

บทที่ 2

2.5 การเปิดเสรีตามลำดับในตลาดการขนส่งทางอากาศ.....	92
2.5.1 วิเคราะห์ขั้นตอนการเปิดเสรีตามลำดับตามร่างฯ แกตส์... ..	93
2.5.1.1 ปัญหาเรื่องผลประโยชน์ตอบแทน ในการเจรจา.....	94
2.5.1.2 ข้อพิจารณาเรื่องหลักการมีส่วนร่วมของ ประเทศกำลังพัฒนา.....	95
2.5.2 อุปสรรคอันเกิดจากการระบบการขนส่งทางอากาศ.....	96
2.5.2.1 การใช้หลักการเปิดเสรีตามลำดับใน กิจกรรมการบินโดยตรง.....	96
2.5.2.2 การใช้หลักการเปิดเสรีตามลำดับใน บริการเสริม.....	96
2.5.3 ผลกระทบต่อประเทศไทยหากผูกพันตามพันธกรณี.....	97

2.6 การอ้างข้อยกเว้นในร่างข้อตกลงแกตส์ (GATS).....	98
2.6.1 ปัญหาการอ้างข้อยกเว้นทั่วไป(General Exception)... ..	98
2.6.2 ปัญหาการกำหนด MFN Exemption.....	99

บทที่ 3

อุปสรรคทางกฎหมายภายในของประเทศไทยต่อการเปิดตลาด การขนส่งทางอากาศภายใต้แกตส์ (GATS).....	101
3.1 กฎหมายภายในอันเป็นอุปสรรคต่อการประตि�บัติ เยี่ยงชาติที่ ได้รับอนุญาตให้.....	102
3.1.1 พันธกรณีของประเทศไทยตามข้อตกลงระหว่างประเทศ... ..	102
3.1.1.1 ความตกลงสองฝ่ายว่าด้วยการบริการ เดินอากาศกับประเทศต่าง ๆ.....	102
3.1.1.2 ข้อตกลงพหุภาคี.....	104
3.2 กฎหมายภายในของประเทศไทยอันเป็นอุปสรรคต่อการเข้าสู่ตลาด... ..	105
3.2.1 กฎหมายที่มีผลบังคับกับคุณสมบัติผู้ประกอบการ.....	106
3.2.1.1 กฎหมายเกี่ยวกับการประกอบธุรกิจ ของคนต่างด้าว.....	107

3.2.1.2	คุณสมบัติของผู้ประกอบการตาม พ.ร.บ. การเดินอากาศ 2497.....	109
3.2.1.3	คุณสมบัติของผู้ประกอบการที่กำหนดโดย ข้อตกลงระหว่างประเทศ.....	110
3.2.1.4	นโยบายรัฐเกี่ยวกับคุณสมบัติผู้ประกอบการ... 111	
3.2.2	กฎหมายที่มีผลบังคับกับลักษณะการเข้าประกอบการ.....	111
3.2.2.1	การห้ามประกอบการนินโดย พ.ร.บ การเดินอากาศ 2497.....	112
3.2.2.2	การห้ามประกอบการตาม ป.ว.58.....	112
3.2.2.3	การห้ามประกอบการโดย พ.ร.บ. โกรเลข โกรศพท 2477.....	113
3.3	กฎหมายภายในอันเป็นอุปสรรคต่อการปฏิบัติอย่างชาติ.....	114
3.3.1	กฎหมายที่มีผลเป็นการให้สิทธิคนชาติต่างจาก คนต่างด้าว.....	114
3.3.1.1	ป.ว.281.....	114
3.3.1.2	พ.ร.บ. การเดินอากาศ 2497.....	115
3.3.2	พัฒนาระดับข้อตกลงระหว่างประเทศ.....	116
3.3.2.1	ความตกลงว่าด้วยการบริการเดินอากาศ....	117
3.3.2.2	อนุสัญญาชิคาโก 1944.....	117
3.4	กฎหมายภายในอันเป็นอุปสรรคต่อการเปิดเสรีตามลำดับ.....	118
3.4.1	กฎหมายที่มีผลเป็นการปิดตลาดการขนส่งทางอากาศ โดยสิ้นเชิง.....	118
3.4.2	กฎหมายที่เป็นการปิดกั้ง เปิดต่อตลาดการขนส่งทางอากาศ.119	
3.4.2.1	พ.ร.บ.การเดินอากาศ 2497.....	119
3.4.2.2	ป.ว.58.....	121
3.4.2.3	ป.ว.281.....	121

บทที่ 4	วิธีดำเนินการเจรจาของประเทศไทยต่อการเจรจารอบอุรุกวัย เกี่ยวกับการขนส่งทางอากาศ.....	123
4.1	นโยบายและท่าทีต่อผู้มีอำนาจที่จะไปของร่างฯ แกตส์(GATS)	123
4.1.1	นโยบายต่อผู้มีอำนาจที่จะไป.....	123
4.1.1.1	การกำหนดนโยบายเรื่อง MFN Exemption.....	124
4.1.1.2	การกำหนดนโยบายเรื่องข้อผูกพันเฉพาะ.....	125
4.1.1.3	การกำหนดนโยบายเรื่องการเปิดเสรี ตามลำดับ.....	126
4.1.2	ท่าทีของประเทศไทยต่อผู้มีอำนาจที่จะไป.....	127
4.1.2.1	ท่าทีของประเทศไทยเข้าร่วมเจรจา.....	127
4.1.2.2	ท่าทีของประเทศไทย.....	133
4.2	นโยบายและท่าทีต่อภาคผนวกเรื่องการขนส่งทางอากาศ.....	136
4.2.1	นโยบายของประเทศไทยต่อภาคผนวกเรื่อง การขนส่งทางอากาศ.....	136
4.2.1.1	วิเคราะห์ที่นโยบายก่อนการเจรจารอบอุรุกวัย.....	136
4.2.1.2	การกำหนดนโยบายต่อภาคผนวกฯ.....	139
4.2.2	ท่าทีของประเทศไทยต่อภาคผนวกฯ.....	141
4.2.2.1	วิเคราะห์ท่าทีของประเทศไทยเจรจา.....	141
4.2.2.2	การกำหนดท่าทีของประเทศไทย.....	142
4.3	การเตรียมการของประเทศไทยต่อการเจรจารอบอุรุกวัย เรื่องการขนส่งทางอากาศ.....	144
4.3.1	การเตรียมการในส่วนของผู้ประกอบการ.....	144
4.3.1.1	การเตรียมการในการขายและการตลาด....	144
4.3.1.2	การเตรียมการในการซ้อมบำรุงอุปกรณ์.....	145
4.3.2	การเตรียมการในกฎหมายภายใน.....	147
4.3.2.1	กฎหมายที่ต้องเปลี่ยนแปลงหากผูกพันตาม พันธกรณี.....	147
4.3.2.2	การสร้างข้อต่อรองโดยกฎหมายภายใน....	147

	หน้า
บทที่ 5 บากสรุปและเสนอแนะ.....	149
บรรณานุกรม.....	168
ภาคผนวก.....	178
ประวัติผู้เขียน.....	223

ศูนย์วิทยทรัพยากร
อุปราชกรรณ์มหาวิทยาลัย

บานា



ความเป็นมา

การเจรจารอบอุรุกวัย เป็นการเจรจาการค้าหลายฝ่าย (Multilateral Trade Negotiation) ภายใต้ระบบของข้อตกลงทั่วไปว่าด้วยภาษีศุลกากรและการค้า (General Agreement on Tariff and Trade) หรือแกตต์ (GATT) ที่กำลังดำเนินอยู่ในปัจจุบัน โดยการเจรจาการค้ารอบนี้มีแรงผลักดันจากประเทศผู้ผลิตแล้วคือ สหรัฐอเมริกา ที่เห็นว่าสถานการณ์ของการค้าโลกที่มีมาตรฐานการค้าเกิดขึ้นอย่างมากใน ประกอบกับมีประเด็นใหม่ที่เกี่ยวข้องกับการค้าหลายประเด็นที่ยังไม่เคยเจรจา กัน ควรได้มีการวางแผนกติกาในประเด็นใหม่นั้น 0 เพื่อความเป็นระเบียบของเศรษฐกิจทั่วโลก¹

ในระบบของแกตต์ (GATT) ได้ใช้เวทีการเจรจาการค้าหลายฝ่าย เพื่อให้ประเทศต่าง ๆ ได้แลกเปลี่ยนสิทธิประโยชน์กัน พร้อมทั้งจัดทำกรอบความเข้าใจและข้อมูลที่ประชุมในเรื่องต่าง ๆ เพื่อให้ผลผูกพันต่อประเทศภาคลามากขึ้น ซึ่งจนถึงปัจจุบันมีการเจรจา กันมาแล้ว 8 รอบคือ²

- รอบที่ 1 มีขึ้นที่ Geneva ค.ศ. 1947
- รอบที่ 2 มีขึ้นที่ Amrecy, ฝรั่งเศส ค.ศ. 1949
- รอบที่ 3 มีขึ้นที่ Torguay, อังกฤษ ค.ศ. 1950
- รอบที่ 4 มีขึ้นที่ Geneva ค.ศ. 1956
- รอบที่ 5 มีขึ้นที่ Dillon ค.ศ. 1960-1961
- รอบที่ 6 คือ รอบเคนเนดี้ ค.ศ. 1967

¹ สุรเกียรติ เลสิยรักษ์, กฎหมายเศรษฐกิจระหว่างประเทศ : การควบคุมการค้าระหว่างประเทศโดยรัฐ (กรุงเทพมหานคร : คณะนิติศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย), พ.ศ. 2531, หน้า 122-123

² เรื่องเดียวกัน, หน้า 39-40

- รอบที่ 7 คือ รอบโตเกียว มีขึ้นที่ Geneva ค.ศ. 1979
- รอบที่ 8 คือ รอบอุรุกวัย ขณะนี้กำลังเจรจาอยู่ที่ Geneva

ในปี ค.ศ. 1986 ได้มีการประชุมเพื่อจัดทำร่างบัญญารัฐมนตรีช่วงประจำปีด้วยวัตถุประสงค์และหลักการเจรจารวมไปถึงหัวข้อต่าง ๆ ในการเจรจาได้มีการรวมกลุ่มกันนำเสนอร่างบัญญาระบบที่ 2 ร่างคือ ร่างแรงกด捺เสนอโดยบรรชัลซึ่งมีอินเดียและสหนอตซ์ และร่างที่สองนำเสนอโดยประเทศสวิตเซอร์แลนด์และโคลัมเบีย โดยร่างของบรรชัลนั้นไม่ยอมรับประเด็นในเรื่องการค้าบริการและการคุ้มครองทรัพย์สินทางปัญญา และในการประชุมที่เมืองบูนดา เคล เอสเต้ ได้มีการจัดทำร่างบัญญารัฐมนตรี (Draft Ministerial Declaration)* โดยมีประเด็นการเจรจาเป็นไปตามร่างของประเทศสวิตเซอร์แลนด์และโคลัมเบีย การเจรจาการค้าบริการปรากฏอยู่ในส่วนที่ 2 ของบัญญาระบบที่ 2

จากผลของการเจรจาของบัญญารัฐมนตรีได้มีการจัดตั้งองค์กรสำหรับการเจรจาขึ้นเรียกว่า คณะกรรมการเจรจาการค้า (Trade Negotiation Committee-TNC) ซึ่งประกอบด้วยคณะกรรมการเจรจาการค้า 2 กลุ่มคือ กลุ่มเจรจาว่าด้วยการค้าสินค้า (Group of Negotiation on Goods-GNG) และกลุ่มเจรจาว่าด้วยการค้าบริการ (Group of Negotiation on Services-GNS) โดยกลุ่มเจรจาการค้าบริการได้จัดทำกรอบงานความตกลงพหุภาคีสำหรับการค้าบริการ โดยรวมรวมจากหัวข้อเสนอของประเทศต่าง ๆ ที่ขึ้นเสนอต่อที่ประชุมกลุ่มเจรจาเพื่อให้เป็นเอกสารในการเจรจาต่อไป

ในปี ค.ศ. 1989 การเจรจาดำเนินมาจนถึงการประชุมครั้งรองแรก³ ได้มีการวางแผนหลักการที่จะต้องปรับให้ได้กับบริการทุกสาขาที่เรียกว่า หลักการอนุรักษ์ 8 ประการ** และกำหนดคำจำกัดความของ การค้าบริการ (Trade in Services) ว่าต้องมีลักษณะของการบริการข้ามแดน (Crossborder Movement of Services) หลังจากนั้นได้มีการประชุมกลุ่มทำงานย่อยในแต่ละสาขาวิชาการ เพื่อกำหนดขอบเขตและรายละเอียดของการเจรจาในสาขา

* ดูการวิเคราะห์ที่มาของร่างข้อตกลงแกตต์ (GATS) ในบทที่ 1 ของ 1.1.1

³ Trade Negotiation Committee, "Multilateral Trade Negotiations. The Uruguay Round : Mid-Term Meeting "MTN.TNC/11 Geneva 1989, p. 38.

** ดูรายละเอียดในที่มาของร่างข้อตกลงแกตต์ (GATS) บทที่ 1 หัว 1.1.2

นั้น ๆ รวมทั้งประเทศไทยต่าง ๆ ได้เสนอร่างข้อตกลงทั่วไปเกี่ยวกับการค้าบริการต่อคณะกรรมการเจรจาการค้า ซึ่งได้ประมวลเอกสารเห็นชอบแล้วแล้วจัดทำเป็นร่างข้อตกลงทั่วไปเกี่ยวกับการค้าบริการ

ในปี 1991 คณะกรรมการเจรจาการค้าได้ออกเอกสารที่เป็นร่างข้อตกลงแก่ตัว (GATS)⁴ โดยในร่างดังกล่าวยังปรากฏความขัดแย้งของประเทศไทยในวงเล็บเหลี่ยม [] และเมื่อการเจรจาดำเนินมาจนถึงปลายปี 1991 คณะกรรมการเจรจาการค้าได้จัดทำเอกสารที่เรียกว่า "Draft Final Act Embodying the results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations"⁵ ที่เป็นการรวมรวมผลการเจรจาในประเด็นต่าง ๆ รวมทั้งร่างข้อตกลงทั่วไปเกี่ยวกับการค้าบริการ ที่ไม่ปรากฏความขัดแย้งของภาคผู้เข้าร่วมเจรจาในวงเล็บเหลี่ยมอีกต่อไป

ปัจจุบันอยู่ในระหว่างรอการลงนามใน Draft Final Act ของประเทศไทย ฯ และที่ประชุมได้กำหนดให้ประเทศไทยจัดทำตารางความผูกพัน (Schedule of Binding) และMFN Exemption Annex เสนอต่อที่ประชุม

ความสำคัญของปัญหา

1. การขนส่งทางอากาศ เป็นการค้าบริการที่ต้องใช้ทุนและเทคโนโลยี ตลอดจนกลไกของตลาดมีลักษณะเฉพาะ และเป็นโครงสร้างของการพัฒนาเศรษฐกิจในด้านอื่น ๆ ซึ่งปัจจุบันประเทศไทยต้องเผชิญกับภาระการแข่งขันสูงในตลาดการขนส่งทางอากาศอยู่แล้ว หากมีการเปิดตลาดการค้าเสรีในด้านนี้อย่างเต็มที่ ตามที่นักการณ์ในร่างข้อตกลง GATS ประเทศไทยต้องเผชิญกับการขยายตัวของบริษัทข้ามชาติ การขาดแคลนทุนและแรงงานที่มีความรู้ความสามารถที่จะเข้าต่อสู้ในตลาดกับประเทศไทยอย่างต่อเนื่อง

2. จากการที่การขนส่งทางอากาศมีลักษณะเฉพาะ และกลไกทางการตลาดที่แตกต่างจากการค้าบริการสาขาอื่น และมีระบบ ระบบที่ไม่สามารถนำมายield ได้ ทำให้ประเทศไทยต่าง ๆ ต้องการเจรจาในการค้าบริการสาขาที่จึงยังไม่ชัดเจน การวิเคราะห์ถึงทำที่ของคณะกรรมการเจรจา

⁴GATT SECRETARIAT DOC. MTN.TNC./W/35, 1990, p. 327-372.

⁵GATT SECRETARIAT DOC. MTN.TNC./FA Geneva December 1991

ประเทศหรือกลุ่มประเทศต่าง ๆ และติดตามผลอย่างใกล้ชิด จึงมีความจำเป็นอย่างยิ่งต่อการกำหนดท่าทีของประเทศไทย

3. พันธกรณ์ที่ปรากฏในร่างข้อตกลง GATS แม้จะมีเจตนาดีของการเพิ่มการมีส่วนร่วมของประเทศไทยกำลังพัฒนาตาม แต่ข้อตอนของการเข้ามีส่วนร่วมนี้ต้องผ่านการเจรจา ซึ่งประเทศไทยอาจต้องได้ใช้มาตรการการแลกเปลี่ยนผลประโยชน์ข้ามภาคมาเป็นข้อต่อรอง เพื่อผลักดันให้ประเทศไทยกำลังพัฒนา ซึ่งอยู่ในฐานะเลี้ยวเบร์บี้ให้ยอมผูกพันตนของตามพันธกรณ์ ดังนั้นประเทศไทยเองก็เป็นประเทศที่ต้องเผชิญภัยมาตรฐานสากลตั้งแต่ต้นต่อไป จึงต้องแสวงหาหนทางหรือข้อต่อรองที่ดี และเตรียมความพร้อมในทุก ๆ ด้านสำหรับการเจรจาการค้าบริการนี้

4. โดยนายและกฎหมายการชนส่งทางอากาศของประเทศไทย ในปัจจุบันมีลักษณะเปิดและส่งเสริมเฉพาะสายการบินแห่งชาติ ประกอบกับการดำเนินธุรกิจการบิน ต้องมีการวางแผนระยะยาว ในการเตรียมการด้านทุนและเทคโนโลยี ซึ่งหากมีการรับพันธกรณ์ตามร่างข้อตกลงที่นำไปเกี่ยวกับการค้าบริการฯ (GATS) ก็ต้องมีการแก้ไขเปลี่ยนแปลงกฎหมายชนส่งทางอากาศให้สอดคล้อง จะเดียวกัน ในพันธกรณ์ส่วนที่ไม่สามารถรับได้ ก็ต้องมีการเตรียมการทำงานกฎหมายภายใน เพื่อให้เป็นข้อต่อรองในการเจรจาตัวเอง

สมมุติฐาน

กฎหมายภายในและพันธกรณ์ระหว่างประเทศไทยกับมาหากำลังอยู่ ในการกำหนดท่าทีและการเตรียมการของประเทศไทย ในการเจรจารอบอุรุกวัยเกี่ยวกับการชนส่งทางอากาศ

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

เพื่อแสวงหาท่าทีและการเตรียมการที่เหมาะสมสมของประเทศไทยในการดำเนินการการเจรจาการค้ารอบอุรุกวัยที่เกี่ยวกับการชนส่งทางอากาศ

ขอบเขตของการวิจัย

1. วิเคราะห์ข้อกำหนดในร่างข้อตกลง GATS ว่าได้สร้างพันธกรณ์แก่การชนส่งทางอากาศเพียงไร ประเมินความเป็นไปได้ในการนำมายังคุณในการชนส่งทางอากาศว่ามีอุปสรรคข้อห้ามของอย่างไรบ้าง และผลกระทบต่อประเทศไทยหากมีการผูกพันตามพันธกรณ์

2. รวบรวมกฎหมายภายในที่เกี่ยวข้องกับการชนส่งทางอากาศ เพื่อพิจารณาว่าเป็น

อุปสรรคแก่การผูกพันตามพันธกรณีเพียงไร หรือไม่ รวมถึงพันธกรณีที่ไทยผูกพันกับประเทศต่าง ๆ อญี่ปุ่นแล้ว ว่าได้รับผลกระทบอย่างไรบ้าง

3. ประเมินท่าทีของกลุ่มประเทศคู่เจรจา ตลอดจนความต้องการภายในประเทศในเรื่องการสนับสนุนทางอากาศจากหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

วิธีการวิจัย

ใช้การวิจัยเอกสาร ประกอบกับการสัมภาษณ์ผู้ทรงคุณวุฒิที่เกี่ยวข้อง

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. ได้ทราบถึงพันธกรณีตามร่างข้อตกลงทั่วไปเกี่ยวกับการค้าบริการ (GATS) ที่มีต่อการเปิดเสรีในตลาดการสนับสนุนทางอากาศและผลกระทบต่อประเทศไทย หากมีการผูกพันตามพันธกรณี ตลอดจนท่าทีของประเทศคู่เจรจาต่อพันธกรณี เพื่อประโยชน์ในการพิจารณาของหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ในการกำหนดท่าทีของประเทศไทยที่จะรับ หรือไม่รับพันธกรณี ตลอดจนทราบถึงกลวิธีจากการร่างข้อตกลงทั่วไปฯ (GATS) ในการตั้งรับการเจรจา

2. จากการศึกษาถึงท่าทีของคู่เจรจา และการวิเคราะห์นโยบายการสนับสนุนทางอากาศของประเทศไทย ทำให้ได้ข้อมูลในการวางแผนการในระยะยาว ตลอดจนการเตรียมความพร้อมสำหรับการเปิดตลาดเสรีทางการสนับสนุนทางอากาศ อันอาจมีขึ้นในอนาคต

3. ผลของการศึกษาถึงอุปสรรคทางกฎหมายภายในของประเทศไทยต่อการเปิดตลาดเสรีของการสนับสนุนทางอากาศ ทำให้ได้ทราบถึงเทคนิคทางกฎหมายที่จะใช้เป็นข้อต่อรองในการเจรจา เพื่อเปิดเสรีตามลำดับ เพื่อช่วยลดภาระพันธกรณี และเพื่อรับพันธกรณีอย่างเหมาะสม

4. จากการศึกษาถึงแนวโน้มของกฎหมายระหว่างประเทศ และท่าทีของประเทศไทยต่าง ๆ จะส่งผลต่อการเตรียมการของผู้ประกอบการกิจกรรมการสนับสนุนทางอากาศ เพื่อร่วมรับผลกระทบเจรจา และความเปลี่ยนแปลงอันอาจจะเกิดขึ้นได้