แนวคิดการตลาดกับการนำเสนอรายการข่าวโทรทัศน์ภาคค่ำในปี พ.ศ. 2547



นางสาวนราพร คำหอม

วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญานิเทศศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาการสื่อสารมวลชน ภาควิชาการสื่อสารมวลชน คณะนิเทศศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ปีการศึกษา 2548 ISBN 974-53-1561-3 ลิขสิทธิ์ของจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

MARKETING CONCEPTS IN EVENING NEWS PRESENTAION IN 2004

Miss Naraporn Kamhom

A Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements

For the Degree of Master of Arts in Mass Communication

Department of Mass Communication

Faculty of Communication Arts

Chulalongkorn University

Academic Year 2006

ISBN 974-53-1561-3

	ในปี พ.ศ. 2547
โดย	นางสาวนราพร คำหอม
สาขาวิชา	การสื่อสารมวลชน
อาจารย์ที่ปรึกษา	รองศาสตราจารย์จุมพล รอดคำดี
คณะนิเทศศาสต	ทร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย อนุมัติให้นับวิทยานิพนธ์ฉบับนี้เป็นส่วน
หนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรเ	^{ปริ} ญญามหาบัณฑิต
)
	คณบดีคณะนิเทศศาสตร์
(รองศาสตรจารย์ ดร.พีระ จิรโสภณ)
าณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์ -	
	<u> </u>
	(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ขวัญเรือน กิตติวัฒน์)
	อาจารย์ที่ปรึกษา
	(รองศาสตราจารย์จุมพล รอดคำดี)
	(and the second of the second
	8
	กรรมการ
	(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.กิตติ กันภัย)

แนวคิดการตลาดกับการนำเสนอรายการข่าวโทรทัศน์ภาคค่ำ

หัวข้อวิทยานิพนธ์

9

นราพร คำหอม: แนวคิดการตลาดกับการนำเสนอรายการข่าวโทรทัศน์ภาคค่ำในปี พ.ศ. 2547. (MARKETING CONCEPTS IN EVENING NEWS PRESENTATION IN 2004) อ.ที่ปรึกษา: รองศาสตราจารย์จุมพล รอดคำดี, 199 หน้า. ISBN 974-53-1561-3.

การวิจัยครั้งนี้เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพ เรื่อง แนวคิดการตลาดการนำเสนอรายการข่าวโทรทัศน์ภาคค่ำในปี พ.ศ. 2547 โดยมุ่งเน้นศึกษาการนำเสนอรายการข่าวโทรทัศน์ภาคค่ำในเดือนเมษายน-มิถุนายน พ.ศ. 2547 จาก สถานีโทรทัศน์แบบฟรีทีวี (Free TV) ที่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างเห็นได้ขัดจำนวน 5 สถานีได้แก่ ช่อง 3 5 7 9และไอทีวี โดยศึกษาจากแหล่งข้อมูลประเภทเอกสาร บุคคล เทปบันทึกรายการข่าวภาคค่ำ และสื่ออินเทอร์เน็ต ซึ่งมีวัตถุประสงค์ ดังนี้คือ

- 1. เพื่อศึกษาการนำเสนอรายการข่าวโทรทัศน์ภาคค่ำทั้งในส่วนเทคนิคการนำเสนอรายการและการ นำเสนอเนื้อหาของสถานีข่าว 5 สถานี ในปี พ.ศ. 2547
- 2. เพื่อศึกษาลักษณะการนำแนวคิดด้านการตลาดมาเป็นกลยุทธ์เพื่อปรับเปลี่ยนการนำเสนอรายการข่าว โทรทัศน์ภาคค่ำในปี พ.ศ.2547

จากการศึกษาพบว่า การแข่งขันเพื่อนำเสนอรายการข่าวภาคค่ำได้เปลี่ยนไป จากเดิมที่แข่งขันกันในเรื่อง ความรวดเร็วและความลึก แต่ปัจจุบันเป็นการแข่งขันกันเพื่อแย่งชิงจำนวนผู้ชมโดยนำแนวคิดเชิงการตลาดมาใช้ ซึ่ง ส่งผลต่ออัตราความนิยมผู้ชมที่มีต่อรายการ(Rating)การสนับสนุนรายการของสปอนเชอร์ และนำมาซึ่งรายได้ของสถานี ตามมา

ผู้ชม กลายเป็นเป้าหมายสำคัญในการสร้างกลยุทธ์ทางการตลาดเพื่อปรับเปลี่ยนการนำเสนอรายการข่าว ภาคค่ำ ทั้งเทคนิคการนำเสนอรายการและการนำเสนอเนื้อหาข่าว

จากการวิจัยพบว่าสถานีโทรทัศน์ช่อง 3 5 7 9 และไอทีวี ใช้กลยุทธ์ทางการตลาดด้วยการปรับเปลี่ยนให้ การนำเสนอรายการและการนำเสนอเนื้อหาข่าวภาคค่ำมีจุดเด่นและแตกต่างจากช่องอื่นๆ ปรับเวลานำเสนอให้เหมาะ กับผู้ชมกลุ่มเป้าหมายและจัดผังรายการให้ได้เปรียบเหนือคู่แข่ง รวมถึงการกำหนดจุดยืนของสถานีให้มีความชัดเจน ช่อง 3 เป็นช่องเดียวที่ใช้กลยุทธ์ปรับเปลี่ยนจากผู้ประกาศข่าวให้เป็นผู้เล่าข่าวเพื่อสร้างความแตกต่างอย่างชัดเจน และมี เพียงช่อง 9 เพียงช่องเดียวเช่นกัน ที่ปรับเปลี่ยนภาพลักษณ์สถานีใหม่

แต่ทั้งนี้การนำกลยุทธ์การตลาดมาใช้ปรับเปลี่ยนการนำเสนอช่าวเพื่อผลของเรตติ้งนั้นไม่ได้จะประสบผล สำเร็จเสมอไป จากการศึกษาพบว่า ช่อง 5 ปรับการนำเสนอรายการและการนำเสนอเนื้อหาข่าวให้มีจุดเด่นและแตกต่าง จากช่องอื่นๆ ปรับเวลานำเสนอให้เหมาะกับผู้ชมกลุ่มเป้าหมายและจัดผังรายการให้ได้เปรียบเหนือคู่แข่ง รวมถึงการ กำหนดจุดยืนของเป็นสถานีให้มีความชัดเจน แต่ปรากฏว่าเรตติ้งเดือนเมษายน-มิถุนายน 2547 กลับเท่าเดิมคือ 1.2% หรือช่อง 3 ซึ่งทำเช่นเดียวกัน รวมทั้งใช้กลยุทธ์ปรับเปลี่ยนจากผู้ประกาศข่าวให้เป็นผู้เล่าข่าวเพื่อสร้างความแตกต่าง อย่างขัดเจน แต่ปรากฏว่าเรตติ้งไม่ได้เพิ่มขึ้นมาก ยังคงอยู่ในระดับเฉลี่ยคือ 3% ล่วนช่องอื่นๆ ปรากฏว่ามีเรตติ้งโดย เฉลี่ยเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเท่านั้น

ภาควิชาการสื่อสารมวลชน	ลายมือชื่อนิสิตนราพ.ร จ้านงม
สาขาวิชาการสื่อสารมวลชน	ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา
ปีการฝึกษา 2549	,

ล

4585218128: MAJOR MASS COMMUNICATION

KEY WORD: TV NEWS PROGRAM / PRESENTATION / FORMAT/ MARKETING CONCEPTS

NARAPORN KAMHOM: MARKETING CONCEPTS IN EVENING NEWS PRESENTAION IN 2004.

THESIS ADVISOR: ASSOC.PROF. JOOMPOL RODCUMDEE, 199 pp.

ISBN 974-53-1561-3.

This study is a qualitative research; MARKETING CONCEPTS IN EVENING NEWS PRESENTATION IN 2004. The objectives are to study Evening News Presentation In 2004 conducted during April – June in 2004 from five Free TV news stations which obviously changed and on aired on channel 3, 5, 7, 9 and ITV by using documentary research and in-depth interview with key informants whom are involved in the evening TV news presentation in 2004 both in planning and operation sections to find:

- To study the evening news presentation both the techniques of presentation and content of the program which on aired on channel 3, 5, 7, 9 and ITV in 2004
- To study marketing concepts and strategies applied for restructuring of the evening news presentation changes in order to expanding the target audiences.

The finding indicates that the evening news presentation competition has already changed from speed and news in depth to focus on the quantities of the audiences affecting the rating and sponsors and the profits by applying the marketing concept.

The Target Group is the main goal to create the marketing strategies to restructure the evening news presentation both the techniques of news presentation and news program content.

And it also formed that finds that TV news stations, Ch 3 5 7 9 and ITV applies the marketing concepts to create marketing strategies to restructure the evening news presentation both in the technique of presentation and news program content and differentiate among the others, scheduling air time and program must be proper to the target audiences and also positioning of news station. Ch3 is only one which changed news presentation from straight talk to informal conversation. Including Ch9 is rebranding station's logo

Anyway marketing concepts and marketing strategies application can ever not be succeeded due to the study finds that although Ch5 has also changed the news presentation and news program content to be differentiated from others like Ch3 7 9 and ITV had done but in result, that the rating in Apr.-Jun04 was still the same with 1.2% or Ch3 had although done the same and differentiating the presentation style from straight talk to informal conversation but the rating in Apr.-Jun04 is average in 3%; not rise up anymore. And including others news stations' ratings in Apr.-Jun04 were increased only a few.

Department...Mass Communication...

Field of study...Mass Communication...

Advisor's signature.....

Academic year ...2005

กิตติกรรมประกาศ

วิทยานิพนธ์ฉบับนี้กว่าจะสำเร็จลุล่วงได้ด้วยดี ข้าพเจ้าต้องขอบพระขอบคุณทุกท่านอย่าง มากที่ให้ความเข้าใจ ช่วยเหลือให้คำแนะนำและกำลังใจตลอดระยะ 4 ปี แม้ว่าข้าพเจ้าจะพบเจอ ปัญหา อุปสรรคต่างๆ ทั้งที่เกิดจากสุขภาพของข้าพเจ้าเอง จากการทำงานหรือจากการดำเนินชีวิตที่ บางครั้งได้บั่นทอนทำให้รู้สึกท้อแท้ และหมดกำลังใจ

โดยเฉพาะ รศ.จุมพล รอดคำดี อาจารย์ที่ปรึกษาที่สละทั้งแรงกาย แรงใจ และเวลาส่วนตัว ให้คำแนะนำ คำปรึกษาและกำลังใจอย่างดีเรื่อยมาตลอดช่วงเวลาของการทำวิทยานิพนธ์

ผศ.ขวัญเรือน กิตติวัฒน์ ประธานในการสอบวิทยานิพนธ์และ ผศ.ดร.กิตติ กันภัย กรรมการ ในการสอบวิทยานิพนธ์ ที่สละเวลาให้คำแนะนำในการศึกษาและโอกาสในการสอบวิทยานิพนธ์ ซึ่ง เป็นสิ่งที่มีค่ายิ่งสำหรับนิสิตอย่างข้าพเจ้า

ผู้ให้ข้อมูลในการทำวิทยานิพนธ์ทั้งจากช่อง 3 ช่อง 5 ช่อง 7 ช่อง 9และไอทีวี และเจ้าหน้าที่ ห้องเทปและทุกท่านจากสถานีข่าวทั้ง 5 สถานี ที่อำนวยความสะดวกให้

คุณรำจวน จาก เอ ซี เนลสัน มีเดีย รีเสิร์ช ที่ให้ความช่วยเหลือและให้การสนับสนุนข้อมูล เรื่อง เรตติ้งรายการข่าวภาคค่ำแบบเร่งด่วนทั้ง 2 ครั้ง

เพื่อนๆ นิสิตปริญญาโทรุ่น 12 ที่ให้กำลังใจจากพี่ที่แสนดี พี่โด่ พี่ปุ่ม และคอยกระตุ้นเตือน โดยเฉพาะ นุซ ดีดี้ เจี๊ยบ อัง ขอบคุณที่เรามีกันและกัน ตลอดเวลา 4 ปี ที่ผ่านมา

หัวหน้างานและเพื่อนร่วมงานทุกท่านทั้งจากรายการที่นี่...ประเทศไทยและจากบริษัทการบิน ไทย จำกัด (มหาชน) ที่เข้าใจ ให้โอกาสและกำลังใจที่แสนจะอิ่มเอิบใจให้ข้าพเจ้าเพื่อวิทยานิพนธ์เล่ม นี้โดยเฉพาะพี่กุ้ง พี่สาวคอยจัดการเรื่องเวลางานให้ และเอกผู้ที่สละเวลาทุ่มเทสู้ด้วยกันอย่างไม่ ท้อถอย

สำคัญที่สุด ครอบครัวคำหอม พ่อ แม่ ที่ตัดสินใจลงทุนจำนวนมหาศาลทั้งทุนทรัพย์และ กำลังใจกับโอกาสทางการศึกษา แม้ว่าเวลาจะล่วงเลยมาถึง 4 ปีก็ตาม และน้องสาวที่เสียสละเวลา งานมาช่วยเหลือและทำหน้าที่เป็นสารถีขับรถพาไปหาข้อมูล

ขอขอบพระคุณอีกครั้งสำหรับความรัก กำลังใจความช่วยเหลือ และการเป็นมิตร งานวิจัย เล่มนี้จะสำเร็จไม่ได้หากปราศจากทุกท่าน ข้าพเจ้าขอแบ่งความภาคภูมิใจในความ สำเร็จที่ข้าพเจ้า กำลังจะได้รับนี้ให้กับทุกท่านผู้มีพระคุณอย่างสูงต่อตัวงานวิทยานิพนธ์เรื่องนี้และต่อตัวข้าพเจ้าเอง

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อภาษาไทย	٦
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	ৰ
กิตติกรรมประกาศ	ฉ
สารบัญ	П
สารบัญภาพ	ป
สารบัญตาราง	เม
บทที่	
1. บทน้ำ	
1.1 ที่มาและความสำคัญของปัญหา	1
1.2 ปัญหานำวิจัย	12
1.3 วัตถุประสงค์การวิจัย	12
1.4 ขอบเขตการวิจัย	12
1.5 คำจำกัดความที่ใช้ในการวิจัย	13
1.6 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	14
2. แนวคิด และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	15
2.1 แนวความคิดการบริหารการตลาด	16
2.2 แนวความคิดเรื่องตลาด	22
2.3 กลยุทธ์ทางการตลาด	28
2.4 เทคนิคการนำเสนอรายการข่าวโทรทัศน์ให้น่าสนใจ	36
2.5 การนำเสนอเนื้อหาข่าว	45
2.6 งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	52

3. ระเบียบวิธีวิจัย	56
3.1 แหล่งข้อมูลที่ใช้ในการศึกษา	
3.2 วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล	
3.3 การวิเคราะห์ข้อมูล	
3.4 การนำเสนอผลการวิจัย	62
4. ผลการวิจัย	64
การนำเสนอรายการข่าวโทรทัศน์ภาคค่ำในปี พ.ศ. 2547	
4.1 การนำเสนอรายการข่าวโทรทัศน์ภาคค่ำในปี พ.ศ. 2547	
4.1.1 เทคนิคการนำรายการข่าวภาคค่ำให้น่าสนใจ	
4.1.2 การนำเสนอเนื้อหาข่าวในรายการข่าวภาคค่ำ	
4.2 แนวคิดการตลาดกับการนำเสนอรายการข่าวโทรทัศน์ภาคค่ำปี พ.ศ. 2547	
5. สรุปผล อภิปรายผลและข้อเสนอแนะ	
5.1 สรุปผล	
5.2 อภิปรายผล	
5.3 ข้อเสนอแนะ	
รายการช้างชิง	
ภาคผนวก	
ภาคผนวก ก ตารางอัตราความนิยมผู้ชมที่มีต่อรายการข่าวภาคค่ำ	
เดือนมีนาคม พ.ศ.2547ของสถานีข่าวโทรทัศน์ช่อง 3 5 7 9 และไอทีวี	177
ภาคผนวก ข ตารางอัตราความนิยมผู้ชมที่มีต่อรายการข่าวภาคค่ำ	
เดือนเมษายน พ.ศ.2547ของสถานีข่าวโทรทัศน์ช่อง 3 5 7 9 และไอทีวี	183
ภาคผนวก ค ตารางอัตราความนิยมผู้ชมที่มีต่อรายการข่าวภาคค่ำ	
เดือนพฤษภาคม พ.ศ.2547ของสถานีข่าวโทรทัศน์ช่อง 3 5 7 9 และไอทีวี	189
ภาคผนวก ง ตารางอัตราความนิยมผู้ชมที่มีต่อรายการข่าวภาคค่ำ	
เดือนมิถุนายน พ.ศ.2547ของสถานีข่าวโทรทัศน์ช่อง 3 5 7 9 และไอทีวี	
ประวัติผู้เขียนวิทยานิพนธ์	201

สารบัญภาพ

ภาพประกอบ	หน้า
รูปที่ 2-1 แนวความคิดมุ่งการตลาด	18
รูปที่ 2-2 แนวความคิดมุ่งการตลาด	
รูปที่ 2-3 แสดงรูปแบบการดำรงชีวิต (Lifestyles) และลักษณะทางประชากรศาสตร์	
(Demographic)	.26
รูปที่ 2-4 แสดงความรู้สึกที่มุ่งให้เกิดขณะชมรายการข่าวภาคค่ำ Playและ Learn	.30
รูปที่ 2-5 การสร้างเปล (Creating a Hammock) ในการจัดผังรายการแบบเกื้อหนุน	.33
รูปที่ 2-6 กลยุทธ์เต็นท์ (Tentpolling)	35
รูปที่ 2-7 วิธีพิจารณาคุณค่าของข่าวในกระบวนการสื่อข่าว	.51
แผนภูมิที่ 4-1 เปรียบเทียบความนิยมผู้ชมที่มีต่อรายการข่าวภาคค่ำ	
ของสถานีข่าว 5 สถานีในเดือนมีนาคมและเดือนเมษายน พ.ศ.2547	69
แผนภูมิที่ 4-2 ค่าเฉลี่ยเรตติ้งรายการข่าวภาคค่ำในเดือนเมษายน พ.ศ.2547	130
แผนภูมิที่ 4-3 ค่าเฉลี่ยเรตติ้งรายการข่าวภาคค่ำเดือนมีนาคม	
และเดือนเมษายน พ.ศ.2547	135
แผนภูมิที่ 4-4 ค่าเฉลี่ยเรตติ้งรายการข่าวภาคค่ำช่อง 5	
เดือนเมษายน-เดือนมิถุนายน พ.ศ.2547	138
แผนภูมิที่ 4-5 ค่าเฉลี่ยเรตติ้งรายการข่าวภาคค่ำ	
เดือนเมษายน-เดือนมิถุนายน พ.ศ.2547	142
แผนภูมิที่ 4-6 ค่าเฉลี่ยเรตติ้งรายการข่าวภาคค่ำช่อง 3 5 7 9 และไอทีวี	
เดือนเมษายน-เดือนมิถุนายน พ.ศ.2547	146

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
ตารางที่ 2-1 แสดงคำถาม 7 คำถามเพื่อหาคำตอบ 7ประการเกี่ยวกับพฤติกรรมผู้บริโภค ตารางที่ 4-2 ค่าเฉลี่ยเรตติ้งรายการข่าวภาคค่ำช่อง 3 5 7 9 และไอทีวี	.24
เดือนเมษายน-เดือนมิถุนายน พ.ศ.2547	150