

บทที่ ๕

บทสรุปและข้อเสนอแนะ

การศึกษาวิจัยเรื่อง แนวคิดเกี่ยวกับความสัมพันธ์ในครอบครัว ในภาคยนตร์ไนยณาทางไทรทัศน์ มีวัตถุประสงค์เพื่อให้เกิดความเข้าใจถึงที่มาและปัจจัยอันส่งผลให้ผู้สอนทำความคิดสร้างสรรค์ไนยณาสำหรับเด็กในงานไนยณาเรื่องหนึ่ง ๆ

การวิจัยครั้งนี้ใช้วิธีการวิเคราะห์เนื้อหาสาร แหล่งข้อมูลที่ใช้ประกอบการศึกษา ได้แก่ เทปบันทึกภาคยนตร์ไนยณาในรูปของวิดีทัศน์ แหล่งข้อมูลประเภทบุคคล ได้จากการสัมภาษณ์ผู้อุปถัมภ์ ออกความคิดสร้างสรรค์ไนยณาผู้มีหน้าที่รับผิดชอบในการออกแบบคิดสร้างสรรค์ภาคยนตร์ ไนยณาอันเป็นก่อตุ้นด้วยช่างที่ใช้ในการศึกษาวิจัย และแหล่งข้อมูลประเภทเอกสาร อันได้แก่ เอกสารที่เกี่ยวข้องเกี่ยวกับกฎหมายดังทางการตลาดของสินค้า และแนวคิดหลักทางการไนยณา ของภาคยนตร์ไนยนาทางไทรทัศน์ที่เป็นก่อตุ้นด้วยช่างบางเรื่อง เพื่อเป็นข้อมูลประกอบการวิจัย

สำหรับการเก็บรวบรวมข้อมูลประเภทภาคยนตร์ไนยนาทางไทรทัศน์นั้น ใช้วิธีการบันทึกลงในวิดีทัศน์ แล้วนำมาลดอุดข้อความและบันทึกไว้ในรูปเอกสาร เพื่อให้ได้เป็นบทภาคยนตร์ไนยนาทางไทรทัศน์การเก็บรวบรวมข้อมูลประเภทบุคคล ใช้การสัมภาษณ์แบบเจาะลึก ข้อมูลที่ได้จากการสัมภาษณ์จะถูกบันทึกไว้ในแบบบันทึกเสียง แล้วจึงนำมาลดข้อความและบันทึกไว้ในรูปเอกสาร เพื่อเป็นหลักฐานประกอบการศึกษา สำหรับข้อมูลประเภทเอกสาร เก็บรวบรวมจากศูนย์เอกสารต่าง ๆ โดยผู้วิจัยได้นำมาสรุปประเด็นสำคัญ และคัดเลือกเฉพาะข้อมูลที่สามารถเป็นประโยชน์ต่อการศึกษาวิจัยในครั้งนี้

หลังจากที่ได้ทำการเก็บรวบรวมข้อมูลและตรวจสอบข้อมูลแล้ว จึงนำข้อมูลทั้งหมด มาวิเคราะห์ภูมิหลังทางการตลาดของผู้ติดภัยที่หรือสถาบัน จากนั้นจึงวิเคราะห์เนื้อหา โดยจำแนก ข้อมูลเป็นประเด็นต่าง ๆ ตามที่ต้องการศึกษา เพื่อนำมาตอบคำถามวัดดูประสิทธิ์ของการวิจัย

1. รูปแบบและการนำเสนอของภาษาชนครีบมณฑาที่นำเสนอแนวคิดเรื่องกรอบกรัว

ภาพยนตร์ไม้พากทางไทรทัศน์ที่ปรากฏแนวคิดเกี่ยวกับความสันติธรรมในการอบรมรักษา
ว่า มีรูปแบบและวิธีการนำเสนอ ดังนี้

1.1 รูปแบบเสี้ยวหนึ่งของชีวิต (Slice of Life or Dramatic) ซึ่งเป็นการนำเสนอส่วนของชีวิตที่ผู้บุกรุกอาจประสบพบเห็นได้โดยทั่วไป นำเสนอเรื่องราวในภาคยนตร์โฆษณาทางโทรทัศน์ พบในภาคยนตร์โฆษณาที่เป็นก่ออุ่นตัวอย่างของการศึกษาเรื่อง อร่องจนลืมโทรศัพท์ เพื่อนที่รักใจท่องแรก สายสัมพันธ์ เด็กหลง Daddy และ ฯลฯ

1.2 รูปแบบการสาธิต (Demonstration) เสนอในรูปแบบการแสดงวิธีให้ผู้รับสารเข้าใจ และเห็นถึงความสำคัญ ตลอดจนประทับใจของสินค้า พนในภาพชนิดรูปไขมันเรื่อง ผัง

1.3 รูปแบบกึ่งสารคดี (Semi-documentary) เป็นการนำเรื่องราวที่เกิดขึ้นมาบอกกล่าวอย่างตรงไปตรงมาไม่มีการบิดเบือนข้อมูล ทำให้คุณเป็นที่น่าเชื่อถือ พนในภาคยนตร์โฆษณาเรื่อง Delivery

1.4 รูปแบบการใช้อารมณ์เบิกบานแจ่นใส (Light-hearted) ซึ่งเป็นรูปแบบของภาษาคนคร์โฉนณาที่รับชมแล้วเกิดความรู้สึกเบิกบานใจ หรือสนับสนุนใจ ด้วยวิธีการสอดแทรกอารมณ์ขันไว้เต็กน้อย ในภาษนตร์โฉนณาเรื่องนั้น ๆ พนใน ภาษนตร์โฉนนาเรื่อง จรอยจันลีนไกรช นักเข้า-หน้าที่

1.5 รูปแบบการแก้ปัญหา (Problem and Solution) เป็นรูปแบบของภาษาพยนตร์ไมymพa ที่นำเสนอเรื่องราวที่ต้องการให้ผู้อ่านเข้าใจง่ายๆ ด้วยการใช้ภาษาไทยและภาษาอังกฤษ รูปแบบนี้ถูกนำมาใช้ในการนำเสนอภาษาพยนตร์ไมymพa เรื่องพื้นที่สีเขียว

รูปแบบและวิธีการนำเสนอภาพหนังสือโฆษณาที่มีเนื้อหาหลักเกี่ยวกับครอบครัวสามารถสรุปได้เป็นตารางดังนี้

ตารางที่ 26 ตารางสรุปรูปแบบและวิธีการนำเสนอภาพยนตร์โฆษณาที่มีเนื้อหาเกี่ยวกับกรอบครัว

ชื่อเรื่อง (Title)	รูปแบบและวิธีการนำเสนอสารโฆษณา (Presentation technique)
1 อรุ่งจนดีนิกรช	Slice of Life/Light-hearted
2 เพื่อนที่รักใจ	Slice of Life
3 สองมือแม่	Music Execution
4 ห้องแรก	Slice of Life
5 Delivery	Semi-documentary
6 นักฆ่า-หน้าที่	Light-hearted
7 พื้นที่สีเพียบ	Problem and Solution / Suggestion
8 ผ้าง	Demonstration
9 สายตั้นพันธ์	Slice of Life
10 เด็กหลง	Slice of Life
11 Daddy	Slice of Life
12. ญาบ	Slice of Life

จากตารางจะเห็นได้ว่ารูปแบบเสี้ยวหนึ่งของชีวิต (Slice of Life) เป็นรูปแบบ ที่ถูกนำมาใช้ในการนำเสนอสารโฆษณาที่สุด ของกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาครั้งนี้ พนในภาพยนตร์โฆษณาถึง 7 เรื่อง

การที่รูปแบบเสี้ยวหนึ่งของชีวิต (Slice of Life) ถูกนำมาใช้มากที่สุด อาจเป็น เพราะกลวิธีการนำเสนอแบบนี้นิยมขึ้นมา ก็คือ การนำเสนอเรื่องราวอย่าง กล่าวคือ นักโฆษณาสามารถที่จะจับประเด็นของเรื่องราวต่าง ๆ ในชีวิตคนเรา ในแง่บุนไดก็ได ขึ้นมาผูกเป็นเรื่องขึ้น เพื่อใช้ในการถ่ายทอดสารโฆษณา โดยเฉพาะอย่างยิ่ง การถ่ายทอดเรื่องราวเกี่ยวกับกรอบครัว ซึ่งเป็นเรื่องเกี่ยวกับวิถีชีวิต ความรู้สึกนึกคิด ดังนั้น การใช้รูปแบบเสี้ยวหนึ่งของชีวิต (Slice of Life) จึงเป็นวิธีการถ่ายทอดความรู้สึกต่าง ๆ และเป็นวิธีการถ่ายทอดเรื่องให้ง่ายที่สุด

2. การสร้างแนวคิดของสารโฆษณาที่ปราศจากแนวคิดเรื่องครอบครัว

2.1 แนวคิดหลักทางการโฆษณาและ การนำเสนอความคิดของผู้ส่งสารโฆษณา

การศึกษาเกี่ยวกับแนวคิดหลักทางการโฆษณาของภาพนตร์โฆษณาและ การนำเสนอความคิดในภาพนตร์โฆษณาพบว่า แนวคิดหลักทางการโฆษณาของภาพนตร์โฆษณาทุกเรื่องจะถูกกำหนดแนวทาง จากปัจจัยหลายประการ เช่น จากบุคลิกภาพของตินค้า ภาพลักษณ์ของตินค้า การวางแผนผังผลิตภัณฑ์ ถูกประทับบนตินค้า การสร้างความแตกต่างและชุดจดจำให้กับงานโฆษณา ส่วนความคิด (Idea) ใน การกำหนดเรื่อง (Portray) ให้สัมพันธ์กับแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัว (Family Concept) เป็นส่วนที่นักสร้างสรรค์งานโฆษณาออกแบบและสร้างสรรค์ (Design & Execution) ให้กับภาพนตร์โฆษณาแต่ละเรื่องให้เหมาะสมกับบุคลิกภาพของตินค้า ภาพลักษณ์ที่ต้องการนำเสนอ และถูกอุปกรณ์ที่ต้องการสื่อสารโฆษณา

2.2 แนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวที่ปราศจากอยู่ในภาพนตร์โฆษณาทางโทรทัศน์ที่ทำการศึกษาวิจัย

ที่มาของการนำเสนอแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวในงานโฆษณา

นักสร้างสรรค์งานโฆษณาหลายคน ได้กล่าวถึงที่มาของแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวที่ปราศจากอยู่ในงานโฆษณา สรุปได้ว่า

1. ต้องการสร้างความแตกต่างของภาพลักษณ์ของตินค้าให้ต่างจากตราผลิตภัณฑ์ อื่นในตินค้าประเภทเดียวกัน
2. ต้องการส่งเสริมสารโฆษณาที่ทำให้เกิดความซาบซึ้งประทับใจขึ้นเมื่อรับสารโฆษณา
3. แนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวมีความเกี่ยวเนื่องสัมพันธ์กับประเภทของผลิตภัณฑ์
4. เรื่องครอบครัวเป็นเรื่องที่นานา民族แล้วทำให้เข้าถึงผู้รับสาร เป้าหมายได้ดีกว่า วัยอื่น

ผลการวิจัย สามารถสูญเสียตามตาราง ดังนี้

ตารางที่ 27 ตารางสรุปผลวิจัยเกี่ยวกับที่มาของน้ำเสนอแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวในงานโภชนา

ชื่อเรื่อง	ที่มาของน้ำเสนอแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัว
1. อรุณยชน์ตีม ไกรช	ต้องการสร้างความแตกต่างจากภาพลักษณ์ของสินค้าให้ต่างจากตราผลิตภัณฑ์อื่นในสินค้าประเภทเดียวกัน
2. เพื่อนที่รู้ใจ	ต้องการสร้างความแตกต่างของภาพลักษณ์ของสินค้าให้ต่างจากตราผลิตภัณฑ์อื่นในสินค้าประเภทเดียวกัน
3. สองมือแม่	ต้องการมุ่งเสนอสารโภชนาที่ทำให้เกิดความชำนาญซึ่งประทับใจขึ้นเมื่อรับสารโภชนา
4. ห้องแรก	ต้องการมุ่งเสนอสารโภชนาที่ทำให้เกิดความชำนาญซึ่งประทับใจขึ้นเมื่อรับสารโภชนา
5. Delivery	แนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวมีความเกี่ยวเนื่องสัมพันธ์กับประเภทของผลิตภัณฑ์
6. นักฆ่า-หน้าที่	ต้องการสร้างความแตกต่างของภาพลักษณ์ของสินค้าให้ต่างจากตราผลิตภัณฑ์อื่นในสินค้าประเภทเดียวกัน
7. พื้นที่สีเขียว	แนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวมีความเกี่ยวเนื่องสัมพันธ์กับประเภทของผลิตภัณฑ์
8. ผั้ง	แนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวมีความเกี่ยวเนื่องสัมพันธ์กับประเภทของผลิตภัณฑ์
9. สายสัมพันธ์	เรื่องครอบครัวเป็นเรื่องที่นำเสนอแล้วทำให้เข้าถึงผู้รับสารเป้าหมายได้ดีกว่าอีกอื่น
10. เด็กหลง	เรื่องครอบครัวเป็นเรื่องที่นำเสนอแล้วทำให้เข้าถึงผู้รับสารเป้าหมายได้ดีกว่าอีกอื่น
11. Daddy	เรื่องครอบครัวเป็นเรื่องที่นำเสนอแล้วทำให้เข้าถึงผู้รับสารเป้าหมายได้ดีกว่าอีกอื่น
12. ญา	ต้องการมุ่งเสนอสารโภชนาที่ทำให้เกิดความชำนาญซึ่งประทับใจขึ้นเมื่อรับสารโภชนา

ภาพของครอบครัว

ผู้ออกรความคิดสร้างสรรค์กำหนดดักขยะกระบวนการโภชนาให้สอดคล้องกับแนวคิดหลักทางการโภชนา ในภาษาญตร์โภชนาที่นำมาศึกษา พบว่า มีทั้งการกำหนดภาพทั้งครอบครัวเดี่ยวและครอบครัวขยาย ดังต่อไปนี้คือ

- สามีภรรยา ในภาษาญตร์โภชนาเรื่อง อร่องจนลืมไกรซ. เพื่อนที่รู้ใจ
- พ่อแม่สูก ในภาษาญตร์โภชนาเรื่อง ห้องแรก Delivery นักฆ่า-หน้าที่สายสัมพันธ์ และเด็กสอง
- แม่กับสูก ในภาษาญตร์โภชนาเรื่อง สองมือแม่
- พ่อกับสูก ในภาษาญตร์โภชนาเรื่อง Daddy
- ครอบครัวขยาย ในภาษาญตร์โภชนาเรื่อง พื้นที่สีเขียว ผัง และอุบ

ภาพของครอบครัวเดี่ยวที่พึ่งในการศึกษาวิจัย

ทุกครอบครัวที่ผู้ออกรความคิดสร้างสรรค์ กำหนดภาพให้เป็นครอบครัวเดี่ยว (Nuclear family) นั้น ผู้ส่งสาร โภชนาจะกำหนดให้ภาพของครอบครัวเดี่ยวมีลักษณะดังนี้

1. ภาพของคู่สมรสใหม่ที่เริ่มต้นใช้ชีวิตคู่ และยังไม่มีบุตร พนในภาษาญตร์โภชนาเรื่อง เพื่อนที่รู้ใจ ผลการวิจัยพบว่า คู่สมรสในภาษาญตร์โภชนาเรื่องนี้ ตั้งครอบครัว แยกต่างหากจากครอบครัวเดิม แต่เมื่อมีปัญหาอะไรว่างกันจะกลับไปปรึกษากับบุคคลในครอบครัวเดิม

2. ภาพของสามี-ภรรยา ที่เป็นคู่สมรสใหม่ และเริ่มมีบุตรคนแรก พนในภาษาญตร์โภชนาเรื่อง ห้องแรก Delivery และสายสัมพันธ์ ทั้งนี้ เนื่องจากเหตุผลอันมาจากการแนวคิดหลักทางการโภชนาที่ต้องการ กำหนดเรื่องให้เกิดขึ้นกับผู้ที่ไม่มีประสบการณ์ในการเสืบคุณตร หรือเพ่งจะมีบุตรคนแรก

ผลการวิจัยพบว่า การที่ผู้ออกรความคิดสร้างสรรค์โภชนา กำหนดภาพให้แต่ละครอบครัวดังกล่าวข้างต้น มีบุตรเพียง 1 คน เนื่องจากเหตุผลดังนี้

ก. สอดคล้องกับวิธีชีวิตของครอบครัวขุกใหม่ ที่นิยมนิบุตรเพียงคนเดียว

บ. ภาพด้วยแสดง มีความหมายแทนตัวสูบเริงโภก ดังนั้น การให้มีด้วยแสดงแทนถูก เพียงคนเดียวจะเป็นการเพียงพอแล้ว ที่จะแทนความหมายทั้งหมดที่ต้องการสื่อสาร

ค. ข้อจำกัดทางด้านสื่อภาษาชนตร์ไนยณา โดยเฉพาะมีความช้าเพียง 30-60 วินาที ดังนั้น การให่องค์ประกอบของภาษาชนตร์ไนยณาหากเกินไปเป็นสิ่งที่ไม่ควรทำ จึงนำเสนอ แต่สิ่งที่ต้องการสื่อความหมายเท่านั้น

3. ภาพของกรอบครัวที่เน้นถึงบทบาทและการแสดงของแม่กับถูก พบรในภาษาชนตร์ไนยณาเรื่อง สองมือแม่ ทั้งนี้ เนื่องจากแนวคิดหลักทางการไนยณาที่ต้องการเน้นถึง ความสำคัญของผู้เป็นแม่ และเน้นการนำเสนอความรักความสัมพันธ์ของแม่กับถูก

4. ภาพของกรอบครัวที่เน้นถึงบทบาทการแสดงของผู้เป็นพ่อในการแสดงความรัก ความห่วงใยของผู้เป็นพ่อที่มีต่อถูก พบรในภาษาชนตร์ไนยณาเรื่อง Daddy

5. ภาพของกรอบครัวที่เน้นถึงบทบาทการแสดงของผู้เป็นพ่อในการแสดงความรักความห่วงใย ที่มีต่อภรรยาและบุตร พบรในภาษาชนตร์ไนยณาเรื่อง นักฆ่า-หน้าที่

6. ภาพของกรอบครัวที่ประกอบด้วยสามสมาชิกคือ สามี-ภรรยาและรา ในภาษาชนตร์ไนยนาเรื่อง อร่องจนถีนไกรช การกำหนดภาพในลักษณะนี้ เนื่องจาก ผู้ออกความคิดสร้างสรรค์ ต้องการนำเสนอความคิด (Idea) ของการนำเสนอแนวคิดเกี่ยวกับบุคลิกภาพของตัวค้า นา เช่น ใจบุกบุกอุ่นถูกก้าน เป้าหมาย โดยนำเสนอผ่านถู่สมรสที่อยู่ด้วยกันนานาน

ภาพของกรอบครัวขยายที่พบรในการศึกษาวิจัย

ภาพของกรอบครัวขยายที่ปรากฏในภาษาชนตร์ไนยนามีลักษณะเป็นภาพของ กรอบครัวขยายที่สามารถใช้ในการอธิบายความร่วมกันในครัวเรือนเดียวกัน และมีความรักความห่วงใย กันของบุคคลต่างวัย ที่มีความสัมพันธ์กันทางสายโลหิต พบรในภาษาชนตร์ไนยนาเรื่อง ผัง พื้นที่ สีเขียว และอุบ

ผลการวิจัยพบว่า 1 ใน 4 ของภาคบุตรที่เป็นกลุ่มตัวอย่างในการศึกษาวิจัยเป็น การให้ภาคของครอบครัวขับ ซึ่งพบในงานโฆษณาเด็กที่เกี่ยวข้องกับบ้านพั้งสิ้น คือ เรื่อง ผัง พื้น ที่สีเขียว และอูน ทั้งนี้มีเหตุผลเกี่ยวเนื่อง 2 ประการ คือ

1. ขนาดของครอบครัว ขนาดของครอบครัวเกี่ยวข้องกับการแสดงขนาดของ บ้านและพื้นที่ใช้สอยภายในบ้าน

2. ความหมายของคำว่าครอบครัว แสดงว่า นักโฆษณาได้ให้ความหมายของคำ ว่า “บ้าน” และครอบครัว ไว้ตรงกันกับที่นักสังคมวิทยาได้ให้ความหมายไว้ คือ บุคคลที่เป็นสามี ภรรยา และบุตร รวมถึงญาติพี่น้องคนอื่น ๆ

และไม่ว่าบ้านก็โฆษณาจะให้ภาคของครอบครัวเดียวหรือครอบครัวขับ ในงาน โฆษณาชิ้นใดก็ตาม ครอบครัวที่ถูกกำหนดภาพในงานโฆษณาแต่ละเรื่องจะนำเสนอถึงความรัก ความอบอุ่นในครอบครัว ความห่วงใย เอื้ออาทร เอาใจใส่กัน และผูกพันกัน ตรงกันตามลักษณะ และการให้ความหมายของนักสังคมวิทยาอีกด้วย

การกำหนดภาพของครอบครัวในงานโฆษณาของนักโฆษณา

นักโฆษณาได้กำหนดภาพของครอบครัว ในงานโฆษณาแต่ละเรื่องที่แตกต่างกัน ออกไป โดยได้แบ่งแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวของบ้านของเอาวิธี เช่น

ก. ภาพของครอบครัวที่เป็นไปตามการกำหนดบทบาทและหน้าที่ของบุคคลใน ครอบครัว เช่น

- ผู้หญิงต้องทำกับข้าว ในภาคบุตรเรื่อง อร่อยจนลืมโทรศัพท์
- เมมท์รักถูก ในภาคบุตรโฆษณาเรื่องสองมือแม่
- พ่อหรือสามีที่เข้มแข็ง เป็นผู้นำครอบครัว เช่น ในเรื่อง เด็กหัด
- ผู้ชายทำงานนอกบ้าน เช่น ภาคบุตรโฆษณาเรื่อง นักฆ่า-หน้าที่ และ Daddy
- ผู้หญิง (แม่บ้าน) ไม่มีอาชีพ หรืออาชีพของเธอ คือ แม่บ้าน ทำกับข้าว เลี้ยงถูก เช่น ภาคบุตรโฆษณาเรื่อง อร่อยจนลืมโทรศัพท์ สองมือแม่

ช. ภาพของครอบครัวที่ผู้มีบทบาทเป็นสามีและพ่อให้ความสำคัญและแสดงความเอาใจใส่ต่อภรรยาและบุตร

ภาพเหล่านี้ แสดงไว้ในภาพชนิดโฆษณาเรื่องต่าง ๆ ดังนี้

- นักช่า หน้าที่ กล่าวถึง พ่อที่ใส่ใจเรื่องภาระในครัวเรือน
- ห้องแรก กล่าวถึงผู้ชายที่แสดง ความรักสึกรักที่ได้รับว่าเป็นพ่อ เอาใจใส่ภรรยา
- Daddy กล่าวถึง พ่อที่รักลูกคิดถึงลูก นาฬานิทานให้ลูกฟัง
- Delivery กล่าวถึงเรื่องที่สามีมาค่อยให้กำลังใจภรรยาในการคลอดบุตร

ก. แนวคิดเกี่ยวกับความสัมพันธ์ในครอบครัว

จะเห็นได้ว่าภาพครอบครัวในงานโฆษณาแต่ละเรื่องนั้น ถ่ายทอดความเป็นไปของชีวิตครอบครัวในแง่มุมต่าง ๆ เช่น การแสดงออกซึ่งความรัก ความห่วงใย ของบุคคลในครอบครัวที่มีต่อกัน การรักษาอ่อนปนไว้อกบซึ่งกันและกัน การเผชิญกับเหตุการณ์หรือประสบการณ์ต่าง ๆ ที่มีทั้งสุขและทุกข์ที่สามารถประสบได้ในชีวิตครอบครัว

ที่มาของความน่าสนใจของแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัว

- แนวคิดเกี่ยวกับครอบครัว มากจากปัจจัย 2 ประการหลัก กือ

1. มากจากโฆษณา ซึ่งให้เหตุผล ดังนี้

- ก.) ความรักจากบุคคลในครอบครัว เป็นจิตวิทยาพื้นฐานที่ทุกคนต้องการ จึงน่าสนใจมาก โฆษณาโดยดึงเอาจิตวิทยาในศ้านนี้ เข้ามาถ่ายทอดไว้ในงานโฆษณา
 ข.) เพื่อสร้างให้เกิดอารมณ์ความรักสึกรักอ่อนไหว (Emotional Feeling) เมื่อรับสารโฆษณา

ก.) เป็นกลไก (Execution) อย่างหนึ่งในการนำเสนอสารโฆษณา

2. มากจากข้อมูลเกี่ยวกับตัวตนคือ เช่นมาจาก

- แนวคิดหลักทางการโฆษณา เช่น สองมือแม่ ห้องแรก
- บุคลิกภาพ/ภาพหลักยั่งคงต้นค้า เช่น ฉุน อร่องจนลึกลึกร

ประเภทของสินค้า เช่น เรื่องพื้นที่สีเขียว, สายสัมพันธ์

2.3 ลักษณะของสารโฆษณา ในภาคบุนเดร์ที่นำเสนอแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัว

ผลการวิจัยพบว่า สารโฆษณาที่ส่งผ่านสื่อภาคบุนเดร์โฆษณาทางโทรทัศน์ที่ทำการศึกษา แนวทาง (Approach) 2 แนวทาง ดังนี้

1. สารโฆษณาที่นำเสนอความจริงและเหตุผลในการให้น้ำไว้ (Factual Approach)

สารโฆษณาในแนวทางนี้จะเป็นสารโฆษณาที่นำเสนอ ข้อมูล หรือข้อเท็จจริง เกี่ยวกับคุณสมบัติ คุณลักษณะ หรือคุณประโยชน์ของสินค้า ซึ่งพบว่าการนำเสนอสารในแนวทางนี้จะแพร่กระจายในข้อความโฆษณาของภาคบุนเดร์โฆษณาบางเรื่อง เช่น โฆษณาเรื่องสองมือแม่ ผู้ส่งสารก็ได้กล่าวถึงคุณประโยชน์ของสินค้าไว้ในตอนหนึ่ง หรือในเรื่อง เด็กหลง ผู้ส่งสารโฆษณา ก็ได้กล่าวถึง ข้อมูลของสถานบัน (TAC) ที่ต้องการให้ผู้รับสารทราบถึงกิจกรรมของบริษัท

2. สารโฆษณาที่นำเสนอโดยใช้อารมณ์ความรู้สึก (Emotional Approach)

สารโฆษณาที่ประกอบเป็นภาคบุนเดร์โฆษณาเรื่องหนึ่ง ๆ ในภาคบุนเดร์โฆษณาที่ทำการศึกษาวิจัยพบว่าเป็นสารโฆษณาที่มีการเลือกใช้ภาพที่แสดงความรัก ความผูกพัน โดยเฉพาะอย่างเช่น ภาพของ การสัมผัส การโอบกอด และการอุ้มพัฒ manus นำเสนอในลักษณะที่อุ่นชื่น อบอุ่น ขณะที่น่าประทับใจ เป็นแนวทางหลักในการนำเสนอภาคบุนเดร์โฆษณาแต่ละเรื่อง

นอกจากในส่วนของภาพแล้ว ส่วนของบทภาคบุนเดร์โฆษณาอันได้แก่ เสียง ผิดของตัวแสดง เสียงบรรยาย และคำบรรยายหน้าจอโทรทัศน์ ที่มีความสำคัญในการนำเสนอแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวไม่ใช่แค่การแสดงออกว่าส่วนของภาพ กล่าวคือ มีการเลือกสรรการใช้คำที่มีความหมายลึกซึ้งกินใจ อันแสดงถึงความรัก ความห่วงใย ความอบอุ่น และความสัมพันธ์ของครอบครัว และบุคคลในครอบครัว ซึ่งจะพบว่า มีการใช้คำต่าง ๆ เช่นคำว่า ความรัก ความอบอุ่น ความสัมพันธ์ และความผูกพัน ปรากฏปอยกริ้งในภาคบุนเดร์โฆษณาที่ทำการศึกษา

แนวทางการนำเสนอสารโฆษณาที่พับในภาพนิทรรศ์โฆษณาที่มีเนื้อหาเกี่ยวกับครอบครัวทุก ๆ เรื่อง จะใช้แนวทางนำเสนอสารโฆษณา โดยใช้อารมณ์ความรู้สึกในการโน้มน้าวใจ (Emotional Approach) โดยจะมีแนวทางการนำเสนอสารโฆษณาด้านความจริงและเหตุผลในการโน้มน้าวใจ (Factual Approach) เช้านามาเป็นส่วนประกอบในบางเรื่อง

การนำเสนอแนวทางการนำเสนอสารโฆษณาโดยใช้อารมณ์ความรู้สึกในการโน้มน้าวใจเช้านามาใช้นี้ สอดคล้องกับภาพนิทรรศ์โฆษณาที่มีเนื้อหาเกี่ยวกับครอบครัว เพราะภาพนิทรรศ์โฆษณาแต่ละเรื่องนำเสนอสารที่มีเนื้อหาในเชิงของการแสดงอารมณ์ ความรู้สึกต่าง ๆ ที่มีต่อบุคคลในครอบครัว เช่น ความรู้สึกรัก ผูกพัน ห่วงใย (Emotional Feeling) เราจึงพบว่ามีการใช้แนวทางการนำเสนอสารแบบนี้ในภาพนิทรรศ์โฆษณาทุกเรื่อง

ส่วนการนำเสนอแนวทางการนำเสนอสารโฆษณาด้านความเร็วและเหตุผล ถูกนำมาใช้เพื่อให้ข้อมูลเกี่ยวกับบริษัทผู้โฆษณา หรือคุณลักษณะและคุณประโยชน์ของสินค้า หรือบริการ ถึงที่นักโฆษณาคิดว่าเป็นประโยชน์ต่อการตัดสินใจเลือกซื้อเลือกใช้ผลิตภัณฑ์ ก่อนที่การแสดงเหตุผลหรือผลที่จะได้รับจากการใช้ผลิตภัณฑ์นั้น ๆ

ผลการวิจัยสามารถสรุปได้ว่า “ได้ดังนี้”

**สถาบันวิทยบริการ
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**

**ตารางที่ 28 ตารางสรุปแนวทางการนำเสนอสารโฆษณาที่ปรากฏในภาคบันตร์โฆษณาที่ทำ
การศึกษา**

ชื่อเรื่อง (title)	แนวทางการนำเสนอสารโฆษณา	
	ด้านความจริงและเหตุผล (Factual Approach)	ด้านอารมณ์ ความรู้สึก (Emotional Approach)
1 อร่อยจนถึงใจ		✓
2 เพื่อนที่รักใจ		✓
3 สองมือแม่		✓
4 ห้องแรก		✓
5 Delivery	✓	✓
6 นักช่า-หน้าที่	✓	✓
7 พื้นที่สีเขียว	✓	✓
8 ผ้า	✓	✓
9 สายตั้นพันธ์	✓	✓
10 เด็กหลง	✓	✓
11 Daddy		✓
12 ชูบ		✓

2.4 การใช้แรงจูงใจ

ในงานภาคบันตร์โฆษณาแต่ละเรื่องจะเห็นได้ว่ามีการใช้แรงจูงใจ ดังต่อไปนี้

1. แรงจูงใจอันเนื่องมาจากการต้องการพื้นฐานของมนุษย์ในเรื่อง ความต้องการความรัก (Love Need) ของมาสโตร์ พนในภาคบันตร์โฆษณาเรื่อง เพื่อนที่รักใจ เด็กหลง และชูบ

การนำเสนอสารโฆษณาในเรื่องความต้องการความรัก นานาเส้นทางในภาคบันตร์โฆษณา เนื่องมาจากการต้องการความรัก ได้กระหนกกว่า ให้ทั่วไปมนุษย์มีความต้องการพื้นฐานในเรื่องความต้องการความรัก โดยเฉพาะอย่างยิ่งความรักจากบุคคลในครอบครัว

2. แรงจูงใจในด้านการเพิ่มพูนความสุขในครอบครัว (The promise of increased family happiness) พบในภาคยนตร์โฆษณาเรื่อง นักฆ่า-หน้าที่ ผู้ส่งสารโฆษณาได้นำ แรงจูงใจในด้านนี้มาใช้ เพื่อชี้ให้เห็นว่า ศินค้าสามารถเพิ่มความสุขสนาบท่อความเป็นอยู่ของ สมาชิกในครอบครัวได้

3. แรงจูงใจเรื่องความรักของพ่อแม่ที่มีต่อลูก (Parental Appeal) พบในภาค ยนตร์โฆษณาเรื่อง เพื่อนที่รัก สองมือแม่ ห้องแรก Delivery นักฆ่า-หน้าที่ พื้นที่สีเขียว ผัง เด็ก หลง Daddy และลูก

ผู้ส่งสารโฆษณาได้ออกแบบและสร้างสรรค์โฆษณาที่แสดงให้เห็นถึงการนำ แรงจูงใจในเรื่องความรักของพ่อแม่ที่มีต่อลูกมาใช้ โดยเนื้อหาของสารโฆษณาโดยรวมจะพบว่า เป็นความประณานของพ่อและ/หรือแม่ ที่ต้องการให้ลูกได้รับแต่สิ่งดี ๆ ในชีวิต และการแสดง ออกถึงความรัก ความห่วงใยที่พ่อแม่มีให้กับลูกของตน

4. แรงจูงใจในเรื่องความสะความสนาบท (Comfort Appeal) พบในภาคยนตร์ โฆษณาเรื่อง ผัง และสายสัมพันธ์เป็นการออกแบบและสร้างสารโฆษณาที่เน้นถึงความสะความ สนาบทจากการใช้ศินค้าให้กับบุคคลในครอบครัว

5. แรงจูงใจในเรื่องปัญหาสภาพแวดล้อม (Environmental Awareness Appeal) พบในภาคยนตร์โฆษณาเรื่อง พื้นที่สีเขียว ผู้ส่งสารโฆษณาได้นำแรงจูงใจในเรื่องมาใช้ เพื่อชี้ให้ เห็นถึงปัญหาอันเกิดจากสภาพแวดล้อมในการอยู่อาศัย

6. แรงจูงใจในเรื่องความปลอดภัย (Safety Appeal) พบในภาคยนตร์โฆษณา เรื่อง Delivery นักฆ่า-หน้าที่ และเด็กหลง ทั้งนี้ผู้ส่งสารโฆษณาได้นำจิตวิทยาในเรื่องนี้มาใช้ โดย แสดงให้เห็นถึงความห่วงใยในด้านความปลอดภัยของบุคคลในครอบครัว

การใช้แรงจูงใจประเภทต่าง ๆ สามารถสรุปได้เป็นตาราง ดังนี้

**ตารางที่ 29 ตารางสรุปเรื่องการใช้แรงงูจิ (Appeal) ในงานไนยพาทางโทรทัศน์ของภาคยนตร์
ไนยพาทางโทรทัศน์ที่มีเนื้อหาเกี่ยวกับครอบครัว**

ชื่อเรื่อง (Title)	แรงงูจิ (Appeals)
1 อรุณชนลีนโทร	Negative/Love Need/The promise of increased Family happiness
2 เพื่อนที่รักใจ	Negative/Parental Appeal/Love Need
3 สองมือแม่	Parental Appeal
4 ห้องแรก	Parental Appeal
5 Delivery	Parental Appeal/Safety Appeal
6 นักฆ่า-หน้าที่	Safety Appeal/Parental Appeal/The Promise of Increased Family Happiness
7 พื้นที่สีเขียว	Environmental Appeal/Parental Appeal
8 ผัง	Comfort Appeal/Parental Appeal/The Promise of Increased Family Happiness
9 สามัญพันธ์	Parental Appeal/Comfort Appeal
10 เด็กหลวง	Safety/Parental Appeal
11 Daddy	Parental Appeal
12 ญา	Parental Appeal

จากตารางจะเห็นได้ว่า ภาคยนตร์ที่มีเนื้อหาเกี่ยวกับครอบครัว มีการใช้แรงงูจิ ในเรื่อง ความต้องการพื้นฐานของมนุษย์ในเรื่องความต้องการความรัก แรงงูจิค้านการเพิ่มพูน ความสุขในครอบครัว และแรงงูจิในเรื่องความรักของพ่อแม่ที่มีต่อธุก อย่างโดยบังหนึ่งหรือ ควบคู่กันไปในภาคยนตร์ไนยพาทุกเรื่อง ส่วนแรงงูจิประเภทอื่น ๆ อันได้แก่ แรงงูจิเรื่อง ความสะគកสนใจ เรื่องงูจิในเรื่องปัญหาสภาพแวดล้อม และแรงงูจิในเรื่องความปลอดภัย ถูกนำมาใช้ผสมผสานในการสร้างสารไนยพา เพื่อเป็นแรงเสริมหรือกระตุ้นในการไนยพา มีความ หมายที่สมบูรณ์ เป็นไปตามวัตถุประสงค์ของการไนยพา หรือในนั้นน้ำใจให้ผู้รับสารมีความสนใจ และมีความเห็นคล้ายคลึงกันมากยิ่งขึ้น

นอกจากนี้นักสร้างสรรค์โฆษณาเมื่อมุ่นมองว่า ในสังคมปัจจุบัน ครอบครัวมักแต่ง
แบบ ไม่มีความรักความอบอุ่นให้กันและกันระหว่างบุคคลในครอบครัว จึงกำหนดภาพ
(Portrayed) ที่เป็นภาพตรงข้าม ทั้งนี้ เพื่อชดเชยหรือตอบสนองความต้องการพื้นฐานของมนุษย์ที่
ต้องการความรักความอบอุ่น โดยเฉพาะจากคนในครอบครัว และเพื่อสร้างเนื้อหาของงานโฆษณา
ให้ผู้รับสารเห็นถึงความสำคัญของการเพิ่มพูนความสุขในครอบครัว และความสำคัญของสุกี้ที่มีต่อ
พ่อแม่

3. ความสัมพันธ์ระหว่างสินค้าหรือบริการกับการนำเสนอแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวในภาพยนตร์ โฆษณาเรื่องที่ทำการศึกษาวิจัย

เนื่องจากการวิจัยในครั้งนี้ เป็นการวิจัยสาร (Message) ที่เกิดจากแหล่งสาร (Source)
อันได้แก่ ผู้ส่งสาร (Sender) ดังนั้นการสรุปถึงความสัมพันธ์ระหว่างสินค้าหรือบริการกับการนำ
เสนอแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัว จึงมุ่งสรุปประเด็นตามที่ผู้ส่งสารได้แสดงความคิดเห็นและที่
ปรากฏอยู่ในสารโฆษณาที่ทำการศึกษาเป็นหลัก

ผลของการวิเคราะห์เกี่ยวกับความสัมพันธ์ระหว่างสินค้าหรือบริการกับการนำเสนอ
แนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวที่ได้จากการสัมภาษณ์ ผู้ส่งสาร โฆษณาสรุปได้ 2 แนวทางคือ

1. แนวทางที่ผู้ส่งสารโฆษณาเมื่อความเห็นว่า ลักษณะและประเภทของสินค้า มีความสัมพันธ์กับที่ นำเสนอแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัว

แนวทางดังกล่าวข้างต้น มีเหตุผลสนับสนุนใน 2 ลักษณะ คือ

1.1 ผู้ส่งสารโฆษณาคิดว่า บุคลิกภาพ (Character) และประเภทของสินค้า (Category)
เป็นตัวกำหนดที่มาของความคิดเรื่องครอบครัว กล่าวคือ ความคิด (Idea) ใน การนำเสนอเรื่องเกี่ยว
กับครอบครัวของผู้ส่งสาร โฆษณาถูกกำหนดโดยประเภทของสินค้า เช่น สินค้าน้ำและผลิตภัณฑ์
สำหรับอาหาร

นอกจากนี้ผู้ส่งสารโฆษณายังคิดว่า บุคลิกภาพและประเภทของสินค้าที่นำเสนอแนว
คิดเรื่องครอบครัวเป็นสิ่งที่ผู้ส่งสารโฆษณากำหนดตามกระบวนการอ้างอิงของตนที่มีอยู่เดิม

(predesposition) ของผู้ส่งสาร โฆษณา เช่น เมื่อพูดถึงสินค้าบ้าน ภาพของครอบครัวก็จะติดตามมาในทันที หรือเกิดขึ้นในใจของผู้ส่งสารในทันที โดยที่มิได้คำนึงถึงปัจจัยด้านอื่น ๆ เช่นมาเกี่ยวข้อง แต่กำหนดแนวคิด (Idea) ขึ้นตามสิ่งที่อยู่ในใจมาก่อนแล้วของผู้ส่งสาร โฆษณา

1.2 ผู้ส่งสาร โฆษณา มีความเห็นว่า ประเภทของภาพนตร์โฆษณา เป็นตัวกำหนดที่มาของความคิดเรื่องครอบครัว กตัญชร ภาพนตร์โฆษณาที่มุ่งส่งเสริมภาพลักษณ์ขององค์กร (Corporate Advertising) เพราะการนำเสนอเรื่องเกี่ยวกับครอบครัวมากถ้าในงานโฆษณาจะกระตุ้นให้เกิดความซาบซึ้งประทับใจขึ้นในใจผู้รับสาร ได้ง่าย และเกิดภาพลักษณ์ในเชิงบวกต่อองค์กร ได้มากกว่าการกล่าวถึงเรื่องอื่น ๆ เพราะเกิดจากจิตวิทยาที่ว่า ทุกคนมีความต้องการความรัก (Belongingness and Love needs) โดยเฉพาะความรักจากบุคคลในครอบครัว

2. แนวทางที่ผู้ส่งสาร โฆษณา มีความเห็นว่า ดักษณะและประเภทของสินค้าไม่มีความสัมพันธ์กัน กับที่มาของแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัว แต่ที่ปรากฏแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวในภาพนตร์โฆษณา นั้น เนื่องจากผู้ส่งสาร โฆษณา เป็นผู้กำหนดทิศทางของความคิด (Portray the Idea) เกี่ยวกับเนื้อหา ของสารนั้น ๆ และเรื่องเกี่ยวกับครอบครัวถูกนำมาใช้เป็นกลไก (Execution) ในการถ่ายทอดแนวคิดหลักทางการ โฆษณา แต่เนื้อหาของสาร โฆษณา

ข้อจำกัดของการวิจัย

1. งานวิจัยครั้งนี้ มุ่งศึกษาเฉพาะงาน โฆษณา ทางสื่อโทรทัศน์เท่านั้น จึงมิได้กล่าว พำนพิงถึงงาน โฆษณา ทางสื่ออื่น ๆ ใน การพัฒนา โฆษณา เรื่องเดียวกัน

2. การสัมภาษณ์ผู้เป็นบุคคลสำคัญ (Key Informant) ในการอธิบายความคิดสร้างสรรค์ โฆษณา ในบางเรื่องมีสามารถกระทำได้ จึงสัมภาษณ์จากผู้เขียนบทโฆษณา (Copywriter) ผู้กำกับ ติดปี (Art Director) หรือ ผู้ที่ทำหน้าที่ทางด้านประสานงานและลูกค้า (Client Service Department) ของผู้ผลิตวัสดุที่หรือบริษัทนั้น ๆ แทน

3. เนื่องจากข้อมูลน้ำย่อย นิยายเปิดเผยได้เนื่องจากเงื่อนไขทางค้านการแบ่งขันด้าน การตลาดและการ โฆษณา การตอบค้านของผู้อุทกิจสร้างสรรค์ โฆษณา จึงอยู่ภายใต้เงื่อนไขของการให้ข้อมูลและรายละเอียดต่าง ๆ ตามที่จะสามารถเปิดเผยได้เท่านั้น

ข้อเสนอแนะสำหรับการวิจัยในครั้งต่อไป

1. ผู้วิจัยควรจะเลือกศึกษาสินค้าหรือผลิตภัณฑ์ที่ให้แนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวมาก่อนอื่น เพียงผลิตภัณฑ์ใดผลิตภัณฑ์หนึ่ง ทำให้การศึกษากันกว้างได้เป็นไปในลักษณะแనวลิก กล่าวคือ ศึกษาแนวคิดหลักทางการโฆษณาและแนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวที่ปรากฏในภาพบนตัวโฆษณาของสินค้าหรือผลิตภัณฑ์นั้น ดังแต่แรกที่เริ่มนิภาพนตร์โฆษณาของสินค้านั้น ๆ ได้รับ การนำเสนออย่างไร และมีการปรับเปลี่ยนหรือพัฒนาอย่างไรบ้าง มีปัจจัยใดเป็นเงื่อนไขของการปรับปรุงหรือเปลี่ยนแปลงแนวคิดนั้น ๆ เช่น วงจรชีวิตผลิตภัณฑ์ การแข่งขันในตลาด การเปลี่ยนบริษัทดำเนินงาน บริษัททางสังคมที่เปลี่ยนแปลงไป
2. น่าจะมีการวิจัยเฉพาะกลุ่มของผลิตภัณฑ์เบรเยนเทียบกันว่าในกลุ่มผลิตภัณฑ์ประเภทเดียวกันนั้น มีตราผลิตภัณฑ์ใดบ้างที่เลือกใช้แนวคิดเกี่ยวกับครอบครัวนำเสนอด้วยโฆษณาบ้าง เช่น กลุ่มธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ (บ้านและที่ดิน) กลุ่มสินค้าดูแลตัว ผลิตภัณฑ์สำหรับเด็กหรือแม่เด็กกลุ่มธุรกิจต่อสาธารณ
3. ควรจะมีการศึกษาถึงแนวคิดของผู้ออกความคิดสร้างสรรค์ในสื่ออื่น ๆ ประกอบกับการศึกษาโฆษณาทางสื่อโทรทัศน์ เพื่อที่จะได้เห็นภาพที่ชัดเจนของการพัฒนาความคิด สร้างสรรค์ที่ถูกดัดแปลงโดยกลุ่มทางสื่ออื่น ๆ

**สถาบันวิทยบริการ
จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย**