

กัศนคติของมารดาที่มีบุตรวัยก่อนเรียนต่อผลิตภัณฑ์เป็นเด็ก
เฉพาะในเขตกรุงเทพมหานคร



นางสาว อรชร จิตต์ปราวน



ศูนย์วิทยทรัพยากร
มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่
วิทยานิพนธ์นี้ เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

พ.ศ. 2531

ISBN 974-569-319-7

ลิขสิทธิ์ของบัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

014155

Attitude of Pre-School Children's Mothers Toward
Baby Powder Products in Bangkok Metropolitan Area.

Miss Orachorn Chitprarop

ศูนย์วิทยบรพยากร

A Thesis is Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
of the Degree of Master of Business Administration

Graduate School

Chulalongkorn University

1988

ISBN 974-569-319-7

หัวขอวิทยานิพนธ์ ที่คณศติของมารดาที่มีบุตรวัยก่อนเรียนต่อผลิตภัณฑ์เป็นเด็ก เฉพาะในเขต
กรุงเทพมหานคร
โดย นางสาว อรชร จิตต์ประารพ
หลักสูตร บริหารธุรกิจ
อาจารย์ที่ปรึกษา คุณ ศิริวรรณ ธนาสารศิลป์
อาจารย์ เพลินกิจพย์ โภเมศลีสวาก

บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้วิทยานิพนธ์ฉบับนี้ เป็นส่วนหนึ่งของ
การศึกษา ตามหลักสูตรปริญญามหาบัณฑิต

..... คณบดีบัณฑิตวิทยาลัย
(ศาสตราจารย์ ดร. ถาวร วัชรภัย)

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

..... ประธานกรรมการ
(ศาสตราจารย์ ปริยา วนชอพร)

..... กรรมการ
(รองศาสตราจารย์ สุรชนา วิวัฒนาชาติ)

..... กรรมการ
(อาจารย์ เพลินกิจพย์ โภเมศลีสวาก)

..... กรรมการ
(คุณ ศิริวรรณ ธนาสารศิลป์)

ลิขสิทธิ์ของบัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย



บรรณ จิตต์บำรุง : รัศนคติของมารดาที่มีบุตรวัยก่อนเรียนต่อผลิตภัณฑ์แป้งเด็ก เนพาร์ ในเขตกรุงเทพมหานคร (ATTITUDE OF PRE-SCHOOL CHILDREN'S MOTHER TOWARD BABY POWDER PRODUCTS IN BANGKOK METROPOLITAN AREA) อ.ทีปริญญา คุณ คิริวรรณ ชนสารศิลป์ อ.ทีปริญญาร่วม อ. เพลินกินย์ โภเมศโภภานา , 236 หนา .

วิทยานิพนธ์ฉบับนี้มีวัตถุประสงค์ที่จะศึกษาด้านทัศนคติของมารดาที่มีบุตรในวัยก่อนเรียน ซึ่งมารดาส่วนนี้จะเป็นผู้ตัดสินใจซื้อผลิตภัณฑ์แป้งเด็กให้ลูก โดยจะเลือกศึกษาเฉพาะมารดาที่อาศัยอยู่ในเขตกรุงเทพมหานคร เพื่อจะได้ทราบว่ามารดาส่วนนี้มีทัศนคติต่อผลิตภัณฑ์แป้งเด็ก ในด้านผลิตภัณฑ์ ราคา สถานที่จัดขาย การล้างเสวีมการจำหน่าย และอิทธิพลของลูกที่มีต่อการตัดสินใจเลือกตรายี่ห้อแป้งเด็กของมารดาอย่างไร ข้อมูลในการศึกษาได้จากการสัมภาษณ์และเก็บข้อมูลจากการที่เป็นกลุ่มเป้าหมาย

ผลการศึกษาพบว่า มารดาส่วนใหญ่เลือกซื้อผลิตภัณฑ์แป้งเด็กโดยพิจารณาจากคุณภาพเป็นอันดับแรก โดยมีความเชื่อว่าแป้งเด็กที่มีคุณภาพดีย่อมจะไม่ทำให้เกิดอาการแพ้ต่อผิวของลูก นอกจากนี้ สำหรับแม่เด็กที่มารดาคิดว่ามีคุณภาพที่ดีแล้วก็จะมีการนำไปใช้ช่องทางเดิน ความละเอียดของเนื้อแป้ง ตรายี่ห้อ ผู้ผลิต และราคาที่ไม่แพง กินไปเข้ามาร่วมในการตัดสินใจเลือกซื้อด้วย เพื่อให้ได้แป้งเด็กที่ดีที่สุดสำหรับลูกของตน

สำหรับมารดาที่มีลูกอยู่ในวัย 3-6 ปี ซึ่งเป็นวัยที่เด็กเริ่มเรียนรู้และสนใจสิ่งรอบตัวมากขึ้น พบว่าเด็กส่วนมากจะเรียกร้องให้มารดาซื้อผลิตภัณฑ์แป้งเด็กตรายี่ห้อที่ตนต้องการ และมารดาส่วนมากจะตามใจเมื่อลูกเรียกร้อง หรือซักจุ่งให้มารดาซื้อผลิตภัณฑ์แป้งเด็กตรายี่ห้อที่ลูกต้องการ โดยจะพิจารณาคุณภาพแป้งเด็กตรายี่ห้อที่ลูกต้องการด้วย จากการศึกษาพบว่ามารดาส่วนใหญ่ที่สามใจลูกนั้นมีการศึกษาในระดับสูงกว่ามัธยมศึกษาขั้นไป

ลือโซไซตี้ที่เข้าถึงหรือทำให้มารดาและลูกรู้จักผลิตภัณฑ์แป้งเด็กมากที่สุด คือโทรศัพท์ ส่วนของสมนาคุณประจำของแจกแคมป์นิค สำหรับมารดาในเขตกรุงเทพมหานครแล้วถือได้ว่าเป็นปัจจัยสุดท้ายที่ผู้บริโภคส่วนใหญ่จะคำนึงถึงในการเลือกซื้อผลิตภัณฑ์แป้งเด็ก

หัวสูตร บริการนรภ.
สาขาวิชา บริการธุรกิจ
ปีการศึกษา 2520

ลายมือชื่อนิสิต อรุณ พิจิตร
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา Dr. Phan

ORACHORN CHITPRAROP : ATTITUDE OF PRE-SCHOOL CHILDREN'S MOTHER TOWARD BABY POWDER PRODUCTS IN BANGKOK METROPOLITAN AREA.
THESIS ADVISOR : MS. SIRIWAN TANASALASILP. THESIS CO-ADVISOR : MS. PLERNTIP KOMATESOPA. 236 PP.

This thesis is written with the purpose to study the attitude of Pre-School children's mothers towards baby powder products because this group of mothers are decision-makers in choosing the baby powder products for their children. The samples were selected from the mothers who resident in Bangkok Metropolitan area. The study aimed not only to find out the mothers' attitude towards baby powder products in terms of products, price, place and promotion but also the influence of their children on the decision-making for any specific brand. The data were collected by interviewing the target group of mothers.

The result of the study revealed that the quality of the product is the first consideration for mothers before making decision. They believed that good quality product will not cause skin allergy for their children. Besides, other consideration include scent, finesses of the powder, brand, manufacturer and resonable price for making sure that they get the best baby powder for their children.

For children of 3-6 years old, who begin to learn and become interested in things around them, the children will demand their mother to buy the powder brand which they want and the majority of the mothers will agree with their children in consider . . the quality of the product. From the study, it was found out that the mothers who behave this way are those whose education is above the high school level.

The best advertising media which attract mothers and children are television. For the mothers in Bangkok Metropolitan area, premium are the last factor to take into consideration.

หลักสูตร บริหารธุรกิจ
สาขาวิชา บริหารธุรกิจ
ปีการศึกษา 2530

ลายมือชื่อนักศึกษา ดร.ชา สิตาพร วงศ์ปาน
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา Prof. Dr. ดร. ชัยวุฒิ

กิตติกรรมประกาศ

ในการเขียนวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ ผู้เขียนได้รับความกรุณาอย่างยิ่งจาก อาจารย์ เพลินกิจย์ โภเคนศสิงหา ได้รับเป็นอาจารย์ที่ปรึกษา ให้คำแนะนำ ตรวจทาน แก้ไข มาโดยตลอด จนกระทั้ง วิทยานิพนธ์ฉบับนี้เสร็จสมบูรณ์ ผู้เขียนขอกราบขอบพระคุณมา ณ ที่นี่

ผู้เขียนได้รับขอกราบขอบพระคุณ ศาสตราจารย์ บริยา วนชอพร ประธานกรรมการสอบ วิทยานิพนธ์ นรอมทั้ง รศ. สุรชนา วิวัฒนาชิต และคุณ ศิริวรรณ ษันสารศิลป์ กรรมการสอบ ซึ่งได้ ให้ข้อคิดเห็น ตลอดจนคำแนะนำในการเขียนวิทยานิพนธ์

นอกจากนี้ขอขอบพระคุณทุกท่าน ซึ่งได้ให้ความร่วมมือช่วยเหลือสนับสนุน และเป็นกำลังใจ แก่ผู้เขียน จนกระทั้งวิทยานิพนธ์สำเร็จลุล่วงสมความมุ่งหมาย

**ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**

สารบัญ

	หน้า
บทตัดย่อภาษาไทย.....	ก
บทตัดย่อภาษาอังกฤษ.....	ข
กิตติกรรมประกาศ.....	ค
สารบัญตาราง.....	น
สารบัญภาพ.....	ณ
บทที่.....	๑
1. บทนำ.....	๑
ความเป็นมา.....	๑
วัตถุประสงค์.....	๒
สมมติฐาน.....	๓
ขอบเขตของการวิจัย.....	๓
วิธีการดำเนินงานวิจัย.....	๓
ประโยชน์ที่ได้รับจากการวิจัย.....	๖
คำศัพท์ที่ใช้ในการวิจัย.....	๗
2. ลักษณะของผลิตภัณฑ์ และกรรมวิธีการผลิต.....	๘
ลักษณะของแป้ง.....	๘
กรรมวิธีการผลิตแป้งเด็ก.....	๑๒
3. สภาวะตลาดของผลิตภัณฑ์แป้งเด็ก.....	๑๘
ขอบเขตของผลิตภัณฑ์แป้งเด็ก.....	๑๘
ตลาด.....	๑๘
สภาวะตลาดเด็กในอนาคต.....	๑๙
สภาวะตลาดแป้งในปัจจุบัน.....	๒๐
สภาวะตลาดแป้งเด็ก.....	๒๔
การกำหนดกลุ่มเป้าหมาย.....	๒๖

สภาวะการแข่งขันในตลาดแบ่งเด็ก.....	27
ส่วนผสมทางการตลาดของผลิตภัณฑ์แบ่งเด็ก.....	35
ผลิตภัณฑ์.....	35
ราคา.....	39
ช่องทางการจำหน่าย.....	43
การส่งเสริมการจำหน่าย.....	47
4. การวิเคราะห์ข้อมูล.....	60
5. สรุปและข้อเสนอแนะ.....	127
บรรณานุกรม.....	145
ภาคผนวก ก.	148
ภาคผนวก ข.	156
ภาคผนวก ค.	191
ภาคผนวก ง.	205
ภาคผนวก จ.	211
ภาคผนวก ฉ.	232
ประวัติผู้เขียน.....	236

ศูนย์วิทยทรัพยากร จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
3.1 : ตารางแสดงราคาของผลิตภัณฑ์เป็นเด็ก.....	41
3.2 : ตารางแสดงการใช้จ่ายในการโฆษณาของผลิตภัณฑ์.....	51
3.3 : ตารางแสดงยอดโฆษณาเป็นรายตัวไตรมาสแรก พ.ศ. 2528-2530.....	52
3.4 : รายละเอียดของยอดโฆษณาแต่ละเดือนของโฆษณาไตรมาสแรก พ.ศ. 2528-2530.....	53
3.5 : ตารางแสดงงบโฆษณาทางโทรทัศน์ เดือนมกราคม-กรกฎาคม 2528.....	54
3.6 : ตารางสรุปการโฆษณาของผลิตภัณฑ์เป็นเด็ก พ.ศ. 2524-2530.....	56
4.1 : ข้อมูลส่วนตัวของผู้ตอบแบบสอบถาม.....	60
4.2 : ทัศนคติของผู้ตอบแบบสอบถามต่อคุลลักษณะที่สำคัญที่สุดของผลิตภัณฑ์เป็นเด็ก ที่ต้องเลือกให้ลูกใช.....	63
4.3 : ความสัมพันธ์ระหว่างระดับการศึกษาของผู้ตอบแบบสอบถามกับทัศนคติที่มีต่อ ^{ลักษณะ} เป็นเด็กที่ดี.....	64
4.4 : ทัศนคติของมารดาที่มีต่อลักษณะผลิตภัณฑ์เป็นเด็กที่ดี แยกตามระดับการศึกษา ของมารดา.....	66
4.5 : ความสัมพันธ์ระหว่างรายได้เฉลี่ยต่อเดือนของครอบครัวกับทัศนคติ ต่อลักษณะเป็นเด็กที่ดี.....	67
4.6 : ทัศนคติของมารดาที่มีต่อลักษณะผลิตภัณฑ์เป็นเด็กที่ดี แยกตามรายได้ เฉลี่ยของครอบครัว.....	69
4.7 : ความสัมพันธ์ระหว่างช่วงอายุของบุตรที่แตกต่างกันกับทัศนคติที่มีต่อลักษณะ ของเป็นเด็กที่ดี.....	70
4.8 : เหตุผลที่คิดว่าเป็นยี่ห้อที่เลือกใช้เห็นไม่เกิดอาการแพ้ต่อผิวของลูก.....	72
4.9 : ลักษณะของกระป๋องเป็นเด็กในทัศนคติ.....	73
4.10 : ทัศนคติของที่มีต่อวัสดุและรูปทรงของกระป๋องเป็นเด็ก.....	74

4.11 :	จำนวนผู้ตอบแบบสอบถามที่รู้จักและไม่รู้จักผลิตภัณฑ์เป็นเด็กรายห่อต่างๆ ในปัจจุบัน.....	75
4.12 :	จำนวนผู้ตอบแบบสอบถามที่ไม่รู้จักเป็นเด็กรายห่อต่างๆ.....	76
4.13 :	จำนวนผู้ที่ไม่รู้จักเป็นเด็กรายห่อต่างๆ เทียบกับรายได้เฉลี่ยต่อเดือนของครอบครัว.....	77
4.14 :	จำนวนผู้ที่รู้จักแต่ไม่เคยใช้เป็นเด็กรายห่อต่างๆ.....	79
4.15 :	จำนวนที่รู้จักและเคยใช้เป็นเด็กรายห่อต่างๆ.....	80
4.16 :	ตารางแสดงการเปลี่ยนแปลงรายห่อที่เคยใช้ และรายห่อที่ใช้ในปัจจุบัน.....	81
4.17 :	จำนวนผู้ที่กำลังใช้เป็นเด็กรายห่อต่างๆอยู่ในปัจจุบัน.....	84
4.18 :	พฤติกรรมในการซื้อของมารดา ในกรณีที่เป็นเด็กที่ต้องการไม่มีจำเป็น ในขณะนั้น หรือสถานที่นั้นๆ.....	86
4.19 :	แสดงความสัมพันธ์ของจำนวนผู้ที่รู้จักและเคยใช้แล้ว ปัจจุบันยังคงใช้ เป็นเด็กรายห่อเน้นๆ เทียบกับรายได้เฉลี่ยต่อเดือน.....	87
4.20 :	แสดงจำนวนผู้ที่รู้จักและเคยใช้แล้ว ปัจจุบันยังคงใช้เป็นเด็กรายห่อเน้นๆ อยู่ เทียบกับระดับอายุบุตร.....	88
4.21 :	ความคิดเห็นที่มีต่อคำกล่าวที่ว่า "เป็นเด็กราคาแพงจะมีคุณภาพดี".....	89
4.22 :	ขนาดของแป้งเด็กที่นิยมซื้อมาใช้.....	89
4.23 :	ขนาดของแป้งเด็กที่ใช้เทียบกับระดับรายได้เฉลี่ยต่อเดือน.....	91
4.24 :	ขนาดของแป้งเด็กที่ใช้เทียบกับจำนวนบุตรที่มี.....	93
4.25 :	ราคายอดขายของกระป๋องของแป้งเด็กที่ซื้อเป็นประจำ.....	94
4.26 :	ขนาดของแป้งที่ใช้เทียบกับราคายอดขายของกระป๋อง.....	95
4.27 :	ความสัมพันธ์ของราคายอดขายของกระป๋องของแป้งเด็กที่ใช้ เทียบกับระดับ รายได้เฉลี่ยต่อเดือนของครอบครัว.....	96
4.28 :	แหล่งที่ซื้อแป้งเด็ก.....	98
4.29 :	สาเหตุที่เลือกซื้อแป้งเด็กจากสถานที่ใด.....	99
4.30 :	ความสัมพันธ์ของสถานที่ซื้อกับเหตุผลที่เลือกสถานที่นั้นๆ.....	100

4.31 :	ความสัมผัสรู้ว่าสถานที่ชื่อผลิตภัณฑ์เป็นเด็ก กับระดับรายได้เฉลี่ยของครอบครัว.....	101
4.32 :	ความสัมผัสรู้ว่าสถานที่ชื่อผลิตภัณฑ์เป็นเด็กกับอาชีพ.....	102
4.33 :	สื่อโฆษณาที่นับโฆษณาเป็นเด็กน้อยที่สุด.....	103
4.34 :	ความสัมผัสรู้ว่าสื่อโฆษณาที่นับโฆษณาเป็นเด็กน้อยที่สุด กับระดับรายได้เฉลี่ยต่อเดือนของครอบครัว.....	104
4.35 :	ความสัมผัสรู้ว่าสื่อโฆษณาที่นับโฆษณาเป็นเด็กน้อยที่สุดกับอาชีพ.....	105
4.36 :	จำนวนผู้ที่สามารถจดจำโฆษณาได้แยกตามรายยี่ห้อของผลิตภัณฑ์เป็นเด็ก.....	107
4.37 :	แสดงโฆษณาที่ชอบและคิดว่าเหมาะสมกับการโฆษณาเป็นเด็ก.....	110
4.38 :	ทัศนคติของต่อรายการส่งเสริมความรู้ความสามารถของเด็กที่ผู้ผลิตหรือร้านค้าจัดเป็นนิเทศ.....	111
4.39 :	ทัศนคติของที่มีต่อประเภทของแจกแคม.....	112
4.40 :	ประเภทของแจกแคมกับระดับรายได้เฉลี่ยต่อเดือนของครอบครัว.....	113
4.41 :	พฤติกรรมของบุตรอายุ 3-6 ปี ต่อรายห้อเป็นเด็ก.....	115
4.42 :	พฤติกรรมของมารดาที่มีต่อการรับเร้าของบุตรที่ต้องการให้ชื่อเป็นเด็กยี่ห้อที่ลูกต้องการ.....	115
4.43 :	แสดงตรายี่ห้อเป็นเด็กที่บุตรนรรเร้าให้มารดาชื่อให้.....	116
4.44 :	พฤติกรรมของมารดาที่ยกกับระดับรายได้เฉลี่ยต่อเดือนของครอบครัว.....	117
4.45 :	ความสัมผัสรู้ว่างานพฤติกรรมตอบสนองความต้องการของบุตรกับระดับการศึกษาของมารดา.....	119
4.46 :	สาเหตุที่บุตรนรรเร้าให้ชื่อเป็นเด็ก.....	120
4.47 :	แหล่งที่คิดว่าทำให้เด็กรู้จักเป็นเด็กมากที่สุด.....	121
4.48 :	การจัดลำดับความสำคัญให้แก่ปัจจัยต่างๆที่ใช้ในการดำเนินการตัดสินใจชื่อเป็นเด็ก.....	122

สารบัญภาพ

ภาพที่

หน้า

- | | | |
|-----|--|----|
| 1 : | แสดงขั้นตอนการผลิตแป้งญี่ปุ่นโดยตัว..... | 13 |
| 2 : | แสดงส่วนแบ่งของตลาดแป้งในประเทศไทย..... | 24 |

**ศูนย์วิทยบริการ
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**