

บทสรุปและข้อเสนอแนะ

5.1 บทสรุป

วิวัฒนาการของการใช้คอมพิวเตอร์ เพื่อให้บริการแก่ลูกค้าของธนาคารในประเทศไทย นั้นมีมานานนับยี่สิบปีแล้ว และระหว่างนั้นก็ได้มีการนำบริการเอทีเอ็มเข้ามา ซึ่งถือได้ว่าเป็นจุดเปลี่ยนที่สำคัญของบริการอิเล็กทรอนิกส์แห่งชาติในเมืองไทย รวมทั้งทำให้เกิดการเปลี่ยนแปลง ในรูปแบบของการบริการเป็นอันมาก ดังนั้น จึงควรมีการกำหนดนโยบายในการส่งเสริมบริการ ทั้งในระยะยาวและระยะสั้น ที่จะส่งผลต่อการทำกำไรของธนาคารพาณิชย์ ในการวางนโยบาย ดังกล่าว ควรที่จะทราบถึงปัจจัยที่เป็นตัวกำหนดการรวมตัวกันในการให้บริการ ATM แล้ว วาง นโยบายให้สอดคล้องกับปัจจัยเหล่านี้ ซึ่งจะให้นโยบายนั้น มีผลในการเพิ่มรายได้จากการให้บริการของธนาคาร

ดังนั้น การศึกษานี้จึงมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการรวมตัวกันของบริการ เอทีเอ็มจากการเก็บรวบรวมข้อมูล และการทำตารางสัมพันธภาพผู้ที่มีความรับผิดชอบโดยตรงทางด้าน บริการเอทีเอ็ม ได้นำไปวิเคราะห์ปัจจัยที่มีผลต่อการรวมตัวกันของบริการเอทีเอ็ม ปัจจัยเหล่านี้ ได้แก่ ยอดสินทรัพย์รวม ยอดเงินฝากรวม ยอดสินเชื่อรวม และจำนวนบัตรเอทีเอ็ม จำนวนเครื่องเอทีเอ็ม ฟังก์ชันในการให้บริการเครื่องเอทีเอ็ม รวมทั้งช่วงเวลาก่อนและหลัง รวมเป็นเอทีเอ็มพล จะพบว่า

ปัจจัยที่มีอิทธิพลในการกำหนดการรวมตัวเป็นเอทีเอ็มพลของกลุ่ม Banknet ได้แก่ สินทรัพย์รวม สินเชื่อรวม จำนวนเครื่องเอทีเอ็ม และฟังก์ชันในการให้บริการเอทีเอ็ม จาก การวิเคราะห์ด้วยสมการถดถอยสหุ จะพบว่าปัจจัยเหล่านี้มีผลต่อตัวแปรตาม คือ ต้นทุนเฉลี่ย ในการให้บริการเอทีเอ็มในทางบวก หมายความว่า ถ้าปัจจัยทั้ง 3 ตัว คือ ยอดสินทรัพย์รวม

จำนวนเครื่องเอทีเอ็ม และฟังก์ชันการให้บริการเอทีเอ็มเพิ่มขึ้น จะมีผลทำให้ต้นทุนเฉลี่ยในการให้บริการเอทีเอ็มเพิ่มขึ้น และยอดสินเชื่อรวมจะมีผลต่อต้นทุนเฉลี่ยในทางลบ หมายถึง ถ้ายอดสินเชื่อรวมเพิ่มขึ้น จะมีผลทำให้ต้นทุนเฉลี่ยในการให้บริการลดลง

สำหรับปัจจัยที่มีอิทธิพลในการกำหนดการรวมตัวกันในการให้บริการของกลุ่ม Siamnet คือ ยอดสินเชื่อรวม ยอดเงินฝากรวม ยอดสินเชื่อรวม จำนวนบัตรเอทีเอ็ม จำนวนเครื่องเอทีเอ็ม และฟังก์ชันในการให้บริการเอทีเอ็ม จากการวิเคราะห์ด้วยสมการถดถอยพหุ จะพบว่าปัจจัยเหล่านี้มีผลต่อตัวแปรตาม คือ ต้นทุนเฉลี่ยในการให้บริการเอทีเอ็มในทางบวก หมายความว่า ถ้าปัจจัยทั้ง 4 ตัว คือ ยอดสินเชื่อรวม ยอดเงินฝากรวม ยอดสินเชื่อรวม และฟังก์ชันในการให้บริการเอทีเอ็มเพิ่มขึ้น จะมีผลทำให้ต้นทุนเฉลี่ยในการให้บริการเอทีเอ็มเพิ่มขึ้น และตัวแปรจำนวนบัตรเอทีเอ็มและจำนวนเครื่องเอทีเอ็มจะมีผลต่อตัวแปรตามในทางลบ คือ ถ้าจำนวนบัตรเอทีเอ็มและจำนวนเครื่องเอทีเอ็มเพิ่มขึ้น จะทำให้ต้นทุนเฉลี่ยในการให้บริการ ATM ลดลง

และจากการศึกษาถึงปัจจัยที่มีอิทธิพลในการกำหนดการรวมตัวเป็นเอทีเอ็มพูลของแต่ละกลุ่มธนาคาร โดยการสัมภาษณ์ผู้ที่มีความรับผิดชอบโดยตรงทางด้านเครื่องเอทีเอ็ม จะพบว่าปัจจัยที่มีอิทธิพลในการกำหนดการรวมตัวเป็นเอทีเอ็มพูลของทั้งสองกลุ่ม แบ่งออกได้เป็น 2 ปัจจัย ได้แก่ ปัจจัยภายนอก และปัจจัยภายใน โดยที่

ปัจจัยภายนอก ได้แก่ นโยบายของธนาคารแห่งประเทศไทย และมีความรู้จักมักคุ้นกันมาก่อน

ปัจจัยภายใน ได้แก่ การลดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน การเพิ่มจุดให้บริการและทำให้มีจำนวนรายการ Transactions เพิ่มขึ้น

จากการศึกษาในข้างต้น ทำให้เราพอที่จะสรุปแนวทางในการพัฒนาบริการเอทีเอ็ม
ได้ดังนี้

แนวทางในการพัฒนาบริการเอทีเอ็ม โดยทำการลดอัตราการเปลี่ยนแปลงของจำนวน
เครื่องเอทีเอ็มลง เพื่อเป็นการเพิ่มประสิทธิภาพในการใช้เครื่องเอทีเอ็ม เนื่องจากว่ามีปริมาณ
supply มากกว่า demand ซึ่งทำให้เกิด excess supply (ชั้นพลายส่วนเกิน) ขึ้นในระบบ
ดังนั้น ธนาคารควรจะทำกรลดปริมาณ supply ลง เพื่อเป็นการเพิ่ม demand ในการใช้
บริการให้เพิ่มมากขึ้น

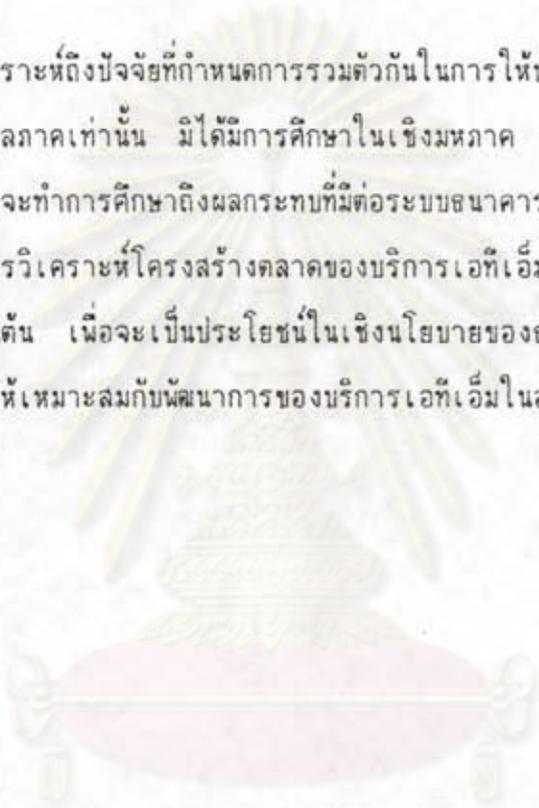
และจากการศึกษาถึงพัฒนาการของบริการเอทีเอ็ม รวมทั้งทำการคาดคะเนรูปแบบใน
การบริการเอทีเอ็มในอนาคต คาดว่า จะมีการเปลี่ยนรูปแบบการแข่งขันจาก 2 พูลมารวมกัน
เป็นพูลแห่งชาติ คิดเป็นร้อยละ 60 เนื่องจากการรวมเป็นพูลแห่งชาติมีผลดีในแง่ที่ลูกค้าสามารถ
ใช้บริการได้มากแห่งขึ้นและเป็นการประหยัดค่าใช้จ่ายในการลงทุนของธนาคารเองด้วย รวมทั้ง
จะเป็นการทำให้ฐานข้อมูลเป็นแบบเดียวกันได้ ซึ่งจะคล้ายกับการให้บริการเอทีเอ็มของธนาคาร
พาณิชย์ในต่างประเทศที่มีการรวมตัวกันในการให้บริการ อย่างเช่น ในประเทศอังกฤษที่มีการ
ใช้ระบบหักบัญชีอิเล็กทรอนิกส์ร่วมกัน ที่เรียกว่า Clearing House Automated payments
System (CHAPS) และในประเทศอเมริกาก็มีการใช้ระบบแบบเดียวกันในชื่อว่า Clearing
House Interbank Payments System (CHIPS) สำหรับในประเทศออสเตรเลียก็มีการรวม
กลุ่มกันในการให้บริการ เป็นต้น ซึ่งไม่เพียงแต่ประเทศที่กล่าวมาแล้วในข้างต้นเท่านั้นที่กำลัง
รวมตัวกันในการให้บริการ บางครั้งทั่วโลกต่างก็พากันมุ่งไปในทิศทางเดียวกันเช่นกัน

และนอกจากการกำหนดนโยบายดังกล่าวในข้างต้นแล้ว ก็ควรมีการกำหนดนโยบายใน
ระยะยาวด้วย อย่างเช่น การเปลี่ยนรูปแบบในการให้บริการจากเดิมที่เป็นอยู่ ดังนั้น ธนาคาร
ไม่ควรจะเน้นการขายบริการโดยบริการหนึ่งแก่ลูกค้า แต่จะขายแนวทางการแก้ปัญหาให้ บริการ
ในลักษณะนี้เรียกว่า "พาณิชย์นักจ" หรือ "Merchant Banking" กล่าวคือ เมื่อธนาคาร
เข้าใจในปัญหาของลูกค้าแล้ว ก็จะทำกรเสนอบริการที่เป็นทางแก้ไขปัญหาลูกค้าให้ และ
ต้องทำการฝึกอบรมพนักงานให้ปฏิบัติงานในธุรกิจใหม่ได้ รวมทั้งทำการปรับโครงสร้างขององค์กร

และการให้การตอบแทนพนักงานให้เหมาะสมกับธุรกิจใหม่ เพื่อเป็นแก้ปัญหากำลังคนในอนาคต และสิ่งสำคัญควรที่จะมีการลงทุนในสินทรัพย์ถาวรให้สอดคล้องกับธุรกิจที่เปลี่ยนแปลงไปด้วย

5.2 ข้อเสนอแนะ

ในการวิเคราะห์ถึงปัจจัยที่กำหนดการรวมตัวกันในการให้บริการเอทีเอ็ม ในงานวิจัยนี้ เป็นการศึกษาในเชิงจุลภาคเท่านั้น มิได้มีการศึกษาในเชิงมหภาค ดังนั้นหากเป็นไปได้ในการศึกษาครั้งต่อไป อาจจะทำการศึกษาถึงผลกระทบที่มีต่อระบบธนาคารพาณิชย์ไทย ในการเป็นพลแห่งชาติ หรือทำการวิเคราะห์โครงสร้างตลาดของบริการเอทีเอ็ม และผลกระทบที่สำคัญต่อระบบเศรษฐกิจ เป็นต้น เพื่อจะเป็นประโยชน์ในเชิงนโยบายของธนาคาร ในการพัฒนาโครงสร้างบริการเอทีเอ็มให้เหมาะสมกับพัฒนาการของบริการเอทีเอ็มในอนาคต



ศูนย์วิทยทรัพยากร
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย