รูปแบบการให้สินเชื่อเพื่อที่อยู่อาสัยรายย่อยของธนาคารอิสลามแห่งประเทศไทย



นางสาวภณชนก เมธเศรษฐ

วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาเคหพัฒนศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ภาควิชาเคหการ คณะสถาปัตยกรรมศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ปีการศึกษา 2555 ลิขสิทธิ์ของจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย



MORTGAGE LOANS OF THE ISLAMIC BANK OF THAILAND

Miss Panachanok Methasade

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements

for the Degree of Master of Housing Development Program in Real Estate Development

Department of Housing

Faculty of Architecture

Chulalongkom University

Academic Year 2012

Copyright of Chulalongkom University

55103S

หัวข้อวิทยานิพนธ์

รูปแบบการให้สินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยรายย่อยของ

ธนาคารอิสลามแห่งประเทศไทย

โคย

สาขาวิชา

นางสาวภณชนก เมธเศรษฐ การพัฒนาอสังหาริมทรัพย์

อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์หลัก

รองศาสตราจารย์ ยุวดี ศิริ

อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ร่วม

นายกิดติ พัฒนพงศ์พิบูล

คณะสถาปัตยกรรมศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็น ส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญามหาบัณฑิต

> คณบดีคณะสถาปัตยกรรมศาสตร์ (ผู้ช่วยศาสตราจารย์ คร.พงศ์ศักดิ์ วัฒนสินฐ์)

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

ประธานกรรมการ

(รองศาสตราจารย์ สุปรีชา หิรัญโร)

1 N. H

อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์หลัก

(รองศาสตราจารย์ ยุวดี ศิริ)

(นายกิตติ พัฒนพงศ์พิบูล)

อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ร่วม

กรรมการภายนอกมหาวิทยาลัย

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ คร.อาคิศร์ อิครีส รักษมณี)

กลอง อาสาร กรรมการภายนอกมหาวิทยาลัย

(รองศาสตราจารย์ คร.ศักดิ์ขยารินทร์ภาณ

ภณชนก เมธเศรษฐ : รูปแบบการให้สินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยรายย่อยของธนาคารอิสถามแห่ง ประเทศไทย. (MORTGAGE LOANS OF THE ISLAMIC BANK OF THAILAND) อ.ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์หลัก : รศ.ยุวดี ศิริ, อ.ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ร่วม : นายกิตติ พัฒนพงศ์พิบูล, 164 หน้า.

ธนาคารอิสถามแห่งประเทศไทย เริ่มเปิดดำเนินกิจการครั้งแรกเมื่อวันที่ 12 มิถุนายน 2546 โดยมี
จุดประสงค์เพื่อสนองความต้องการทางการเงินตามหลักการอิสถาม โดยมีคณะที่ปรึกษาชะรือะฮ์ให้คำแนะนำ
และตรวจสอบให้ถูกต้องตามหลักศาสนาอิสถาม ปัจจุบันเปิดคำเนินการมาเป็นระยะเวลา 9 ปี พบว่ายังไม่มี
งานวิจัยที่ประเมินการคำเนินงานของธนาคารอิสถามแห่งประเทศไทยว่าเป็นดามจุดประสงค์ในการก่อตั้งหรือไม่
โดยเฉพาะค้านการให้สินเชื่อที่อยู่อาศัยรายย่อย การวิจัยนี้มีวัตถุประสงค์ในการศึกษาถึง 1.รูปแบบในการให้
สินเชื่อที่อยู่อาศัยรายย่อยเพื่อผู้ที่ต้องการซื้อที่อยู่อาศัยรายบุคคล 2.ปัจจัยที่มีผลต่อการใช้สินเชื่อที่อยู่อาศัยของ
ธนาคารอิสถาม 3.ข้อจำกัดในการใช้สินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสถาม

ผลการศึกษาพบว่าช่วงก่อนปีพ.ศ. 2551 ธนาคารอิสลามใช้รูปแบบอัตรากำไรคงที่แบบสัญญาการเช่าซื้อ ตลอคระยะเวลาการกู้ แต่หลังจากปีพ.ศ. 2551 การให้สินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลามเปลี่ยนรูปแบบเป็น "อัตรากำไรคงที่แบบพิเศษ" มีการคิดอัตรากำไรที่ปรับได้ โดยธนาคารให้ "ส่วนลด" แก่ลูกค้าและธนาคารคิด อัตรากำไรคงที่แบบพิเศษดังกล่าวต่ำกว่าอัตราดอกเบี้ยของธนาคารพาณิชย์ทั่วไป ดังนั้นธนาคารอิสลามจึงสามารถ แข่งขันกับธนาคารพาณิชย์ทั่วไปได้ ส่งผลให้หลังจากปี พ.ศ. 2551 เป็นค้นมา ธนาคารอิสลามแห่งประเทศไทยมี ปริมาณการใช้สินเชื่อ ที่อยู่อาศัยรายย่อยเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก

สรุปผลการศึกษา การเลือกใช้สินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลามมีทั้งลูกค้าชาวมุสลิมและศาสนาอื่นๆ ลูกค้าที่ใช้บริการสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลามที่เป็นชาวมุสลิมให้เหตุผลในการคัดสินใจใช้สินเชื่อที่อยู่ อาศัยจากธนาคารอิสลามเพราะ 1.เรื่องความถูกค้องตามหลักศาสนา การปลอดดอกเบี้ย 2.การผ่อนชำระต่อเคือน ที่ต่ำ 3.ความเชื่อในเรื่องการช่วยเหลือซึ่งกันและกันของชาวมุสลิม ตามลำคับ ผู้นับถือศาสนาอื่นให้เหตุผลที่ คัดสินใจใช้บริการจากธนาคารอิสลามเพราะ 1.การผ่อนชำระต่อเคือนที่ต่ำ 2.รูปแบบเงินงวดคงที่ 3.ได้รับการ แนะนำเชิญชวนจากผู้อื่น ตามลำคับ ในขณะที่ชาวมุสลิมที่ไม่เลือกใช้สินเชื่อที่อยู่อาศัยจากธนาคารอิสลาม แบ่งเป็น 1.ใช้บริการสินเชื่อ ของธนาคารพาณิชย์ทั่วไป 2.ใช้เงินสดจากการเก็บออมของตนเอง ชาวมุสลิมที่ใช้ บริการจากธนาคารพาณิชย์ให้เหตุผลที่ไม่ใช้ธนาการอิสลามเพราะ 1.คุ้นเคยกับระบบธนาคารพาณิชย์ 2.ธนาคาร พาณิชย์มีการอนุมัติสินเชื่อที่รวดเร็ว ส่วนชาวมุสลิมที่ใช้เงินสดในการซื้อที่อยู่อาศัยให้เหตุผลที่ไม่ใช้บริการ สินเชื่อที่อยู่อาศัยเพราะไม่ต้องการเป็นหนี้

ข้อเสนอแนะงานวิจัย ธนาคารอิสลามควรมีการประชาสัมพันธ์ อธิบายเรื่องรูปแบบสินเชื่อที่อยู่อาศัย ของธนาคารอิสลามแก่ประชาชนให้เข้าใจโดยทั่วกัน เนื่องจากรูปแบบสินเชื่อที่ธนาคารอิสลามคิด "กำไรคงที่แบบ พิเศษ" เป็นเรื่องที่อาจเข้าใจยากกว่าระบบคอกเบี้ยลอยด้วของธนาคารพาณิชย์ทั่วไป

ภาควิชาเคหการ	ลายมือชื่อนิสิต
สาขาวิชาการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์	ลายมือชื่อนิสิต
ปีการศึกษา2555	ลายมือชื่อ อ.ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ร่วม กั๊่ แก้

5473340125 : MAJOR REAL ESTATE DEVELOPMENT

KEYWORDS: ISLAMIC BANKING / PERSONAL MORTGAGE LOAN / FACTOR /

CONSUMER BEHAVIOR

PANACHANOK METHASADE: MORTGAGE LOANS OF THE ISLAMIC BANK OF THAILAND. ADVISOR: ASSOC. PROF. YUWADEE SIRI, CO-ADVISOR:

KITTI PATPONGPIBUL, 164 pp.

The Islamic Bank of Thailand was first established on June 12, 2003 with the objective of providing financial services that are in accordance with Islamic principles, and are examined and advised upon by sharia board of supervisor. The bank has been in operation for 9 years but there has been no research to assess whether the operation has met all of its goals, particularly to provide housing mortgage loans for small borrowers. The objectives of the research are to study: 1) the format of housing loans to individual borrowers who need mortgages; 2) the factors affecting the bank's mortgages customer; and 3) limitations of the bank's

mortgages business.

It was found that before 2008, the bank used a fixed profit rate for its hire-purchase contracts. However, after 2008, the format of the bank's mortgage loans was changed to a "special fixed profit rate" allowing an adaptable way of determining the rate. In this new format, the bank can give its customers "discounts" and give the special fixed profit rate lower than the mortgage rate of commercial banks. This enables Islamic banks to compete with the commercial banks. Since 2008, the Islamic Bank of Thailand has been able to significantly increase its housing mortgage loans to small borrowers.

In conclusion, the bank's housing mortgage loan customers consist of Muslim customers as well as those of other religions. The bank's Muslim customers stated that they decided to use the bank's services because of the following reasons: 1) its adherence to Islamic principles; 2) the low monthly installments; and 3) the belief in the Muslim idea of helping each other, respectively. As for the customers of other religions, the reasons for their decision to use the bank's financial services were: 1) the low monthly installments; 2) the fixed financial format; and 3) the advice received from others, respectively. Muslims who chose not to use the bank's housing loans service can be classified into groups of people who were: 1) those who got loans from general

commercial banks; and 2) those who use their own savings. Muslims who used commercial banks gave these reasons for their

choice: 1) they were more familiar with commercial banks; and 2) commercial banks delivered swift loan services. As for Muslims

who chose to use their savings to buy home said they did not wish to be in debt.

As regards recommendations, Islamic banks should make public relations efforts to explain their housing loans to general customers. This is because the Islamic bank concept of "special fixed profit rate" is a more complex than that of the commercial banks' floating mortgage rate.

Field of Study: ...Real Estate Development.... Advisor's Signature.....

กิตติกรรมประกาศ

วิทยานิพนธ์ฉบับนี้จะไม่สามารถเสร็จสมบูรณ์ได้หากไม่มีผู้ให้ความช่วยเหลือ สนับสนุน ให้ความร่วมมือ
และผู้มีพระคุณของผู้จัดทำ จึงของแสดงความขอบคุณบุคคลดังต่อไปนี้ ขอขอบคุณรองศาสตราจารย์ยุวดี ศิริ
ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ที่คอยช่วยเหลือให้วิทยานิพนธ์ฉบับนี้สำเร็จลุล่วงได้ ขอขอบคุณอาจารย์ กิตดิ
พัฒนพงศ์พิบูล ที่ปรึกษาร่วมวิทยานิพนธ์ที่คอยให้คำปรึกษา ช่วยเหลือ ให้ความรู้ด้านการเงิน การธนาคาร
เป็นอย่างยิ่ง ขอบคุณธนาคารอิสลามแห่งประเทศไทยที่ให้โอกาสในการศึกษาข้อมูล ขอขอบคุณ คร.รัชสุวรรณ
ปิคพยันต์ รองกรรมการผู้จัดการธนาคารอิสลามแห่งประเทศไทยที่อนุเคราะห์ข้อมูลและให้สัมภาษณ์เพื่อเป็นข้อมูลสำหรับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ ขอขอบคุณเจ้าหน้าที่ฝ่ายวิเคราะห์สินเชื่อ เจ้าหน้าที่สินเชื่อ ผู้จัดการสาขา
ตลอดจนเจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้องในสายงานอื่นๆของธนาคารอิสลามแห่งประเทศไทยที่ให้ความร่วมมือ ขอขอบคุณ
เพื่อนๆ ทั้งที่ภาควิชาเคหการและที่อื่นๆทุกท่านที่ให้ความช่วยเหลือและให้กำลังใจในการทำ วิทยานิพนธ์ฉบับนี้ขอขอบคุณบิดามารดาที่คอยให้ความช่วยเหลือ ผลักดัน ให้กำลังใจ รวมทั้งสนับสนุนเงินทุนในการทำวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ของอบคุณอดอด

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่	วภาษาไทยง
บทกัดย่	วภาษาอังกฤษจ
กิตติกรร	มประกาศ
สารบัญ.	%
สารบัญต	ทาราง
สารบัญเ	เผนภูมิ
สารบัญเ	เผนผังฏ
บทที่ เ	บทนำ1
	1.1 ที่มาและความสำคัญ1
	1.2 วัตถุประสงค์
	1.3 คำนิขามศัพท์ที่เกี่ยวข้อง
	1.4 ขอบเขตงานวิจัย
	1.5 วิธีคำเนินการวิจัย5
	1.6 กรอบงานวิจัย
	1.7 ประโยชน์ที่คาคว่าจะได้รับ
	1.8 แผนการคำเนินการ
	1.9 ผังคำเนินการวิจัย
บทที่ 2	แนวคิด ทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง12
	2.1 ระบบการเงินไทย
	2.2 สถาบันการเงิน
	2.3 ธนาคารพาณิชย์
	2.4 สถาบันการเงินเฉพาะกิจ
	2.5 สินเชื่อ15

		หน้า
	2.6 การเงินอิสถาม	20
	2.7 แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับการตัดสินใจ	29
บทที่ 3	อัตราคอกเขียและอัตรากำไร	41
	3. เ ดอกเบี้ยและทำไร	41
	3.2 รูปแบบอัตรากำไรในสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลาม	48
บทที่ 4	ข้อมูลทั่วไปธนาคารอิสลามแห่งประเทศไทย	58
	4.1 โครงสร้างของธนาคารอิสลาม	58
	4.2 สินเชื่อของธนาคารอิสลาม	62
	4.3 สินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาการอิสลาม	65
	4.4 เงินฝากของธนาคารอิสถาม	70
	4.5 ผลการคำเนินงานของธนาคารอิสลาม	72
บทที่ 5	ผลการศึกษา	78
	5.1 ปัจจับในการเลือกสินเชื่อที่อยู่อาศัยราชบุคคลจากธนาคารอิสลาม	78
	5.2 ผลการสัมภาษณ์ชาวมุสลิมที่ไม่ใช้สินเชื่อที่อยู่อาสัยธนาคารอิสลาม	84
	5.3 ผลการสัมภาษณ์เจ้าหน้าที่ฝ่ายวิเคราะห์สินเชื่อธนาคารอิสลาม	87
	5.4 ผลการสัมภาษณ์ผู้บุริหารธนาคารอิสลาม	87
บทที่ 6	วิเคราะห์ผลการศึกษา	90
	6.1 วัตถุประสงค์ข้อที่ 1 การคำเนินการของธนาคารอิสลามและรูปแบบในการให้สินเชื่อที่อยู่อ	าศัย90
	6.2 วัตถุประสงค์ข้อที่ 2 ศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อการใช้สินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลาม	94
	6.3 วัตถุประสงค์ข้อที่ 3 ศึกษาข้อจำกัดในการใช้สินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาการอิสถาม	98
บทที่ 7	สรุปผลการศึกษา	101
	7.1 สรุปผลการศึกษา	101
	7.2 ข้อเสนอแนะ	107
รายการชื่	ว้างอิง	109
ภาคผนว	วก	111

	หน้า
ภาคผนวก ก ผลการสัมภาษณ์	112
ภาคผนวก ข ตัวอย่างสัญญาสินเชื่อที่อยู่อาศัยธนาคารอิสลาม	136
ภาคผนวก ค ตัวอย่างแผ่นพับสินเชื่อที่อยู่อาศัยรายธนาคาร	158
ประวัติผู้เขียนวิทยานิพนธ์	164

สารบัญตาราง

	หน้า
ตารางที่ 3.1 การคิดคอกเบี้ยเช่าซื้อแบบเงินค้นคงที่	44
ตารางที่ 3.2 การกิคตอกเบี้ยเงินกู้แบบลดต้นลดคอก	46
ตารางที่ 3.3 แสดงตัวอย่างก่างวดผ่อนชำระที่อยู่อาศัย	47
ตารางที่ 3.4 แสดงความแตกต่างของรูปแบบการให้สินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัย	50
ตารางที่ 3.5 แสคงการเปลี่ยนแปลงอัตรา MLR และ SPRL ตั้งแต่วันที่ 5/10/54 – 26/3/54	53
คารางที่ 3.6 แสคงการเปลี่ยนแปลงอัตรา MRR และ SPRR ตั้งแต่วันที่ 5/10/54 – 26/3/56	54
ตารางที่ 3.7 รูปแบบอัตราคอกเบี้ยสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยธนาคารอิสลามแห่งประเทศไทย	55
ตารางที่ 3.8 รูปแบบอัตราคอกเบี้ยสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยธนาคารกสิกรไทย	55
ตารางที่ 3.9 รูปแบบอัตราคอกเบี้ยสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยธนาคารกรุงเทพ	55
ตารางที่ 3.10 รูปแบบอัตราคอกเบี้ยสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยธนาคารกรุงศรีอยุธยา	56
คารางที่ 3.11 รูปแบบอัตราคอกเบี้ยสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยธนาคารธนชาติ	56
ตารางที่ 3.12 เปรียบเทียบอัตรากำไรให้สินเชื้อที่อยู่อาศัยธนาคารอิสลามกับธนาคารพาณิชย์อื่นๆ	57
ตารางที่ 4.1 โครงสร้างผู้ถือหุ้นธนาคารอิสลาม	62
ตารางที่ 4.2 ผลิคภัณฑ์สินเชื่อของธนาคารอิสลาม	62
ตารางที่ 4.3 ตัวอย่างการคิดอัตราการผ่อนชำระ	69
ตารางที่ 4.4 ประเภทเงินฝากของธนาคารอิสลาม	70
ตารางที่ 4.5 ผลการคำเนินงานของธนาคารอิสลาม ปี 2550-2554	72
ตารางที่ 4.6 สินเชื่อแยกคามประเภทธุรกิจ	73

สารบัญแผนภูมิ

	หน้า
แผนภูมิที่ 4.1 สัคส่วนสินเชื่อแยกคามธุรกิจปี 2554	73
แผนภูมิที่ 4.2 สัดส่วนสินเชื่อแยกตามธุรกิจปี 2553	74
แผนภูมิที่ 4.3 สัดส่วนสินเชื่อแยกตามธุรกิจปี 2552	74
แผนภูมิที่ 4.4 สัคส่วนสินเชื่อแยกตามธุรกิจปี 2551	75
แผนภูมิที่ 4.5 สัดส่วนสินเชื่อแยกคามธุรกิจปี 2550	75
แผนภูมิที่ 4.6 ปริมาณการให้สินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัย	76
แผนภูมิที่ 5.1 ปัจจัยที่ทำให้ลูกค้ารู้จักสินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลาม	78
แผนภูมิที่ 5.2 ปัจจัยที่ทำให้ลูกค้าเลือกใช้สินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลาม	79
แผนภูมิที่ 5.3 อายุและลักษณะการกู้ของลูกค้าสินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลามชาวมุสลิม	81
แผนภูมิที่ 5.4 อายุและลักษณะการกู้ของลูกค้าสินเชื้อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลามที่นับถือศาสนาอื่น	81
แผนภูมิที่ 5.5 ระคับรายไค้และประเภทที่อยู่อาศัยของลูกค้าสินเชื่อที่อยู่อาศัยชาวมุสลิม	82
แผนภูมิที่ 5.6 ระคับรายไค้และประเภทที่อยู่อาศัยของลูกค้าสินเชื่อที่อยู่อาศัยที่นับถือศาสนาอื่น	83
แผนภูมิที่ 5.7 ระยะเวลาที่ลูกค้าธนาคารอิสลามเลือกใช้สินเชื่อที่อยู่อาศัย	84
แผนภูมิที่ 5.8 ระคับราชไค้และลักษณะการซื้อที่อยู่อาศัยของชาวมุสลิมที่ไม่ใช้ธนาคารอิสลาม	85
แผนภูมิที่ 5.9 ประเภทและระดับราคาที่อยู่อาศัยของชาวมุสลิมที่ไม่ใช้ธนาคารอิสลาม	85
แผนภูมิที่ 5.10 สาเหตุที่ชาวมุสลิมไม่ใช้สินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลาม	86
แผนภูมิที่ 6.1 ปริมาณสินเชื้อที่อยู่อาศัยธนาคารอิสลาม 2550-2554	91
แผนภูมิที่ 6.2 จำนวนสาขาของธนาคารอิสลาม	91
แผนภูมิที่ 7.1 ปัจจัยที่ทำให้ลูกค้ามุสลิมรู้จักสินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสลาม	102
แผนภูมิที่ 7.2 ปัจจัยในการคัคสินใจใช้บริการสินเชื่อที่อยู่อาศัยธนาคารอิสลามของชาวมุสลิม	103
แผนภูมิที่ 7.3 ปัจจัยที่ทำให้ถูกค้ารู้จักศาสนาอื่นรู้จักสินเชื่อที่อยู่อาศัยของธนาคารอิสถาม	104
แผนกนีที่ 7.4 ปัจจับในการตัดสินใจใช้บริการสินเชื่อที่อยู่อาศัยธนาดารคิสลามของผู้บับถือศาสนากีน	105

สารบัญแผนผัง

- K-	หน้า
แผนผังที่ 2.1 แผนผังโครงสร้างระบบการเงินไทย	12
แผนผังที่ 2.2 ปัจจัยที่มีอิทธิผลต่อพฤติกรรมผู้บริโภค	36
แผนผังที่ 4 1 โครงสร้างถงค์กร	59