### รายการอ้างอิง

### ภาษาไทย

- กมลทิพย์ เศวตมาลย์. ระดับความสามารถด้านการพึงภาษาอังกฤษของนักเรียนระดับมัธยม-ดึกษาตอนต้น วิทยานิพนธ์ปริญญามหาบัณฑิต ภาควิชามัธยมศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2529.
- กำพล นิรวรรณ์. "มารดาแห่งภาษา" ฐานเศรษฐกิจ-การเมือง 13 (สิงหาคม 2536): 57 จรรยา มโนรส. สมรรถวิสัยในการใช้ภาษาอังกฤษเพื่อการสื่อสารด้านการฟังของนักเรียนชั้น มัธยมศึกษาปีที่ 6 โรงเรียนประจำจังหวัด ในเขตการศึกษา 9. วิทยานิพนธ์ ปริญญามหาบัณฑิต คณะศึกษาศาสตร์ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2527.
- ชาญณรงค์ อินทรประเสริฐ. การเปรียบเทียบผลสัมฤทธิ์ทางการเรียนวิชาภาษาอังกฤษทางด้าน การฟังเพื่อความเข้าใจของนักเรียนชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 5 โดยใช้วิธีการสอนแบบการแบ่ง กลุ่มตามสังกัดสัมฤทธิผลทางการเรียนกับการสอนทั้งชั้น. วิทยานิพนธ์ปริญญา มหาบัณฑิต ภาควิชามัธยมศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2534.
- คำรงศักดิ์ ชัยสนิท และคณะ. เทคนิคการนำเสนอ. สำนักพิมพ์วังอักษร กรุงเทพ, 2538. นิตยา เจริญสิทธิ์. การเปรียบเทียบความสามารถในการฟัง การพูดภาษาอังกฤษและแรงจูงใจ ในการเรียนภาษาอังกฤษของนักเรียนชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 6 ที่เรียนโดยใช้โครงสร้าง ระดับยอดและการสอนตามคู่มือครู. วิทยานิพนธ์ปริญญาการศึกษามหาบัณฑิต, บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ประสานมิตร, 2531.
- เนาวรัตน์ พงษ์เกษมพรกุล. ระดับความสามารถด้านการฟังภาษาอังกฤษของนักเรียนระดับ มัธยมศึกษาตอนปลาย. วิทยานิพนธ์ปริญญามหาบัณฑิต ภาควิชามัธยมศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2530.
- บุญพร้อม อติรัตน์. ความคิดเห็นของอาจารย์และนักศึกษาแผนกพณิชยการ สังกัดวิทยาลัย เทคโนโลยี่และอาชีวศึกษาเกี่ยวกับการเรียนการสอนภาษาอังกฤษธุรกิจ. วิทยานิพนธ์ ปริญญามหาบัณฑิต ภาควิชามัธยมศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2528.
- บุศรา จีดลำดวน. การเปรียบเทียบความสามารถในการอ่าน การเขียนภาษาอังกฤษ และความ รับผิดชอบในการเรียนภาษาอังกฤษของนักเรียนชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 2 ที่ได้รับการ สอนมินิคอร์สกับการสอนตามคู่มือครู. วิทยานิพนธ์ปริญญา การศึกษามหาบัณฑิต, บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ประสานมิตร, 2531.

- บุหงา คณาวรงค์. การศึกษาเปรียบเทียบความสามารถทางการฟังการพูดภาษาอังกฤษและ
  มนุษยสัมพันธ์ของนักเรียนชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 2 ที่ได้รับการสอนโดยการเรียนรู้
  ภาษาชุมชนตามแนวอรรถฐานกับการสอนดามคู่มือครู. วิทยานิพนธ์ปริญญา
  การศึกษามหาบัณฑิต บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ประสานมิตร,
- ประคอง กรรณสูต. สถิติประยุกต์สำหรับครู. กรุงเทพมหานคร : ไทยวัฒนาพาณิช, 2535.
- พัชราพร เขียวรื่นรมย์. ความสัมพันธ์ระหว่างกลวิธีในการเรียนกับความสามารถในทักษะรับสาร ภาษาอังกฤษของนักเรียนขั้นมัธยมศึกษาปีที่ 4 กรุงเทพมหานคร. วิทยานิพนธ์ ปริญญามหาบัณฑิต ภาควิชามัธยมศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2537.
- เพิร์ล วัฒนากูล. การศึกษาความสามารถในการฟังภาษาอังกฤษของนักเรียนมัธยมศึกษาปีที่ 3 ในโรงเรียนมัธยมที่ตั้งอยู่ในเขตท้องที่การศึกษา 2 ของกรุงเทพมหานคร. วิทยานิพนธ์ ปริญญาศึกษาศาสตรมหาบัณฑิต บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2524.
- มะนียา เลิศลาย. สมรรถภาพด้านการฟังภาษาอังกฤษเพื่อการสื่อสารของนักเรียนชั้นมัธยม ศึกษาปีที่ 3 โรงเรียนสะเดา "ขรรค์ชัยพลานนท์อนุสรณ์" อำเภอสะเดา จังหวัดสงขลา. วิทยานิพนธ์ปริญญาศึกษาศาสตรมหาบัณฑิต บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ 2528.
- มาลี บุญศิริพันธ์. ห**ลักการทำหนังสือพิมพ์เบื้องด้น**. พิมพ์ครั้งที่ 3, ประกายพรึก : กรุงเทพมหานคร, 2534.
- ยุพิน พุทธาพิพัฒน์. การเปรียบเทียบความสามารถในการฟัง การพูด แรงจูงใจ และความคงทน ในการเรียนภาษาอังกฤษของนักเรียนชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 3 ที่ได้รับการสอนโดยวิธี ดามแนวทฤษฎีธรรมชาติและวิธีการสอนตามคู่มือครู. วิทยานิพนธ์ปริญญาการศึกษา มหาบัณฑิต บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศรีนครินทร์วิโรฒ ประสานมิตร, 2531.
- ระพีพรรณ โกวิทวานิชย์. "การศึกษาความสามารถในการฟังภาษาอังกฤษของนักเรียนชั้น มัธยมศึกษาปีที่ 3 ของกรุงเทพมหานคร." วิทยานิพนธ์ปริญญามหาบัณฑิต ภาควิชาการศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2522.
- ลำดวน ทองพรหม. สมรรถวิสัยในการใช้ภาษาอังกฤษด้านการฟังเพื่อการสื่อสารของนักเรียน ชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 6 ท้องที่การศึกษา 2 กรุงเทพมหานคร. วิทยานิพนธ์ศิลปศาสตร-มหาบัณฑิต บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2527.
- วรวรรณ เปลี่ยนบุญเลิศ. เทคนิคการสอนการฟัง ในสุมิตรา อังวัฒนกุล แ<mark>นวคิดและเทคนิควิธี</mark> การสอนภาษาอังกฤษระดับมัธยมศึกษา. กรุงเทพมหานคร, 2536.

- วาทินี ศรีแป๊ะบัว. การเปรียบเทียบความสามารถในการใช้ภาษาอังกฤษทักษะการฟัง-พูดและ
  ปฏิสัมพันธ์ทางวาจาของครูและนักเรียนชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 4 ที่ได้รับการสอน โดยใช้
  อรรถลักษณะประกอบกับกลวิธีเสริมต่อการเรียนรู้กับการสอนตามคู่มือครู.
  วิทยานิพนธ์ปริญญาการศึกษามหาบัณฑิต บัณฑิตวิทยาลัย
  มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ประสานมิตร, 2538.
- วิชาการ, กรม กระทรวงศึกษาธิการ. หลักสูตรภาษาอังกฤษ พุทธศักราช 2539 ในหลักสูตรประถม ศึกษา พุทธศักราช 2521 ฉบับปรับปรุง 2533 หลักสูตรมัธยมศึกษาตอนต้น พุทธศักราช 2521 ฉบับปรับปรุง พ.ศ. 2533 หลักสูตรมัธยมศึกษาตอนปลาย พุทธศักราช 2524 ฉบับ ปรับปรุง 2533. กรุงเทพมหานคร, 2539.
- วิชาการ กรม. คู่มือการประเมินผลการเรียนตามหลักสูตรมัธยมศึกษาตอนปลาย พุทธศักราช 2524. กรุงเทพ กรมวิชาการ กระทรวงศึกษาธิการ, 2529.
- วิรัตน์ บุญมาตย์. การเปรียบเทียบความสามารถในการฟังเพื่อความเข้าใจภาษาอังกฤษของ นักเรียนชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 3 ที่มีตัวป้อนและปฏิสัมพันธ์ต่างกัน. วิทยานิพนธ์ ปริญญามหาบัณฑิต ภาควิชามัธยมศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2539.
- สริณยา สริวิชัย. การเปรียบเทียบการรับรู้เกี่ยวกับตัวแปรที่มีผลต่อความสามารถในการฟังภาษา อังกฤษระหว่างนักเรียนชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 6 ที่มีความสามารถในการฟังภาษาอังกฤษ ต่างกันในโรงเรียนมัธยมศึกษา สังกัดกรมสามัญศึกษา กรุงเทพมหานคร. วิทยานิพนธ์ ปริญญามหาบัณฑิต ภาควิชามัธยมศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2537.
- ศิริพร พงษ์สุรพิพัฒน์. ทฤษฎีและแนวคิดในการสร้างแบบทดสอบสมิทธิภาพทางภาษาอังกฤษ. กรุงเทพมหานคร : สถาบันภาษา. จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2538.
- สนธยาพรรษ์ ยาท้วม. การเปรียบเทียบความสามารถในการฟัง-พูดภาษาอังกฤษและ
  ความเชื่อมั่นในตนเองของนักเรียนชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 1 โดยการสอนแบบ T-P.R
  ที่พัฒนาตามแนวทฤษฎีอรรถฐานกับการสอนตามคู่มือครู. วิทยานิพนธ์ปริญญา
  การศึกษามหาบัณฑิต บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ประสานมิตร,
- เสาวลักษณ์ รัตนวิชซ์. หลักสูตรและการสอนภาษาอังกฤษในโรงเรียนมัธยมศึกษา. กรุงเทพฯ: ภาควิชาหลักสูตรและการสอนคณะศึกษาศาสตร์ มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ประสานมิตร. 2531.
- เสาวลักษณ์ รัตนวิชช์. การพัฒนาการสอนภาษาไทยแบบมุ่งประสบการณ์ภาษา เล่ม 2. กรุงเทพฯ: บริษัทประยูรพรื้นตึ้ง จำกัด. 2534.

- สุภา บุตรนาค. สมรรถวิสัยในการใช้ภาษาอังกฤษด้านการฟังเพื่อการสื่อสารของนักเรียน ชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 6 ท้องที่การศึกษา 4 กรุงเทพมหานคร. วิทยานิพนธ์ศิลปศาสตร มหาบัณฑิต บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2527.
- สุมิตรา อังวัฒนกุล. วิธีสอนภาษาอังกฤษเป็นภาษาต่างประเทศ. กรุ่งเทพมหานคร.
- อัจฉรา วงศ์โสธร. แนวทางการสร้างข้อสอบภาษา. กรุงเทพมหานคร : สำนักพิมพ์จุฬาลงกรณ์ มหาวิทยาลัย. 2538.
- อัจฉรา วงศ์โสธร. การพดสอบและประเมินผลการเรียนการสอนภาษาอังกฤษ. กรุงเทพมหานคร : สำนักพิมพ์จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2539.
- อมรา ประสิทธิ์รัฐสินธุ์. ภาษาศาสตร์สังคม. กรุงเทพมหานคร : สำนักพิมพ์จุฬาลงกรณ์ มหาวิทยาลัย, 2538.
- อรุณ ชัยเสรี. ความต้องการภาษาอังกฤษในด้านวิชาชีพ **ภาษาปริทัศน์.** ตุลาคม 2538 : 108.
- อุษา กาญจนสถิตย์. การสำรวจความต้องการใช้ภาษาอังกฤษในวงการธุรกิจ. วิทยานิพนธ์ ศิลปศาสตรมหาบัณฑิต ภาควิชาหลักสูตรและการสอน มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์, 2523.

### ภาษาอังกฤษ

- Abrams, S. Kathleen. Communication at work. NJ: Prentice Hall Inc., 1986.
- Alderson, Charles J. Clapham Caroline and Wall Dianne. Language test construction and evaluation. Cambridge University Press, 1995.
- Ann, Anderson and Lynch Tony. Listening. New York: Oxford University Press, 1988.
- Bacon, Susan M. The relationship between gender, comprehension, processing strategies and cognitive and effective response in foreign language listening. The Modern
   Language Journal. 76 (1992): 160-178.
- Bacheman, Lye F. What does language testing have to offer? **TESOL Quarterly**. 25 (1991): 671-704.
- Biber, D. Variation across speech and writing. Cambridge: Cambridge University Press, 1988.
- Barker, Larry. Communication. Englewood Cliffs, NJ: Prentice Hall, 1978.

- Blau, Eileen K. The effect of syntax, speed, and pauses on listening comprehension.

  TESOL QUARTERLY 24. (1990): 746-753.
- Boyle, Joseph P. Factors effecting listening comprehension. ELT Journal.

  38 (1 January 1984): 134-138.
- Brown, Gillian and Yule, George. Teaching the spoken language. An approach based in the analysis of conversational English Cambridge: Cambridge University Press, 1988.
- Brown, A.L. & Palinscar A.S. Inducing strategic learning from texts by means of informed self: control training. Topics in learning and learning Disabilities 2 (1982): 1-17.
- Brown, H. Douglas. **Teaching by principles.** Englewood Cliffs, NJ: Prentice Hall Regents, 1994.
- Brown, James I. A comparison of listening and reading ability. College English.

  (November 1984): 105-107.
- Burns Anne, Joyce Helen. Focus on speaking. Macquarie University, 1997.
- Busby, Rudolph E and Mayjors, Randal E. Basic speech communication principles and practicers. New York: Harper and Row, 1987.
- Byrnes, Heidi. The role of listening comprehension A theoretical base Foreign Language

  Annals 17:4(1984):317-329.
- Call, Mary Emily. Auditory short term memory. Listening comprehension and the input hypothesis. TESOL QUARTERLY 19 (December, 1985): 765-781.
- Carroll, B.J. Testing communicative performance interne study. Oxford: Pergamon Press, Ltd., 1982.
- Chaudron, Craig. Simplification of input: topic reinstatements and their effects on L2 learnees' recognition and recall. TESOL Quarterly 17 (September 1983): 437-458.
- Derewianka B. Exploring how texts work. Sydney: Primary English teaching association, 1990.
- Derwing, Tracy M. Speech rate is no simple matter: Rate adjustment and NS-NNS communicative success. Studies in Second Language Acquisition 12 (1990): 303-313.

- Doff, Adrian. Teach English. Cambridge: Cambridge University Press, 1991.
- Douglas, Dan. Testing listening comprehension in the context of the ACTFL proficiency guidelines. Studies in Second Language Acqui sition 10 (1988): 245-251.
- Dudley Evans. An outline of the value of genre analysis in ESP work. In C. Lawren and M. Nordman (eds.) special language: from humans thinking to thinkingmachines.
- Dundes, Alan. Integrating folklore. Bloomington, IN: Indiana University Press, 1980.
- Dunkel, Patricia, Henning, Grant, and Chaudron, Craig. The assessment of an L2 listening comprehension construct: A tentative model for test specification and development.

  The Modern Language Journal 77 (1993): 180-191.
- Feyten, Carine M. The power of listening ability: An overlooked dimension in language acquisiton. The Modern Language Journal 75 (1991): 173-180.
- Field, John. Note on listening: Normalisation Modern English Teacher
  4 (November, October, 1996): 47.
- Grellet, Françoise. Developing reading skills. Cambridge: Cambridg University Press, 1981.
- Griffiths, Roger. Speech rate and nonnative speaker comprehension: A preliminary study in time-benefit analysis. Language Learning 40 (1990): 311-336.
- Hadley, Alice Omaggio, Teaching language in context. Heinle & Heinle Publishers, 1993.
- Hatch Evelyn. Discourse and Language Education. New York: Cambridge University

  Press, 1992.
- Halliday, M.A.K. Language as social semiotic: The social interpretation of language and Meaning. Londom: Edward Arnold, 1978.
- Heaton, J. B. Classroom testing. Testing listening skill. Longman Group, 1990.
- Higgens, Janet M. D. Raising teachers' awareness of the real time characteristics of their classroom speech. In David C. Sli Dino Mahoney, and Jack C. Richards (eds.).
   Exploring second language teacher development, 236-257. Hong Kong:
   City Polytechnic of Hong Kong, 1994.
- Hussmon Richard C. Lahiff James M and Hat Jield John D. Business communication strategies and skills. Dryden Press, 1981: 161-267.

- Hymes, Dell. Foundations in sociolinguistics: an ethnographic approach. Philadelphia:
  University of Pensylvania Press, 1974.
- Kalivolda, Theodore B. Learning to listen-What can be done? English Teaching Forum.

  18 (October 1980): 2-7.
- Kenedy, Chris and Bolitho Rod. English for specific purpose. Hong Kong, Macmillan Publisher Ltd., 1985.
- Kinneavy, James L. A theory of discourse: the aim of discourse. Englewood Cliff, NJ:

  Prentice-Hall International, 1971.
- Krashen, Stephen D. and Tracy D. Terrell. **The natural approach**. Great Britain: Pergamon Press, 1983.
- Kress, Gunther. Learning to write. London: Routledge & Kegan Paul, 1982.
- Lado, Robert. Teaching English across culture. London: Prentice Hall, 1988.
- Long. D.R. What you don't know can't help you: an exploratory study of background knowledge and second language listening comprehension. Studies in Second Language Acquisition. 12 (1990): 65-80.
- Long, Michael H. Input and second Language acquisition theory. Paper presented at the tenth university of Michigan conference on Applied Linguistic, 1983 a.
- Long, Michael H. Native speaker/non-native speaker conversation and the negotiation of comprehensible input. Applied Linguistics (Summer 1983b): 126-141.
- Long, Michael H. Native speaker/non-native speaker conversation in the second language classroom. In M. Clarke and J. Handscombe (eds.) On TESOL'82: Pacific perspective on Language learning and teaching. pp. 207-225. Washington DC: TESOL, 1983C.
- Lundsteen, Sara W. Listening its impact on reading and The other language Arts.

  Illinois: NCTE/ERIC, 1971.
- Lynch Tony. Communication in the language classroom. Oxford University Press, 1996.
- Madsen, Harold S. Technique in testing. New York: Oxford University Press Inc., 1983.
- Martin, J.R. Process and text: two aspects of human semiosis. In Benson and Greaves (eds), 1985, 248-74.

- Miller, Carolyn R. Genre as social action. Quarterly Journal of speech 70 (1984): 151-167.
- Mulholland, Joan. The language of negotiation. London: T.J Press (Padstow), 1991.
- Morley, Joan. Listening comprehension in second/foreign Language instruction. In Marianne CeleeMurcia (ed.) Teaching English as a second foreign language pp. 81-122 Boston: Heinle & Heinle, 1991.
- Nunan David and Carter Ronald. Discourse analysis. England: Penguin Group, 1993.
- Oring Elliott. Folk narratives. In E. Oring (ed), folk groups and folklore genres, 121-146.

  Logan: Utah University Press, 1986.
- Oxford, Rebecca L. Research update on teaching L2 listening. System 21 (1993): 205-211.
- Paltridge, Brian. Genre, texttype, and the language learning classroom ELT journal, (July, 1996): 237-243.
- Richards, Jack C. The content of language teaching. London: Cambridge University Press, 1985.
- Richards, Jack C. Listening comprehension: Approach design, and procedure in me

  Thodology In TESOL: A hook of reading. New York: Harper and Row, 1987.
- Richards, Jack C. Designing materials for teaching listening comprehension. Singapore: Singapore: SEAMEO RELC, 1990. (mimeographed)
- Rivers, Wilga M. Communicating naturally in a second language. Cambridge: \
  Cambridge University Press, 1988.
- Rost, Michael. Listening in action. London: Prentice Hall, 1991.
- Rost, Michael. Introducing listening. London: Clays, 1994.
- Rubin, Joan. A review of second language listening comprehension research. The Modern

  Language Journal 78 (1994): 199-221.
- Schmidt-Rinehart, Barbara C. The effects of topic familiarity on second language listening comprehension. The Modern Language Journal. 78 (1994): 179-189.
- Seright, Linda. Age and aural comprehension achievement in fran cophone adults.

  TESOL QUARTERLY 19 (985): 455-473.
- Shohamy, Elana, and Inbar, Ofra. Validation of listening comprechension tests: The effects of text and question type. Language Testing 8 (1991): 23-40.

- Singleton. Jane and Teraoka. Wendy. Business listening and speaking. England:

  Longman limited, 1996.
- Stuart Mary M. et all. Business English and communication. Singapore: McGraw-Hill, 1985.
- Swales, John. M. Genre analyses Cambridge: Cambridge University Press, 1990.
- Syananondh, Kriengsak. An investigation of pronunciation and learning strategies: Factors in English listening comprehension of Thai-speaking graduate students in the United States. Dissertation Abstracts International. 44, 7 (January 1984): 2136-A.
- Tarr. Arthur, Geezai. The effect of an expectancy message on recall measure of listening comprehension in intermediate college French. **DAI** 48: 94 (1987): 2265.
- Terry Fredrickson and Paul Wedel. English by Newspaper. Translated by Tanit

  Thammasukati and Yuwadee Teeranuntachai. Bangkok: Allied Newspapers

  Ltd, 1980.
- Underwood, Mary. Teaching listening. New York: Longman, 1993.
- Ur, Penny. Teaching listening comprehension: Cambridge University Press, 1986.
- Wallace, Catherine. Reading. London: Oxford University Press, 1992.
- Weir. Cyril J. Communicative language testing. London: Prentice Hall international, 1990.
- Widdowson, H.G. Teaching language as communication. London: Oxford University Press, 1981.
- Willis, Jane. Teaching English through English. London: Longman Group, 1981.
- Wolf, Dieter. Some assumptions about second language text comprehension.

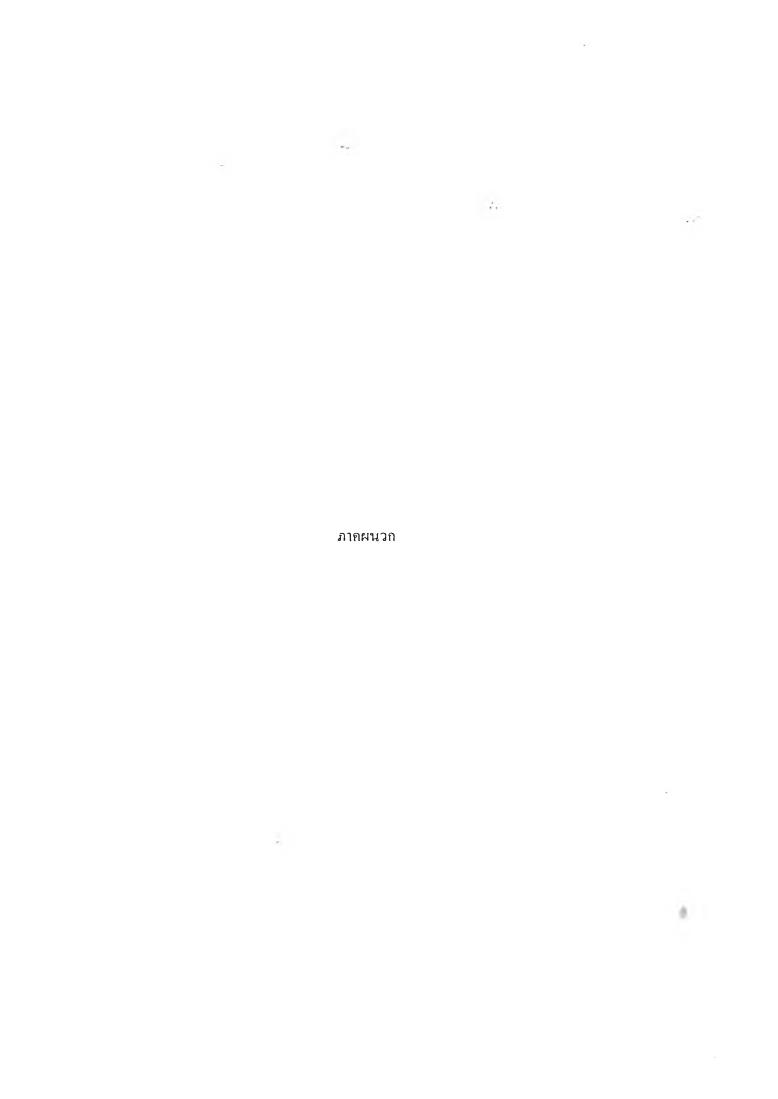
  Studies in Second Language Acquisition 9 (1987): 307-326.

Wolvin,

- •
- Yagang, Fan. Listening Problems and Solutions. **English Teaching** (January, 1993): 16-19.

Andrew, and Coakley. Carolyn. Listening. Dubugue, IA Brown, 1982.

Zuengler, Jane. Encouraging learners' conversational participation. The effect of context knowledge. Language Learning. 43 (3): 403-432, September, 1993.



ภาคผนวก ก รายนามผู้ทรงคุณวุฒิที่ดรวจแบบสอบ และ รายนามผู้ทรงคุณวุฒิที่อัดเสียงประกอบแบบสอบ ความสามารถในการฟัง

# รายนามผู้ทรงคุณวุฒิในการตรวจแบบสอบความสามารถในการฟังภาษาอังกฤษ

1. Mr. Michael Crabtree คณะอักษรศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

2. รศ. คร. อัจฉรา วงศ์โสธร สถาบันภาษา จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

3. คร. พิทักษ์ นิลนพคุณ สึกษานิเทศก์ กรมสามัญศึกษา

4. คร. อารีรัตน์ หิรัญโญ ผู้เชี่ยวชาญงานวิจัย กรมอาชีวศึกษา

5. อาจารย์ วารี พู่พุฒ อาจารย์ 3 ระคับ 8 วิทยาลัยพณิชยการเชตุพน

# รายนามผู้ทรงคุณวุฒิในการอัดเสียงประกอบแบบสอบ - ความสามารถในการฟังภาษาอังกฤษ

1. Mr. lain Tebb สถาบันภาษา จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

2. Mr. Cherlee Jones สถาบันภาษา จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

3. Ms. Susan G' Shea สถาบันภาษา จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

ภาคผนวก ข หนังสือขอความร่วมมือในการวิจัย

ที่ ศธ 0911/357

กรมอาชีวศึกษา กระทรวงศึกษาธิการ กทม. 10300

#### 19 มกราคม 2541

เรื่อง ขอความอนุเคราะห์เก็บรวบรวมข้อมูลเพื่อประกอบการทำวิทยานิพนธ์ เรียน คณบคีบัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อ้างลึง หนังสือ บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

- ที่ ทม 0309/11611 เรื่อง ขอความร่วมมือในการทคลองใช้เครื่องมือวิจัย ลงวันที่ 27 พฤศจิกายน 2540
- 2. ที่ ทม 0309/11610 เรื่อง ขอความร่วมมือในการวิจัย ลงวันที่ 27 พฤศจิกายน 2540 ลิ่งที่ส่งมาด้วย แบบสอบถาม 1 ชุด

ดามหนังสือที่อ้างถึง แจ้งว่า นางสาวศรีเงิน แพสุพัฒน์ นิสิตชั้นปริญญามหาบัณฑิต ภาควิชามัธยมศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย มีความประสงค์จะทำการทคลองใช้ เครื่องมือวิจัย กับนักเรียนระคับประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นปีที่ 1 วิทยาลัยอาชีวศึกษาชลบุรี และ วิทยาลัยเทคนิคสมุทรปราการ จังหวัดสมุทรปราการ และนำเครื่องมือวิจัย ทำการเก็บรวบรวมข้อมูล กับนักเรียนระดับประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นปีที่ 1 ในวิทยาลัยสังกัดกรมอาชีวศึกษา ในเขต กรุงเทพมหานคร 4 แห่ง รายละเอียดทราบแล้วนั้น

กรมอาชีวศึกษา พิจารณาแล้ว ยนุญาตให้ใช้เก็บข้อมูลคั้งกล่าวข้างต้นได้ จึงเรียนมาเพื่อโปรคทราบ และกรุณาจัคส่งผลงานวิจัยให้กรมอาชีวศึกษา ทราบใน โอกาสต่อไปด้วย จักขอบคุณยิ่ง

ขอแสคงความนับถืก

ศึกษานิเทศก์ 7 รักษาการในตำแหน่ง หัวหน้าหน่วยศึกษานิเทศก์ ปฏิบัติราชการแทน อธิบดีกรมอาชีวศึกษา

หน่วยศึกษานิเทศก์ โทร. 2829352 ที่ ศธ 0911/358

กรมอาชีวศึกษา กระทรวงศึกษาธิการ กทม. 10300

19 มกราคม 2541

เรื่อง ขอความอนุเคราะห์ในการทคลองใช้เครื่องมือวิจัยและเก็บรวบรวมข้อมูลเพื่อประกอบ การทำวิทยานิพนธ์

เรียน ผู้อำนวยการวิทยาลัย

สิ่งที่ส่งมาด้วย แบบสอบ จำนวน 1 ชุด

ค้วยนางสาวสรีเงิน แพสุพัฒน์ เป็นนิสิคชั้นปริญญามหาบัณฑิต ภาควิชามัธยมศึกษา บัณฑิตวิทยาลัย จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย กำลังคำเนินการทำวิทยานิพนธ์ วิชาการสอนภาษาอังกฤษ ในการทำวิจัยนี้มีความประสงค์จะใช้เครื่องมือวิจัยและเก็บรวบรวมข้อมูลเพื่อประกอบการทำ วิทยานิพนธ์ ในสถานศึกษาของท่าน

ในการนี้ กรมอาชีวศึกษาได้พิจารณาอนุญาตให้นางสาวสรีเงิน แพสุพัฒน์ ผู้ทำวิทยานพนธ์ ใช้เครื่องมือวิจัยและแจกแบบสอบถามได้ สำหรับการตอบแบบสอบถามขอให้ตอบชุคที่มี ตราประทับเท่านั้น และเมื่อดำเนินการเสร็จแล้วขอให้ส่งคืนบุคคลดังกล่าวด้วย จักขอบคุณมาก

จึงเรียนมาเพื่อโปรคทราบและคำเนินการต่อไป

ขอแสคงความนับถือ

ศึกษานิเทศก์ 7 รักษาการในตำแหน่ง หัวหน้าหน่วยศึกษานิเทศก์ ปฏิบัติราชการแทน อธิบดีกรมอาชีวศึกษา

หน่วยศึกษานิเทศก์ โทร. 2829352 ภาคผนวก ค จุดประสงค์หลักสูตรประเภทวิชาพณิชยการ

### จุดประสงค์หลักสูตรประเภทวิชาพณิชยกรรม

# หมวดวิชาชีพ จุดประสงค์

- เพื่อให้มีความรู้ ความเข้าใจ เกี่ยวกับเสรษฐกิจ สังคม การพัฒนาประเทส และการพัฒนา เสรษฐกิจของโลกในด้านการค้า ธุรกิจ และพาณิชยกรรม
- 2. เพื่อให้มีเจตกดีที่ดี เห็นกวามสำกัญ ชื่อสัตย์ สุจริต และยุติธรรมต่องานอาชีพธุรกิจและพาณิชย-กรรม
- 3. เพื่อให้เลือกงานอาชีนที่เหมาะสมกับความถนัด ความรู้ ความสามารถของตนเอง
- 4. เพื่อให้มีโอกาสหาความรู้ และทักษะเพิ่มเดิม ปรับปรุง หรือเปลี่ยนอาชีพ จากการอาชีพเดิม
- 5. เพื่อให้มีทักษะ สามารถประกอบอาชีพ การบัญชี การขาย เกขานุการ คอมพิวเตอร์ บริการธุรกิจ สถานพยาบาล บริการธุรกิจโรงแรม อุตสาหกรรมท่องเที่ยว ประชาสัมพันธ์ ธุรกิจหนังสือพิมพ์ และสิ่งพิมพ์ ในฐานะเป็นผู้ประกอบการ และผู้ปฏิบัติการ

ภาคผนวก ง จุดประสงค์หลักสูตรวิชาภาษาอังกฤษสำหรับนักเรียน สาขาพณิชยการ

เนื้อหาที่เรียนแบ่งตามประเภทข้อความต่าง ๆ

# หลักสูตรประเภทวิชาพาณิชยการทุกสาขาวิชา หมวดวิชาพื้นฐาน วิชาภาษาอังกฤษ 120001201 จุดประสงค์

- 1. ให้มีพัฒนาการในด้านความรู้ และความสามารถในการใช้ภาษาอังกฤษ เพื่อการสื่อสารอย่าง ถูกต้อง และเหมาะสมตามกาลเทศะ และสถานการณ์
- 2. เพื่อฝึกทักษะการฟัง พูค อ่าน และเขียน ให้นำมาใช้ประโยชนใค้ในชีวิตประจำวันในงานอาชีพ และในการศึกษาระดับที่สูงขึ้นตามศักขภาพของผู้เรียน
- 3. หัฒนาทักษะในการอ่าน และการฟัง เพื่อค้นคว้าหากวามรู้ เพิ่มเติมให้กว้างขวาง และทันต่อ เหตุการณ์ และความก้าวหน้าทางเทคในโลยีใหม่ ๆ ในปัจจุบัน
- 4. เพื่อส่งเสริมความเข้าใจในวัฒนธรรมของชาติเจ้าของภาษาอันจะนำไปสู่ความลัมพันธ์อันดี ต่อกับ
- 5. เพื่อให้สามารถใช้ภาษาอังกฤษเป็นเครื่องมือในการแสวงหาความรู้ จากเอกสารและเทคโนโลยี ใหม่ ๆ เพื่อส่งเสริมการประกอบอาชีพ หรือเพื่อการศึกษาในระคับสูงต่อไป
- 6. เพื่อให้มีความรู้ด้านวัดเนธรรมของเจ้าของภาษาที่สอดแทรกอยู่ในภาษาด้วย

คำอธิบายรายวิชา ภาษาอังกฤษ 1 2000 1201

1 - 2 - 2

ฝึกทักษะการฟัง พูด อ่าน โขียน เกี่ยวกับงานอาชีพตามประเภทวิชาที่ศึกษา โดยใช้ คำศัพท์ สำนวน และโครงสร้างไวยากรณ์เบื้องต้นของภาษาอังกฤษที่มีความถี่ในการใช้มากใน บทความ หรือเอกสารทางวิชาการ

ฝึกพูดทักทาย และแนะนำ คนเอง ฝึกฟังคำสั่ง คำแนะนำ และฝึกอ่านข้อความเกี่ยวกับ เครื่องมือหรืออุปกรณ์ที่ใช้ในงานอาชีพของคน ฝึกการอ่านฉลาก ป้ายประกาศ คำเคือนเกี่ยวกับ ความปลอดภัย

### คำอธิบายรายวิชา ภาษาอังกฤษ 2 20001020

1 - 2 - 2

ฝึกการฟังกำสั่ง กำแนะนำ และการพูดด้วยถอยกำที่สุภาพในการทักทาย การต้อนรับ ขอร้อง ขออนุญาต ขอกำแนะนำ บอกเวลา ขอกทิสทาง และการพูดโทรสัพท์ ฝึกอ่านออกเสียง จำนวนตัวเลข การอ่านเสษส่วน ทสนิยม เปอร์เซ็นต์ อ่านหน่วยนับ และเขียนอักษรย่อของมาตราชั่ง ตวง วัด ที่ใช้เป็นภาษาอังกฤษ ตลอดจนสัญลักษณ์ที่พบบ่อย ๆ ในงานอาชีเซ ฝึกโครงสร้างของ ภาษาที่ใช้ในการบรรยายลักษณะ รูป ร่าง ขนาด สัดส่วนของวัสคุสิ่งของ ฝึกเขียนบันทึกข้อมูลลั้น ๆ จากข้อความที่ได้ฟังมา

เพื่อให้สามารถฟังกำสั่ง แล้วปฏิบัติตามได้ และพูดด้วยถ้อยกำที่สุภาพ สามารถอ่าน หน่วยนับ และจำนวนคัวเลข และบรรยายลักษณะของวัสดุได้

## คำอธิบายรายวิชา ภาษาอังกฤษ 3 20001203

0 - 2 - 1

ฝึกสนทนาเกี่ยวกับการแนะนำและเสนอขายสินค้า (Shopping Dialog) การค่อรองราคา ฝึกถ่านและสรุปใจความสำคัญของจดหมาย หรือเอกสารธุรกิจ กรอกแบบฟอร์มเอกสารธุรกิจแบบ ค่าง ๆ ฝึกการเขียนเอกสารธุรกิจ (FAX. Messages, Telephone messages) การเขียนบันทึก (Memos) การใช้เครื่องหมายวรรคตอน อักษรย่อ สัญลักษณ์ที่ใช้ในเอกสารธุรกิจ

เพื่อให้ผู้เรียนสามารถพูคเพื่อเสนอขายสินค้าและต่อรองราคา เข้าใจรูปแบบของ จดหมายธุรกิจ และเอกสารธุรกิจที่ใช้ในปัจจุบัน

### คำอธิบายราชวิชา ภาษาอังกฤษ 4 20001204

0 - 2 - 1

ฝึกพูดแนะนำตนเองและงานอาชีพของตน ฝึกอ่านและสรุปใจความสำคัญของจคหมาย หรือเอกสารธุรกิจ ฝึกเขียนจคหมายธุรกิจหรือเอกสารธุรกิจ จดหมายเสนอขาย จคหมายสั่งซื้อ และ ตอบรับการสั่งซื้อ จคหมายสอบถาม ตอบรับการสอบถาม การจ่ายเงิน

เพื่อให้สามารถเขียนจดหมายหรือเอกสารธุรกิจได้

ภาคผนวก จ แสดงเนื้อหาที่เรียนแบ่งตามประเภทข้อความต่าง ๆ

ตารางที่ 6 แสดงเนื้อหาที่เรียนแบ่งตามประเภทข้อความต่าง ๆ (Genres)

บทเรียนที่	ชื่อบทเรียน	Conversation	News	Presentation	Interview
ı	Receiving Visitor	1	18		
2	Selling something	Į.		ı	
3	Keeping a petty cash account	i			
4	Selling		1		
5	Handling the correspondence	2			
- 6	Using the telephone	1			
7	Everything in order	2		1	
8	Getting and Giving Messages	1	2		
.9	Keeping the files	1	-		
10	At Work in the Small Office	6			
11	Secretary on the job	3		1	
12	The first application and the	2	1		2
	First interview				
	2311	21	4	3	2

ตารางที่ 7 การออกข้อสอบวัดความสามารถในการพึงข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของ นักเรียนขั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ (The item specification of a test of abilities in listening to different English genre of first year students at the vocational certificate level in commercial colleges)

Tapic vanz	ประเภท ข้อกรรม (Gence)	111 Telling Genre		บอกโจกวามลำกัญ Telling Main Idea		บบกาายกะเอียด Telling decail		กรุปข้างผิวจากที่พื้ง Infer fram hearing		1711
		ข่านวน ข้อ	ข้อกอบ ข้อที่	จำนวน ข้อ	พักสอน พักที่	จำนาน ข้อ	ข้อสอน ข้อที่	จำนวน ขัด	พัสสอบ พัสถิ่	
1 K:R	a. Presentation	(1)	1	(11	3	(4)	2,5,6,8	(2)	4,7	8
Photocrapying	b. News	(I)	٧	(U	ti	(41	10,13,14,15	$\alpha_1$	1216	8
Machine	c. Conversion	(1)	12	m	24	(4)	18,20, 21,22	(2)	19:23	8
II S.S.	a. Presentation	(1)	25	(1)	27	(4)	26,29,30,31	(2)	28'32	8
Department	b. News	aı	13	(1)	40	(4)	34,36,38,39	(2)	35.37	\$
Shire's	c. Conversation	(1)	41	(1)	4K	(4)	43,44,45,46	(2)	42.47	8
New branch			l							
าาม	4 ข้อกาาม	4 vo -	12.5%	6 vo -	12.5%	24 🕏	0 = 50%	12 %	- 25%	48 - 100%

AND AND

ภาคผนวก ฉ ตัวอย่างเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

### แบบสอบความสามารถในการฟังข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

กำชี่แลง แบบสอบฉบับนี้มี 19 หน้า

นักเรียนจะได้ฟังข้อความทั้งหมด 6 ข้อความ ฟังข้อความที่ละข้อความ ข้อความหนึ่ง จะได้ฟัง 2 ครั้ง ครั้งแรกจะได้ฟังข้อความทั้งหมดต่อเนื่องกัน ครั้งที่ 2 จะได้ฟังข้อความที่ละตอน สั้น ๆ ในระหว่างฟังให้นักเรียนจดโน้ตย่อ ๆ ได้ ในกระคาษเปล่าที่แจกให้ หลังจากฟังข้อความแต่ ละข้อความแล้ว ให้นักเรียนเลือกคำตอบจากตัวเลือกที่ให้โดยทำเครื่องหมาย × ลงในกระคาษคำ ตอบที่แจกให้

### ข้อความที่ 1

Listen to the following six passages. You will hear each passage two times. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part, check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c or d on the answer sheet.

Now. This is your first listening, listen to the whole passage.

### Presentation: K.R. Photocopying Machine

Good afternoon, ladies and gentlemen. I'm Phillippe Vine, a salesmanager from K.R.'s Head Office in New York. First of all, I'd like to thank all salesmen from every branch of K.R. in Thailand. The aim of our presentation today is to launch a new model of K.R. photocopying machine.

Please look at the details in the brochure. It's the latest and the cheapest among other popular models in the market. It's only 80,000 baht. It makes accurate and sharp copies. It works quickly; it can make 60 copies per minute. So it saves time and money. It has a two year guarantee.

Customers will be offered a 25% discount and free bonus gifts during our launching period, from December 5 to 7 this year. Thank you for your kind attention. I hope our product will be the best seller in Thailand. Do you have any questions? I'll be gladkto answer them.

Now, this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best unswer on the answer sheet. Listen to the first part.

### Presentation : K.R. Photocopying Machine

Good atternoon, ladies and gentlemen. I'm Phillippe Vine, a sales manager from K.R.'s Head Office in New York. First of all, I'd like to thank all salesmen from every branch of K.R. in Thailand. The aim of our presentation today is to launch a new model of K.R. photocopying machine

### Check the best answer by crossing X over the letter a, b, c, or d on the answer sheet

- 1. What are you listening to?
  - a) A conversation about K.R Photocopying machine
  - b) News about goods of K.R.
  - c) A company's announcement
  - d) A presentation of a product
- 2. At what time did the speaker talk?
  - a) In the morning
  - b) In the afternoon
  - c) In the evening
  - d) At night
- 3. What's the main purpose of the speaker?
  - a) To introduce Mr.Phillipe Vine
  - b) To introduce a new model of K.R. Photocopying machine.
  - c) To introduce a sales manager of K.R. Company
  - d) To promote the goods of Mr.Phillipe Vine
- 4. Who was the speaker?
  - a) The assistant manager from K.R.'s Head Office
  - b) The sales manager from K.R.'s Head Office
  - c) The personnel manager from K.R.'s Head Office.
  - d) A representative from K.R.'s Head Office

#### Now, listen to the second part.

Please look at the details in the brochure. It's the latest and the cheapest among other popular models in the market. It's only 80,000 baht. It makes accurate and sharp copies. It works quickly; it can make 60 copies per minute. So it saves time and money. It has a two year guarantee.

#### Check the best answer

- 5. What's the price of the new model?
  - a) fifty eight thousand baht
  - b) sixty eight thousand baht
  - c) seventy thousand baht
  - d) eighty thousand baht

### Now, listen to the last part.

Customers will be offered 25% discount and free bonus gift during our launching period from December 5 to 7 this year. Thank you for your kind attention. I hope our product will be the best seller in Thailand. Do you have any questions? I'll be glad to answer them.

#### Check the best answer

- 6. How many days will customers be offered a discount?
  - a) 3 days
    - b) 5 days
    - c) 7 days
    - d) 9 days
- 7. Where does the speaker hope the goods will be a best seller?
  - a) In Oxford, England
  - b) In New York, America
  - c) In Bangkok, Thailand
  - d) In all provinces in Thailand
- 8. How much is K.R. offering during the special period?
  - a) 5%
  - b) 15%
  - .c) 25%
  - d) 50%

### แบบสอบความสามารถในการฟังข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

### ข้อความที่ 2

Listen to the following passage twice. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c or d on the answer sheet.

Now, this is your first listening. Listen to the whole passage.

#### Business news

Good evening. This is the Radio Thailand, and here is the business news. It was reported that the volume of sales of the new branch of S.S.Department store increased every month during the past three months.

Our reporter interviewed Mr.Manit Matayanandh, the sales manager. He said that S.S.'s new branch at Bangna increased its volume of sales every month. From 2,000,000 baht in October, to 2,500,000 baht in November and to 2,600,000 baht in December. The sales to taled 7,100,000 baht.

Mr.Manit said that he used a low-cost low-price sales policy. The sales profit was 3,000,000 balt during the three months. We should clap our hands for this department which can keep the volume of sales high during this inflation period.

Now, this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer on the answer sheet. Listen to the first part

#### Business news

Good evening. This is Radio Thailand, and here is the business news. It was reported that the volume of sales of the new branch of S.S.Department store increased every month during the past three months.

Choose the best answer by crossing X over the letter a. b. c. d on the answer sheet.

- 9. What are you listening to?
  - a) An advertisement about goods
  - b) A report of goods
  - (c) A news of business
  - d) A describing of goods

- 10. When did the speaker talk?
  - a) Before noon
  - b) At noon
  - c) In the afternoon
  - , d) In the evening
- 11. What did the speaker talk about?
  - a) The annual grand sale at S.S.'s new branch
  - b) A report of a meeting at S.S. s new branch.
  - c) The number of profit of S.S.'s new branch.
  - d) The number of sales of S.S.'s new branch

#### Then listen to the second part.

Our reporter interviewed Mr.Manit Matayanandh, the sales manager. He said that S.S.'s new branch at Bangna increased its volume of sales every month. From 2,000,000 baht in October, to 2,500,000 baht in November and to 2,600,000 baht in December. The sales totaled 7,100,000 baht.

- 12. In which month was the volume of sales the lowest?
  - a) In September
  - b) In October
  - c) In November
  - d) In December
- 13. Who was Mr.Manit Matayanandh?
  - a) The sales representative
  - b) The sales manager
  - c) The general manager
  - d) The secretary

### Now listen to the third part

Mr.Manit said that he used a low cost - low price sales policy. The sales profit was 3,000,000 baht during the three months. We should clap our hands for this department which can keep the volume of sales high during inflation period.

- 14. What technique did S.S. Department Store's new branch use in order to make a profit?
  - a) They used 50% policy
  - b) They sold goods in high price
  - c) They used a rootstock sales policy
  - d) They used a low cost-low price sales policy

- 15. Which branch of S.S. Department store could keep the number of sales high?
  - a) Bangna Head office
  - b) Bangna branch
  - c) Bangna-Trad branch
  - d) Central Bangna branch
- 16. Why did S.S. Department Store's new branch have good sales?
  - a) Because it had a good manager
  - b) Because it had a good sales policy
  - c) Because it had good workers
  - d) Because it had large space

### แบบสอบความสามารถในการฟังข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

### ข้อความที่ 3

Listen to the following passage twice. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c or d on the answer sheet.

Now. This is your first listening, listen to the whole passage,

### Conversation about K.R. Photocopying Machine

A salesman : Good morning. May I help you? Welcome to K.R. Company.

A customer : Yes, I'm looking for a good photocopying machine.

A salesman : Please come this way. We have many selections here. Mita, Canon,

National and K.R.

A customer ... Which one would you suggest?

A salesman : Er. I think K.R.'s new model is the best because it's the cheapest. It

produces accurate and sharp copies. It makes 60 copies per minute. So it

saves time and money. Here is the brochure.

A customer How much is it? Does it have a guarantee?

A salesman : Yes, it does. It's only 80,000 baht. It has a two year quarantee. We're

offering a 25% discount and free bonus gifts during a 3 day launching

period, from December 5 to 7.

A customer : I'll ask my boss before I buy - Today, I'm just looking, thank you.

A salesman You're welcome. Please come again. Goodbye.

Now: this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer on the answer sheet. Listen to the first part.

A salesman : Good morning. May I help you? Welcome to K.R. Company.

A customer : Yes, I'm looking for a good photocopying machine.

A salesman : Please come this way. We have many selections here: Mita, Canon,

National and K.R.

Choose the best answer by crossing X over the letter a, b, c or d on the answer sheet

- 17. What did you hear?
  - a) A presentation
  - b) A piece of news
  - c) A conversation
  - d) An announcement
- 18. When did they speak?
  - a) Before noon
  - b) At noon
  - c) About 2 p.m
  - d) 6 p.m
- 19. Where did the situation take place?
  - a) In an office
  - b) At home
  - c) In a restaurant
  - d) At K.R. Company.

### Next listen to the second part.

A customer : Which one would you suggest?

A salesman : Er. I think K.R.'s new model is the best because it's the cheapest. It

produces accurate and sharp copies. It makes 60 copies per minute. So it

saves time and money. Here is the brochure.

- 20. How many copies per minute does it make?
  - a) 35 copies
  - b) 40 copies
  - c) 55 copies
  - J) 60 copies

### Next listen to the last part.

A customer : How much? Does it have a guarantee?

A salesman Yes, it does. It's only 80,000 balit. It has a two year guarantee. We are

offering a 25% discount and free bonus gift during a 3 day launching

period, from December 5 to 7.

A customer : I'll ask my boss before I buy. Today, I am just looking, thank you

A salesman : You're welcome. Please come again. Goodbye.

Now	Check	the	hest	answer
14017		$\mathbf{n}$	DC2L	AU 21Y CI

- 21. Which model costs 80,000 baht?
  - a) Cannon
  - b) National
  - c) K.R.
  - d) K.L
- 22. How much discount would the customer receive from K.R.?
  - a) 5%
  - b) 15%
  - c) 25%
  - d) 50%
- 23. If you want to save money, when should you buy K.R.'s new machine?
  - a) 1-3 December
  - b) 3-5 December
  - c) 5-7 December
  - d) 7-9 December
- 24. What is the whole story about?
  - a) To introduce a new machine to a clerk.
  - b) To introduce a new machine to a salesman.
  - c) To introduce a new machine to a customer
  - d) To introduce a new machine to an agent

### แบบสอบความสามารถในการพึ่งข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

# ข้อความที่ 4

Listen to the following passage twice. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part, check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c or d on the answer sheet.

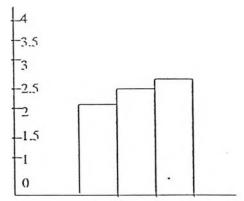
Now, this is your first listening. Listen to the whole passage.

### Presentation: volume of sales

Good morning, ladies and gentlemen. My name is Manit Matayanandh. I'm the sales manager from a new branch of the S.S.Department store at Bangna. Today, I'll report the volume of sales during the past three months.

million baht

The volume of sales of S.S. new branch



month of sales

Please look at the graph in the sales report. We started our sales in October, 97 - In this month, the volume of sales was 2,000,000 baht - In November, it was 2,500,000 baht and in December, the volume of sales rose to 2,600,000 baht. You'll see that the volume of sales increased every month.

We made a profit of 3,000,000 baht. The amount of profit is favorable even though we are doing business in an inflation period. This is because we use a low cost - low price sales policy. The total sales in the past three months was 7,100,000 baht. Thank you for your interest in our report. Do you have any questions?

Now, this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer in the answer sheet. Listen to the first part

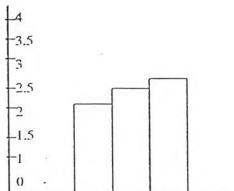
Good morning, Tadies and gentlemen. My name is Manit Matayanandh. I'm the sales manager from a new branch of the S.S.Department store at Bangna. Today, I'll report the volume of sales during the past three months.

#### Check the best answer by crossing X over the letter a, b, c or d on the answer sheet.

- 25. What did you hear?
  - a) A presentation
  - b) A sales report
  - c) A conversation
  - d) An advertisement
- 26. Who is the speaker?
  - a) Mr. Manit, the salesman
  - b) Mr. Manit, the salesmanager
  - c) Mr. Manit, the manager
  - d) Mr. Manit, the assistant manager

### Now listen to the second part

million baht The volume of sales of S.S. new branch



month of sales

Please look at the graph in the sales report. We started our sales in October, 97. In this month, the volume of sales was 2,000,000 balit. In November, it was 2,500,000 balit and in December, the volume of sales rose to 2,600,000 balit. You'll see that the volume of sales increased in every month.

#### Check the best answer

- 27. What did the speaker talk about?
  - a) The sales policy
  - b) The work plan of a company
  - 5) The volume of sales in three months
  - d) The problem of selling during three months
- 28. Which month had the highfest volume of sales?
  - a) January
  - b) March
  - c) November
  - d) December

### Then, listen to the last part.

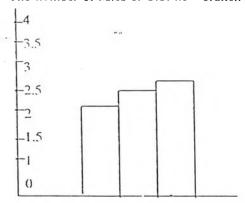
We made a profit of 3,000,000 baht. The amount of profit is favorable even though we are doing business in inflation period. This is because we use a low-cost low-price sales policy. The total sales in the past three months was 7,100,000 baht. Thank you for your interest in our report. Do you have any questions?

#### Now check the best answer.

- 29. What did the speaker say about the amount of profit?
  - a) Profit is average
  - b) Profit is interesting
  - c) Profit is favorable
  - d) Profit is not enough
- 30. Why did S.S. Department Store's new branch get good profit during inflation period?
  - a) Because they have low cost high price sales policy.
  - b) Because they sell goods at competitive price.
  - c) Because they use a low-cost low-price sales policy.
  - d) They sell goods in American dollars.

million balit

The number of sales of S.S. new branch



month of sales

31. How much was the total volume of sales for the three month period?

- a) 4,000,000 baht
- b) 5,100,000 baht
- c) 6,100,000 baht
- d) 7,100,000 baht

32. In your opinion, What is the cost of living during bad economic period?

- a) The cost of goods is low
- b) The cost of living is low
- c) The cost of living is high
- d) The cost of goods is average

# แบบสอบความสามารถในการฟังข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

## ข้อความที่ 5. (The fifth passage)

Listen to the following passage twice. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes.

After listening to each part, check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c or d on the answer sheet.

Now. This is your first listening, listen to the whole passage,

#### The Business News

Here is the Radio Thailand evening news. First is the business news. It was reported that K.R. Photocopying machine will become the best selling photocopier in our market.

Mr. Phillippe Vine, a salesmanager from the K.R.Company's Head Office in New York, presented K.R.'s latest Photocopying machine to 100 sales representatives from K.R. branches throughout Thailand, at the Rama Hotel yesterday.

Mr. Vine said the latest K.R.Photocopying machine is cheaper than other popular models. It's only 80,000 baht. It produces accurate and sharp copies. It works quickly, making 60 copies a minute. So it will save time and money and it has a two year quarantee, too. Customers will be offered a 25% discount and free bonus gifts during a special launching period from December 5 to 7 this year.

Now, this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer on the answer sheet. Listen to the first part.

Here is the Radio Thailand evening news. First is the business news. It was reported that K.R. Photocopying machine will become the best selling photocopier in our market.

Choose the best answer by crossing X on the letter a. b. c or d on the answer sheet.

- 33. What are you listening to?
  - a) A piece of news
  - b) A radio advertisement
  - c) A new presentation
  - d) A radio announcement

### Next. listen to the second part.

Mr.Phillippe Vine, a salesmanager from K.R.Company's Head Office in New York, presented K.R.'s latest Photocopying machine to 100 sales representatives from K.R. branches throughout Thailand, at the Rama Hotel yesterday.

## Now, Check the best answer by crossing X over the letter a, b, c or d on the answer sheet?

- 34. Who presented the K.R. Photocopying machine?
  - a) A sales manager of K.R.Company.
  - b) A salesman of K.R. Company
  - c) A salesman of Rama Hotel
  - d) A sales manager of Rama Hotel.
- 35. How many sales representatives listened to the speaker?
  - a) 70
  - b) 80
  - c) 90
  - d) 100
- 36. Where are the sales representatives from?
  - a) The Rama Hotel
  - b) K.R. branches
  - c) K.R office in Bangkok
  - d) K.R.'s Head Office

## Next, listen to the last part.

Mr. Vine said the latest K.R.photocopying machine is cheaper than other popular models. It's only 80,000 baht. It produces accurate and sharp copies. It works quickly, making 60 copies a minute. So it will save time and money and it has a two year quarantee too. Customers will be offered 25% discount and free bonus gifts during a special launching period from December 5 to 7 this year.

### Now. Check the best answer

#### 37. What is K.R.?

- 'a) The brand name of a photocopying machine.
- b) The logo of a company.
- c) The name of a sales manager.
- d) The name of photographic supplies.

- 38. How many copies a minute does K.R. make?
  - a) 35 copies
  - b) 40 copies
  - c) 50 copies
  - d) 60 copies
- 39. When is the faunching period for the new K.R.?
  - a) December 1-3
  - b) December 5-7
  - c) December 2-5
  - d) December 7-9
- 40. What is the whole story about?
  - a) It's about K.R. Company policy.
  - b) It's about Rama Hotel policy.
  - c) It's about introducing a sales manager from Thailand.
  - d) It's about a new product from New York.

## แบบสอบความสามารถในการฟังข้อความภาษาอังกฤษปรุ่ะเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

## ข้อความที่ 6

Listen to the following passage twice. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part, check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c or d on the answer sheet.

Now, this is your first listening. Listen to the whole passage.

Conversation about a sales report of the new branch of the S.S. Department store at Bangna

Sales manager: Tomorrow, there will be a meeting of sales managers from every branch

of S.S. Department store at the head office. Have you finished the sales

report?

Accountant : Yes, would you like to see it now?

Sales manager: Yes, certainly. I have to present it.

Accountant: Here it is.

Sales manager: Thank you let's see. What's the graph here?

Accountant : It shows the volume of sales for our branch at Bangna during the three

months period starting from October. In October it was 2,000,000 balit. In November, the sales totaled 2,500,000 balit and rose to 2,600,000 balit in

December. The total sales is 7,100,000 baht.

Sales manager: How much was the profit for the three months?

Accountant: 3,000,000 baht. I have checked it twice.

Sales manager: Thank you, Malee. You are a good accountant. The profit is favorable

even though we are doing business in an inflation period. This is because

we use low-cost low-price sales policy.

Now, this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer in the answer sheet-Listen to the first part.

Sales manager: Tomorrow, there will be a meeting of sales managers from every branch

of S.S. Department store at the head office. Have you finished the sales

report?

Accountant : Yes, would you like to see it now?

Sales manager: Yes, certainly. Thave to present it.

Accountant I Here it is.

- 41. What did you hear?
  - a) A news broadcast
  - b) An advertisement
  - c) A conversation
  - d) A report
- 42. Who is the man?
  - a) A salesman
  - b) A sales manager
  - c) An accountant
  - d) A secretary
- 43. What did the man want to see?
  - a) A sales account
  - b) A sales appointment
  - c) A sales report
  - d) A meeting report

## Now let's listen to the second part.

Sales manager: Thank you let's see. What's the graph here?

Accountant : It shows the volume of sales for our new branch at Bangna during the

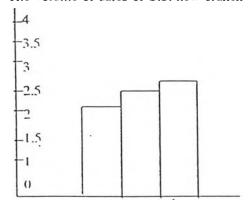
three month period starting from October. In October, it was 2,000,000 baht. In November, the sales totaled 2,500,000 baht and rose to 2,600,000

baht in December. The total sales is 7,100,000 baht.

44. Now look at the graph. What's it about?

million baht

The volume of sales of S.S. new branch



month of sales

- a) The number of sales at S.S.Department store's main branch.
- b) The number of sales profit at S.S. Department Store's new branch at Bangna.
- c) The number of sales at S.S. Department Store's new branch for a 3 month period.
- d) The number of cost in every month at S.S. Department Store's new branch.

45. Where is S.S.Department store's new branch?

- a) At Bangna
- b) At Bangapi
- c) At Bangkhen
- d) At Bangplee

#### Now continue listening to the last part.

Sales manager: How much was the profit for the three months?

Accountant : 3,000,000 baht. I have checked it twice.

-Sales manager: Thank you, Malee, you are a good accountant. The profit is favorable

even though we are doing business in an inflation period. This is because

we use a low-cost low-price sales policy.

## Check the best answer

46. What's the period of profit of sales?

- a) 2 weeks
- b) 3 weeks
- c) 3 months
- d) 4 months
- 47. Who is Malee?
  - a) She is a sales manager
  - b) She is an accountant
  - c) She is a general manager
  - d) She is an assistant manager
- 48. What are they talking about?
  - a) An inflation period
  - b) A program of 3 months sales
  - c) A sales policy of S.S.'s new branch
  - d) A sales report of S.S.'s new branch

# <u>แบบสอบวัดความสามารถในการฟังข้อความภาษาอังกฤษ</u> ประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้นป่วช,1 สาขาพณิชยการ

คะแนนเด็ม 48 คะแนน

เวลา 50 นาที

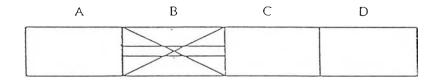
# กำชี้แจง

แบบสอบชุดนี้มีทั้งหมด 19 หน้า จำนวน 60 ข้อ แบ่งออกเป็น 6 ข้อความดังนี้

ข้อความที่ 1
 ข้อ 1- 8
 ข้อความที่ 2
 ข้อ 9-16
 ข้อความที่ 3
 ข้อ 17-24
 ข้อความที่ 4
 ข้อ 25-32
 ข้อความที่ 5
 ข้อ 33-40
 ข้อความที่ 6
 ข้อ 41-48

2. ก่อนทำแบบสอบ ให้นักเรียนเขียนชื่อนักเรียน ชื่อวิทยาลัย ลงในกระคาษคำตอบ ได้ชัดเจน

3. ในการทำแบบสอบ ให้นักเรียนทำเครื่องหมาย (X) ลงในกระคาษคำตอบและถ้า นักเรียนด้องการเปลี่ยนแปลงคำตอบใหม่ ให้ขีคเส้นที่ใบทับคำตอบเคิม คังตัวอย่าง



- 4. ให้นักเรียนทำข้อสอบทุกข้อ และอย่าทำเครื่องหมายใค ๆ ลงในแบบสอบ
- 5. ข้อสอบนี้ใช้วัดความสามารถในการฟังภาษาอังกฤษของนักเรียน แต่จะนำไปใช้ใน การวิจัยเท่านั้น ขอให้นักเรียนตั้งใจฟังและทำข้อสอบอย่างเค็มความสามารถ

## แบบสอบความสามารถในการฟังข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนขั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

อ์วชี้แจง แบบสอบฉบับนี้มี 19 หน้า .

นักเรียนจะได้ฟังข้อกวามทั้งหมด 6 ข้อกวาม ฟังข้อกวามที่ละข้อกวาม ข้อกวามหนึ่ง จะได้ฟัง 2 กรั้ง กรั้งแรกจะได้ฟังข้อกวามทั้งหมดค่อเนื่องกัน กรั้งที่ 2 จะได้ฟังข้อกวามทีละตอน สั้น ๆ ในระหว่างฟังให้นักเรียนจดโน้ตย่อ ๆ ได้ ในกระคาษเปล่าที่แจกให้ หลังจากฟังข้อกวามแต่ ละข้อกวามแล้ว ให้นักเรียนเลือกกำตอบจากตัวเลือกที่ให้โดยทำเกรื่องหมาย × ลงในกระคาษกำ ตอบที่แจกให้

# ข้อความที่ 1

Listen to the following six passages. You will hear each passage two times. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part, check the best answer by crossing (X) over the letter a h c or d on the answer sheet.

Now. This is your first listening, listen to the whole passage.

Now, this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer on the answer sheet. Listen to the first part.

## Check the best answer by crossing X over the letter a, b, c, or d on the answer sheet

- 1. What are you listening to?
  - a) A conversation about K.R Photocopying machine
  - b) News about goods of K.R.
  - c) A company's announcement
  - d) A presentation of a product
- 2. At what time did the speaker talk?
  - a) In the morning
  - b) In the afternoon -
  - c) In the evening
  - d) At night
- 3. What's the main purpose of the speaker?
  - a) To introduce Mr.Phillipe Vine
  - b) To introduce a new model of K.R. Photocopying machine.
  - c) To introduce a sales manager of K.R. Company
  - d) To promote the goods of Mr.Phillipe Vine
- 4. Who was the speaker?
  - a) The assistant manager from K.R.'s Head Office
  - b) The sales manager from K.R.'s Head Office
  - c) The personnel manager from K.R.'s Head Office.
  - d) A representative from K.R.'s Head Office

Now listen to the second part.

#### Check the best answer

- 5. What's the price of the new model?
  - a) fifty eight thousand baht"
  - b) sixty eight thousand baht
  - c) seventy thousand baht
  - d) eighty thousand baht

## Now listen to the last part.

## Check the best answer

- 6. How many days will customers be offered a discount?
  - a) 3 days
  - b) 5 days
  - c) 7 days
  - d) 9 days
- 7. Where does the speaker hope the goods will be a best seller?
  - a) In Oxford, England
  - b) In New York, America
  - c) In Bangkok, Thailand
  - d) In all provinces in Thailand
- 8. How much is K.R. offering during the special period?
  - a) 5%
  - b) 15%
  - c) 25%
  - d) 50%

## แบบสอบความสามารถในการฟังช้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

# ข้อความที่ 2

Listen to the following passage twice. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part, check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c, or d on the answer sheet.

Now this is your first listening. Listen to the whole passage.

Now, this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer on the answer sheet. Listen to the first part

Choose the best answer by crossing X over the letter a, b, c, d on the answer sheet.

- 9. What are you listening to?
  - a) An advertisement about goods
  - b) A report of goods
  - c) A news of business
  - d) A describing of goods

- 10. When did the speaker talk?
  - a) Before noon
  - b) At noon
  - c) In the afternoon
  - d). In the evening -
- 11. What did the speaker talk about?
  - a) The annual grand sale at S.S.'s new branch.
  - b) A report of a meeting at S.S.'s new branch.
  - c) The number of profit of S.S.'s new branch.
  - d) The number of sales of S.S.'s new branch.

## Then listen to the second part.

- 12. In which month was the volume of sales the lowest?
  - a) In September
  - b) In October
  - c) In November
  - d) In December
- 13. Who was Mr.Manit Matayanandh?
  - a) The sales representative
  - b) The sales manager
  - c) The general manager
  - d) The secretary

## Now listen to the third part

- 14. What technique did S.S. Department Store's new branch use in order to make a profit?
  - a) They used 50% policy
  - b) They sold goods in high price
  - c) They used a rootstock sales policy
  - d) They used a low cost-low price sales policy

- 15. Which branch of S.S. Department store could keep the number of sales high?
  - a) Bangna Head office
  - b) Bangna branch
  - c) Bangna-Trad branch
  - d) Central Bangna branch
- 16. Why did S.S. Department Store's new branch have good sales?
  - a) Because it had a good manager
  - b) Because it had a good sales policy
  - c) Because it had good workers
  - d) Because it had large space

## แบบสอบความสามารถในการฟังข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

# ข้<u>อกวามที่</u> 3

Listen to the following passage twice. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part, check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c or d on the answer sheet.

Now. This is your first listening, listen to the whole passage.

Now, this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer on the answer sheet. Listen to the first part.

## Choose the best answer by crossing X over the letter a, b, c, or d on the answer sheet

- 17. What did you hear?
  - a) A presentation
  - b) A piece of news
  - c) A conversation
  - d) An announcement
- 18. When did they speak?
  - a) Before noon
  - b) At noon
  - c) About 2 p.m
  - d) 6 p.m
- 19. Where did the situation take place?
  - a) In an office
  - b) At home
  - c) In a restaurant
  - d) At K.R. Company.

Next listen to the second part

- 20. How many copies per minute does it make?
  - a) 35 copies
  - b) 40 copies
  - c) 55 copies
  - d) 60 copies

Next listen to the last part.

## Now. Check the best answer.

- 21. Which model costs 80,000 balit?
  - a) Cannon
  - b) National
  - c) K.R.
  - d) K.L
- 22. How much discount would the customer receive from K.R.?
  - a) 5%
  - b) 15%
  - c) 25%
  - d) 50%
- 23. If you want to save money, when should you buy K.R.'s new machine?
  - a) 1-3 December
  - b) 3-5 December
  - c) 5-7 December
  - d) 7-9 December
- 24. What is the whole story about?
  - a) To introduce a new machine to a clerk.
  - b) To introduce a new machine to a salesman.
  - c) To introduce a new machine to a customer
  - d) To introduce a new machine to an agent

# แบบสอบความสามารถในการพังข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

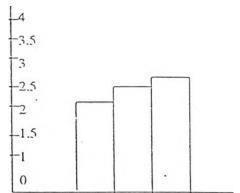
# <u>ข้อกวามที่ 4</u>

Listen to the following passage twice. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part, check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c, or d on the answer sheet.

Now, this is your first listening. Listen to the whole passage,

million baht

The volume of sales of S.S. new branch



month of sales

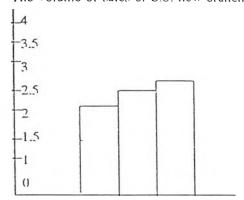
Now, this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer in the answer sheet. Listen to the first part

Check the best answer by crossing X over the letter a, b, c or d on the answer sheet,

- 25. What did you hear?
  - a) A presentation
  - b) A sales report
  - c) A conversation
  - d) An advertisement
- 26. Who is the speaker?
  - a) Mr. Manit, the salesman
  - b) Mr. Manit, the salesmanager
  - c) Mr. Manit, the manager
  - d) Mr. Manit, the assistant manager

Now listen to the second part

million balit The volume of sales of S.S. new branch



month of sales

#### Check the best answer

- 27. What did the speaker talk about? --
  - a) The sales policy
  - b) The work plan of a company
  - c) The volume of sales in three months
  - d) The problem of selling during three months
- 28. Which month had the hightest volume of sales?
  - a) January
  - b) March
  - c) November
  - d) December

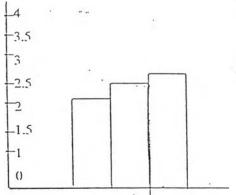
## Then listen to the last part.

#### Now check the best answer.

- 29. What did the speaker say about the amount of profit?
  - a) Profit is average
  - b) Profit is interesting
  - c) Profit is favorable
  - d) Profit is not enough
- 30. Why did S.S. Department Store's new branch get good profit during inflation period?
  - a) Because they have low cost high price sales policy.
  - b) Because they sell goods at competitive price,
  - c) Because they use a low-cost low-price sales policy.
  - d) They sell goods in American dollars.

million baht

The number of sales of S.S. new branch,



month of sales

31. How much was the total volume of sales for the three month period?

- a) 4,000,000 baht
- b) 5,100,000 balit
- c) 6,100,000 baht
- d) 7,100,000 baht

32. In your opinion, What is the cost of living during bad economic period?

- a) The cost of goods is low
- b) The cost of living is low
- c) The cost of living is high
- d) The cost of goods is average

# แบบสอบความสามารถในการพังข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนขึ้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

# <u>ข้อความที่ 5</u> (The fifth passage)

Listen to the following passage twice. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part, check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c or d on the answer sheet.

Now. This is your first listening, listen to the whole passage,

Now this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer on the answer sheet. Listen to the first part,

Choose the best answer by crossing X on the letter a, b, c or d on the answer sheet.

- 33. What are you listening to?
  - a) A piece of news
  - b) A radio advertisement
  - c) A new presentation
  - d) A radio announcement

### Next listen to the second part.

## Now. Check the best answer by crossing X over the letter a, b, c or d on the answer sheet?

- 34. Who presented the K.R. Photocopying machine?
  - a) A sales manager of K.R.Company.
  - b) A salesman of K.R. Company
  - c) A salesman of Rama Hotel
  - d) A sales manager of Rama Hotel.
- 35. How many sales representatives listened to the speaker?
  - a) 70
  - b) 80
  - c) 90
  - d) 100
- 36. Where are the sales representatives from?
  - a) The Rama Hotel
  - b) K.R. branches
  - c) K.R office in Bangkok
  - d) K.R.'s Head Office

## Next listen to the last part.

## Now\_Check the best answer

## 37. What is K.R.?

- a). The brand name of a photocopying machine.
- b) The logo of a company.
- c) The name of a sales manager.
- d) The name of photographic supplies.

- 38. How many copies a minute does K.R. make?
  - a) 35 copies.
  - b) 40 copies
  - c) 50 copies
  - d) 60 copies
- 39. When is the launching period for the new K.R.?
  - a) December 1-3
  - b) December 5-7
  - c) December 2-5
  - d) December 7-9
- 40. What is the whole story about?
  - a) It's about K.R. Company policy.
  - b) It's about Rama Hotel policy.
  - c) It's about introducing a sales manager from Thailand.
  - d) It's about a new product from New York.

# แบบสอบความสามารถในการฟังข้อความภาษาอังกฤษประเภทต่าง ๆ ของนักเรียนชั้น ปวช.1 สาขาพณิชยการ

# • ข้อความที่ 6

Listen to the following passage twice. The first time is listening to the whole passage. The second time is listening to each part of it. While listening you can take notes. After listening to each part, check the best answer by crossing (X) over the letter a, b, c or d on the answer sheet.

Now, this is your first listening. Listen to the whole passage.

Now this is your second listening. This passage is divided into three parts. Listen and check the best answer in the answer sheet-Listen to the first part.

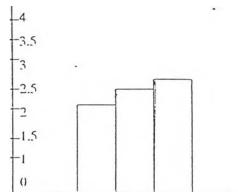
- 41. What did you hear?
  - a) A news broadcast
  - b) An advertisement
  - c) A conversation
  - d) A report
- 42. Who is the man?
  - a) A salesman
  - b) A sales manager
  - c) An accountant
  - d) A secretary
- 43. What did the man want to see?
  - a) A sales account
  - b) A sales appointment
  - c) A sales report
  - d) A meeting report

Now let's listen to the second part

## 44. Now look at the graph. What's it about?

million baht

The volume of sales of S.S. new branch



month of sales

- a) The number of sales at S.S.Department store's main branch.
- b) The number of sales profit at S.S. Department Store's new branch at Bangna.
- c) The number of sales at S.S. Department Store's new branch for a 3 month period.
- d) The number of cost in every month at S.S. Department Store's new branch;

- 45. Where is S.S.Department store's new branch?
  - a) At Bangna
  - b) At Bangapi
  - c) At Bangklien
  - d) At Bangplee

Now continue listening to the last part.

## Check the best answer

- 46. What's the period of profit of sales?
  - a) 2 weeks
  - b) 3 weeks
  - c) 3 months
  - d) 4 months
- 47. Who is Malee?
  - a) She is a sales manager
  - b) She is an accountant
  - c) She is a general manager
  - d) She is an assistant manager
- 48. What are they talking about?
  - a) An inflation period
  - b) A program of 3 months sales
  - c) A sales policy of S.S.'s new branch
  - d) A sales report of S.S.'s new branch

ภาคผนวก ฉ ตัวอย่างการคำนวณสถิติต่าง ๆ

ตารางที่ 8 ตัวอย่างการวิเคราะห์ข้อมูล ก่าอำนาจจำแนกและค่าความยากง่ายของแบบสอบ

ประเภทข้อความ	Topic	ข้อสอบ	ก่าอำนาจ	ก่าความ	Y
		ข้อกี	จำแนก	ยากง่าย	
Presentation	I	1	.68	.47	
		2	.31	.65	
		3	.22	.36	
		4	.45	.50	
		5	.22	.20	
		6	.31	.38	
		7	.50	.52	
		8	.36	.50	
News	1]	9	.22	.34	
		10	.54	.72	
		11	.27	.36	
		12	.22	.25	
		13	.45	.54	
		14	.22	.29	
		15	.31	.22	
		16	.27	.25	
Conversation	1	17	.45	.63	
		18	.40	.34	
		19	.36	.36	
		20	.22	.20	
		21	.36	.54	
		22	.40	.52	
		23	.36	.45	
		24	.22	.22	*

ประเภทข้อกวาม	Topic	ข้อสอบ	ก่าอำนาจ	ค่ากวาม	
		ข้อที่	จำแนก	ยากง่าย	
Presentation	11	25	.36	.50	•
01		26	.36	.52	7
		27	.72	.59	
		28	.31	.59	
		29	.22	.29	
		30	.22	.38	
		31	.45	.50	
		32	.27	.27	
News	1.	33	.22	.29	
		34	.22	.43	- ()
		35	.59	.61	
		36	.22	.25	
		37	.27	.45	
		38	.54	.40	
		39	.22	.43	
		40	.22	.27	
Conversation	11	41	.22	.43	
		42	.45	.63	
		43	.27	.36	
		44	.31	.31	
		45	.31	.79	
		46	.40	.61	
		47	.31	.34	
		48	.36	.27	

การคำนวณหาค่าความเที่ยง (Reliability) ของแบบสอบใช้สูตร

$$K - R_{20}\Gamma_{xx} = \frac{K}{K - 1} \left[ 1 - \frac{\sum pq}{SX} \right]$$

์ เมื่อ Γ แทนสัมประสิทธิ์แห่งความเที่ยง

K แทนจำนวนข้อสอบในแบบสอบ

P แทนสัคส่วนของผู้ที่คอบข้อสอบได้ถูกต้อง

q แทนสัคส่วนของผู้ค้องข้อสอบผืก (1-p)

pq แทนความแปรปรวนของคะแนนแค่ละข้อ

S<sup>2</sup>x แทนความแปรปรวนของกะแนนสอบ

(ประกอง กรรณสูต, 2535 : 41-42)

K-R<sub>20</sub> umuni 
$$\Gamma_{xx} = \frac{K}{K-1} \left[ 1 - \frac{\sum pq}{SX} \right]$$

$$= \frac{48}{48-1} \left[ 1 - \frac{10.47}{83.46} \right]$$

$$= 1.02 [1 - 0.125]$$

$$= 1.02 \times 0.875$$

$$= .89$$

## ประวัติผู้เขียน

น.ส. ศรีเงิน แพสุพัฒน์ เกิดวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2491 ที่กรุงเทพมหานคร สำเร็จการ ศึกษาปริญญาตรีอักษรศาสตร์บัณฑิต วิชาเอกภาษาอังกฤษ วิชาโทประวัติศาสตร์ จากจุฬาลงกรณ์ มหาวิทยาลัย ในปีการศึกษ เ 2513 และจบการศึกษาครุศาสตร์บัณฑิต (ภาคสมทบ) หลักสูตร 2 ปี เมื่อปีการศึกษา 2518 เข้าศึกษาต่อหลักสูตรครุศาสตร์มหาบัณฑิตสาขาการสอนวิชาภาษาอังกฤษ ที่ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย เมื่อปีการศึกษา 2538 ปัจจุบันรับราชการตำแหน่งอาจารย์ 2 ระคับ 7 อยู่ที่ วิทยาลัยพณิชยการบางนา กรุงเทพมหานคร

