ความสนใจของประชาชนไทยที่มีต่อการประกันชีวิตยังอยู่ในระดับที่ต่ำมาก เมื่อเปรียบเทียบกับประเทศอื่น ๆ ในกลุ่มอาเซียน โดยเฉลี่ยแล้วจำนวนกรมธรรม์คือ

ประชากรจะคิดเป็นร้อยละ 2.76 ของจำนวนประชากรทั้งสิ้น เท่านั้น

3. กฎหมายที่ใช้ควบคุมการค้าเนินงานของธุรกิจประกันชีวิตในปัจจุบันยังไม่รักกฎหมายสมเท่าที่ควร เช่น ข้อกำหนดเกี่ยวกับทุนจดทะเบียนของบริษัท การวางแผนหักทรัพย์ของบริษัทไว้กับนายทะเบียน เงินกองทุน การลงทุนของบริษัท เป็นต้น ซึ่งนับว่าเป็นอุปสรรคสำคัญที่ทำให้การประกันชีวิตในประเทศไทยไม่พัฒนาเท่าที่ควร

สำหรับปัญหาที่บริษัทประกันชีวิตในประเทศไทยท่องประสนอยู่ในปัจจุบันพอสรุปได้ดังนี้

1. ประสิทธิภาพในการค้าเนินงาน บริษัทประกันชีวิตในประเทศไทยยังขาดผู้บริหารที่มีความรู้ความชำนาญในการบริหารธุรกิจอย่างแท้จริง ค้าใช้จ่ายในการค้าเนินงานอยู่ในระดับสูง

2. ค้านการคลาด บริษัทประกันชีวิตโดยทั่วไปจะให้ความสำคัญทางค้านการชายมากกว่าการคลาด ขาดการวิจัยทางค้านการคลาดอย่างเพียงพอ จึงทำให้การค้าเนินงานขาดทิศทางที่ถูกต้องเหมาะสม

3. ค่านบุคคล คุณภาพของตัวแทนโดยทั่วไปยังไม่ดีในมาตรฐานเดียวกัน และมีปัญหาการออกจากงานของตัวแทนอยู่ในระดับสูง

4. ค้านประชาชน ประชาชนโดยทั่วไปยังไม่เห็นคุณประโยชน์ของการประกันชีวิต

5. ค้านรัฐบาล ระบุเบี้ยนและขอรับคืนค้าง ๆ ยังไม่เอื้ออำนวยต่อการค้าเนินงานของบริษัทเท่าที่ควร และเจ้าหน้าที่ของรัฐก็ยังขาดความรู้อย่างเพียงพอ

แนวทางในการแก้ไขปัญหาดังกล่าวข้างต้นพอสรุปได้ดังนี้

1. บริษัทประกันชีวิตควรจะให้ความสนใจกับการพัฒนาがらสังคมเพื่อสร้างคนที่มีความรู้ความสามารถรองรับกับการขยายตัวของกิจการ การบริหารการคลาดควรเป็นไปอย่างถูกต้องตามหลักวิชาการมากกว่านี้ โดยเฉพาะในค้านการวิจัยคลาดและการส่งเสริมการขาย นอกจากนั้นยังควรจะให้ความสนใจกับคุณภาพของตัวแทนอย่างจริงจัง และสร้างลิ่งชุงใจในการทำงานเพื่อให้ตัวแทนเป็นตัวแทนที่ทำงานเกื้อเวลามากขึ้น

2. ควรจะไน้มีการร่วมมือบ้างจริงจังระหว่างภาครัฐบาล บริษัทประกันชีวิต และค้าแทน เพื่อให้ประชาชนไน้มีความเข้าใจเห็นความสำคัญของการประกันชีวิตและໄก้รับประโยชน์สูงสุดจากการประกันชีวิต

3. เพิ่มประสิทธิภาพในการทำงานของเจ้าหน้าที่ของรัฐ และชักจูงอย่างมายและระเบียบถ้วน ฯ ที่เป็นอุปสรรคต่อการดำเนินธุรกิจประกันชีวิตในปัจจุบันโดยเร่งด่วน



ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

Thesis	A Study on Life Insurance Management in Thailand
Name	Miss Pisamai Usavakijviree
Thesis Advisor	Dr. Tasaniya Punyodyana
Thesis Co-advisor	Assistant Professor Theerapol Mekathikom
Department	Commerce
Academic year	1985



ABSTRACT

Life insurance has been considered as a means to economic loss sharing among individuals as well as saving and source of fund for the national development.

The major objective of this study is to present how life insurance company operates and how problems are handled. In addition, the role of the Insurance Commission is discussed. The results of the study were as hypothesized and could be elaborated as follows:

1. Ordinary life insurance companies and industrial life insurance companies are operated differently in many aspects such as, products design, target customers, premium collection, sell promotion, evaluation and control including of agents' compensation.

2. The public interest given to life insurance in Thailand is less than that in other asean countries, with an approximation of 2.76% of population.

3. Out of date life insurance law is one of the

obstacles to the development of life insurance companies such as, the strict control on investment, securities deposit, capital maintenance, etc.

The problems that life insurance companies in Thailand have to encounter are:

1. Efficiency of the operation: Life insurance companies are lack of competent management personnels.

2. Marketing: Life insurance companies are generally selling more than marketing, without proper marketing research.

3. Agency force: The agent qualities standards are different among companies which lead to a high agent's turnover rate problem.

4. People: People in general did not understand the benefits of life insurance.

5. Government: Regulations are not supporting to life insurance companies operation.

Suggestion for the solving of the problems are as follow:

1. Life insurance companies should be more interested in the personnel development for the preparation of the business expansion, marketing management such as sell promotion etc. and qualified agency force.

2. All of the government officers, life insurance companies and agents must be cooperated to ensured public understanding more about life insurance in order to benefit the most out of life insurance.

๓. Revision of the out of date relating life insurance law should be made. More training for government officers should be take place in order to educate more competent government personnel.



ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย



กิตติกรรมประการ

การศึกษาการจัดการธุรกิจประกันชีวิตในประเทศไทย บัญชีรายรับความกรุณา
อย่างสูงจาก ดร.ทศนีย์ บุณโยทยาน ซึ่งรับเป็นอาจารย์พิเศษกิตติมศักดิ์ บุญราษฎร์
ชีวะพล เมฆอธิคม รับเป็นอาจารย์พิเศษกิตติมศักดิ์ ซึ่งได้กรุณาให้คำแนะนำและตรัสสอน
แก้ไขข้อบกพร่องค้าง ๆ เพื่อให้วิทยานิพนธ์ฉบับนี้สำเร็จลุล่วงไปภายใต้บัญชีรายรับความ
กรุณาของพระคุณอย่างสูงไว้ ณ ที่นี่ด้วย

บัญชีรายรับในอ้าใจห่างวิจัยฉบับนี้ได้สำเร็จจากประจักษ์จากความช่วยเหลือจาก
คุณธรรม เลง ทันเที่ยง ในกรณีที่คำแนะนำปรึกษาคลอเคลียนให้ช้อมูลและเอกสารค้าง ๆ ที่
เป็นประโยชน์ของการศึกษาของวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็นอย่างมาก บัญชีรายรับของพระคุณ
อย่างสูงมา ณ ที่นี่ด้วย และขอขอบคุณเจ้านายของสำนักงานประกันภัย บริษัท วงศ์พัฒนา
ที่ให้ความร่วมมือและช่วยเหลือเป็นอย่างดี

พร้อมบัญชีรายรับของพระคุณศาสตราจารย์ ดร.นราศรี ไวนิชกุล
ดร.ทศนีย์ บุณโยทยาน รองศาสตราจารย์ จลีฟ โกลากุล อาจารย์ทศนีย์ ธรรมพิพ
และบุญราษฎร์ ชีวะพล เมฆอธิคม ที่ได้กรุณารับเป็นประธานกรรมการและ
กรรมการสอบวิทยานิพนธ์ ถือหังผึ้งให้ขอเสนอแนะเพิ่มเติมเพื่อให้วิทยานิพนธ์ฉบับนี้สมบูรณ์
บังตื๊ด

ท้ายสุดนับบัญชีรายรับความคิดและประโยชน์โดยทั่วไปที่เกิดขึ้นจากการวิทยานิพนธ์
ฉบับนี้ให้แก่ บิค่า มาตรา ฟิ นอง และเพื่อน ๆ ทุกท่านที่ให้ความช่วยเหลือและเป็น
กำลังใจมาโดยตลอด และถ้าหากมีข้อผิดพลาดใดประการใด กบัญชีรายรับไว้แค่
เพียงบัญชีเดียว

พิศมัย อัศวกิจวิริ

สารบัญ



บทคัดย่อภาษาไทย	ก
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	ก
คิมครรภ์ประภากศ	ช
รายการตารางประกอบ	ช
รายการແນກໝົມປະກອບ	ມ
รายการແນກພາພປະກອບ	ມ
บทที่ 1 บทนำ	1
- ความสำคัญของเรื่อง	1
- วัตถุประสงค์ของการศึกษา	2
- สมมติฐานของการวิจัย	2
- ขอบเขตของการศึกษา	2
- ประโยชน์ของการวิจัย	3
- วิธีการศึกษา	3
- วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล	4
บทที่ 2 ความทุ่มเทไปเก็บข้อมูลและการประกันเชิงวิเคราะห์	6
- คำจำกัดความของการประกันเชิงวิเคราะห์	6
- หลักของ การประกันเชิงวิเคราะห์	8
- การค้นคว้าเบื้องต้น	9
- การประกันเชิงวิเคราะห์ในประเทศไทย	10
- ประเภทของการประกันเชิงวิเคราะห์	14
- การประกันทดสอบ	23
บทที่ 3 ลักษณะการดำเนินงานของธุรกิจประกันชีวิตในประเทศไทย	27
- ประเภทของบัญชีประกอบการธุรกิจประกันชีวิต	27
- การจัดองค์การของบริษัทประกันชีวิตในประเทศไทย	36

— การวางแผนการดำเนินงาน	46
— การควบคุมและการประเมินผลการดำเนินงาน	47
— การจัดการค่านการคลาก	49
— การจัดการค่านบุคลากร	54
— การจัดการค่าลงทุน	59
บทที่ 4 ความสนใจของประชาชนไทยที่มีต่อการประกันชีวิตเบร์ยนเทียบกับประเทศไทยในกลุ่มอาเซียน.....	82
— การศึกษาถึงค่านี้ที่เข้มงวดด้านความสนใจของประชาชนที่มีต่อการประกันชีวิต	83
— จำนวนกรมธรรม์คงป้องกันชีวิตของประเทศไทย	85
— จำนวนเงินเอาประกันชีวิตคงป้องกันชีวิต	86
— จำนวนเงินเอาประกันชีวิตคงผลลัพธ์รวมภายในประเทศ.....	86
— เบี้ยประกันคงผลลัพธ์รวมภายในประเทศ	86
— การศึกษาถึงหัวศูนย์และลักษณะการประกันชีวิตของประชาชนในประเทศไทย	87
บทที่ 5 การควบคุมการดำเนินงานของธุรกิจประกันชีวิตในประเทศไทย	124
— การควบคุมการจัดตั้งบริษัท	125
— การควบคุมการดำเนินงาน	129
— การควบคุมทางค่านการคลาก	133
— การควบคุมทางค่านการเงิน	135
— ความคิดเห็นของบริษัทประกันชีวิตเกี่ยวกับการควบคุมของรัฐที่ได้จัดแบบส่วนภูมิ.....	143
บทที่ 6 ปัญหาและข้อเสนอแนะ	155
บรรณานุกรม	167
ภาคผนวก	171
ประวัติการศึกษา	184

รายการตารางประกอบ

ตารางที่	หน้า
3.1 แสดงธุรกิจประกันชีวิคที่มีผลบังคับใช้ในประเทศไทย ปี 2525	64
3.2 แสดงการวางแผนการดำเนินงาน	65
3.3 แสดงการควบคุมและการประเมินผลการทำงาน	66
3.4 แสดงสาขาวิชาของบริษัทประกันชีวิคในประเทศไทย	67
3.5 แสดงการวิจัยตลาด	68
3.6 แสดงการเก็บเบี้ยประกัน	69
3.7 แสดงการจัดทำหมาย	70
3.8 แสดงการจัดทำงบประมาณบริหารงานบุคคล	71
3.9 แสดงการจัดคนเข้าทำงาน (กรณีพนักงานประจำ)	72
3.10 แสดงวิธีการศึกษาของพนักงานประจำที่รับเข้าทำงาน	73
3.11 แสดงวิธีการตัดเลือกพนักงานเข้าทำงาน (กรณีพนักงานประจำ)	74
3.12 แสดงการจัดคนเข้าทำงาน (กรณีพนักงานตัวแทน)	75
3.13 แสดงวิธีการศึกษาของพนักงานตัวแทนที่รับเข้าทำงาน	76
3.14 แสดงวิธีการตัดเลือกพนักงานเข้าทำงาน (กรณีพนักงานตัวแทน)	77
3.15 แสดงผลตอบแทนและสวัสดิการทาง ๆ (กรณีพนักงานประจำ)	78
3.16 แสดงผลตอบแทนและสวัสดิการทาง ๆ (กรณีพนักงานตัวแทน)	79
3.17 แสดงการลงทุนของบริษัทประกันชีวิคในประเทศไทย	80
4.1 แสดงสัดส่วนของภาคเกษตรกรรมท่องเที่ยวและอุตสาหกรรมในประเทศไทย	93
4.2 แสดงอัตราความเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจเบรเยนเทียบกับประเทศไทยในกลุ่มอาเซียน (ปี 2519 – 2522)	94
4.3 แสดงจำนวนประชากรของประเทศไทยในกลุ่มอาเซียน	95
4.4 แสดงจำนวนบริษัทประกันชีวิคของประเทศไทยในกลุ่มอาเซียน	96
4.5 แสดงจำนวนกรรมธรรม์ประกันชีวิคของประเทศไทยในกลุ่มอาเซียน	97

รายการที่	หน้า
4.6 แสดงจำนวนเงินเอาประกันชีวิตร่วมของประเทศไทยในกลุ่มอาชีว์	98
4.7 แสดงจำนวนเงินเบี้ยประกันชีวิตร่วมของประเทศไทยในกลุ่มอาชีว์	99
4.8 แสดงจำนวนกรรมธรรมด้วยค่าปรับประชารถของประเทศไทยในกลุ่มอาชีว์	100
4.9 แสดงจำนวนเงินเอาประกันชีวิตค่าปรับประชารถของประเทศไทยในกลุ่มอาชีว์	101
4.10 แสดงจำนวนเงินเอาประกันชีวิตค่าเบิกบล็อกภาระรวมภายในประเทศไทย	102
4.11 แสดงเบี้ยประกันรับสุทธิค่าเบิกบล็อกภาระรวมภายในประเทศไทย	103
4.12 แสดงการจัดคลังสูร กิจประกันชีวิตเบร์ยนเทียบกับประชารถและเบิกบล็อกภาระรวมภายในประเทศไทยของประเทศไทยในกลุ่มอาชีว์	104
4.13 แสดงขนาดของตัวอย่างที่แยกตามเพศ	105
4.14 แสดงขนาดของตัวอย่างซึ่งแยกตามอายุ	106
4.15 แสดงขนาดของตัวอย่างแยกตามสถานะภาพครอบครัว	107
4.16 แสดงขนาดของตัวอย่างแยกตามจำนวนบุตรในครอบครัว	108
4.17 แสดงขนาดของตัวอย่างแยกตามระดับการศึกษา	109
4.18 แสดงขนาดของตัวอย่างแยกตามอาชีพ	110
4.19 แสดงขนาดของตัวอย่างแยกตามรายได้ (ก่อเกื้อ)	111
4.20 แสดงสัดส่วนของกลุ่มตัวอย่างที่ทราบถึงหลักการ เกี่ยวกับการประกันชีวิต	112
4.21 แสดงสัดส่วนของกลุ่มตัวอย่างที่เห็นประโยชน์ของการประกันชีวิต	113
4.22 แสดงสัดส่วนของแหล่งข้อมูลที่ได้กลุ่มตัวอย่างทราบเกี่ยวกับหลักการประกันชีวิต	114

รายการที่	หน้า
4.23 แสงสักส่วนของกลุ่มตัวอย่างที่ทำประกันชีวิต	115
4.24 แสงสักส่วนของ เทคโนโลยีกลุ่มตัวอย่างเลือกทำ การประกันชีวิต	116
4.25 แสงสักส่วนของ เทคโนโลยีกลุ่มตัวอย่างไม่ทำประกันชีวิต	117
4.26 แสงสักส่วนของหลักเกณฑ์กลุ่มตัวอย่างใช้ในการคัดลิป ใจทำประกันชีวิต	118
4.27 แสงสักส่วนของประกันชีวิตที่กลุ่มตัวอย่างทำประกัน	119
4.28 แสงสักส่วนของกลุ่มตัวอย่างที่เปลี่ยนแบบประกันชีวิต	120
4.29 แสงสักส่วนของ เทคโนโลยีกลุ่มตัวอย่างที่ยกเลิกการประกันชีวิตที่ทำไว้	121
4.30 แสงสักส่วนของกลุ่มตัวอย่างที่ทำประกันชีวิตโดยแยกตามอาชีพ	122
4.31 แสงสักส่วนของกลุ่มตัวอย่างที่ทำการประกันชีวิตโดยแยกตามระดับรายได้	123
5.1 แสงความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมังคบในเรื่องทุนจดทะเบียนของบริษัท	146
5.2 แสงความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมังคบในเรื่องการ วางแผนทรัพย์ไว้เป็นประกัน	147
5.3 แสงความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมังคบในเรื่องเงินกองทุน	148
5.4 แสงความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมังคบในเรื่องการ เปิดสาขา	149
5.5 แสงความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมังคบในเรื่องแบบกรรมชรรรม	150
5.6 แสงความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมังคบในเรื่องอัตราเบี้ยประกันชีวิต	151
5.7 แสงความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมังคบในเรื่องอัตราค่าบำรุงรักษาและค่านายหนา	152
5.8 แสงความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมังคบในเรื่องการลงทุน	153
5.9 แสงความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมังคบในเรื่องการ จ่ายเงินมันผล	154
6.1 แสงการ เปรียบเทียบค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและรายได้ จากเบี้ยประกัน	165
6.2 แสงการลงทุนของบริษัทประกันชีวิต	166

รายการแผนภูมิประกอบ

<u>แผนภูมิ</u>	หน้า
1. แสดงผังการจัดองค์การของชุมชนประกันชีวิต	40
2. แสดงผังการจัดองค์การของบริษัทไทยสมุทรประกันภัย	41
3. แสดงผังการแบ่งงานของฝ่ายการขาย	44



ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

รายการแบบประเมิน

แบบประเมิน	หน้า
1. แสดงผังการดำเนินงานของธุรกิจประกันชีวิต	33



**ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**