



บทที่ 1

บทนำ

1.1 ความเป็นมาของปัจจุบัน

ธุรกิจเป็นกิจกรรมทางเศรษฐกิจและการพาณิชย์ซึ่งได้แก่ การผลิต การตลาด การจัดการ การนักธุรกิจและการจัดหาเงินทุน เพื่อกำหนดห้าสินค้าและบริการตอบสนองความต้องการของผู้บริโภค โดยมีกำไรเป็นเป้าหมายและลั่งจุงใจ ธุรกิจจะต้องมีผู้บริหารที่มีความสามารถในการที่จะนำเอกสารรายการต่าง ๆ ของธุรกิจมาใช้อย่างมีประสิทธิภาพ คือให้ประหยัดที่สุด เสียค่าใช้จ่ายน้อยที่สุด และจะต้องพร้อมที่จะเผชิญปัจจุบัน ตลอดจนสามารถปรับธุรกิจของตนให้เข้ากับสถานการณ์ต่าง ๆ ของสังคมที่เปลี่ยนแปลงอยู่เสมอ นักธุรกิจจะต้องประสบปัจจุบันต่าง ๆ เป็นต้นว่า ปัจจุบันการทำงาน ปัจจุบันการตลาด ปัจจุบันทางด้านการเงิน ปัจจุบันเหล่านักธุรกิจสามารถแก้ไขได้โดยทำการวิจัยกิจกรรมต่าง ๆ ของธุรกิจ และด้านที่นำเสนอ ที่คือ การวิจัยทางการเงิน (Finance Research) เนื่องจากองค์การธุรกิจโดยทั่วไป ไม่ได้มีวัตถุประสงค์ทางการเงินเป็นวัตถุประสงค์หลักของกิจการแต่หน้าที่ของงานการเงินก็มีความสำคัญต่อความสำเร็จของกิจการอย่างมาก ดังจะเห็นได้ว่ากิจการหลายแห่งสามารถผลิตสินค้าตามความต้องการของผู้บริโภค และขายได้แต่ก็ต้องเลิกกิจการไปเนื่องจากฐานะทางการเงินของกิจการไม่ดี อันเกิดจากความล้มเหลวในการดำเนินงานด้านการเงินนั่นเอง

หน้าที่หลักของงานการเงินคือ การจัดหาเงินทุน ให้เพียงพอ กับความต้องการตามพันธะของกิจการ และการใช้เงินทุนนั้นเพื่อ ให้กิจการสามารถยืดหยดแข่งขันกับคู่ต่อสู้ หรือเข้ากับส่วนแวดล้อมภายนอก ได้

จากความสำคัญของงานการเงินดังกล่าวที่มีต่อธุรกิจ ซึ่งประเภทของธุรกิจมีทั้งธุรกิจการผลิต และธุรกิจของการให้บริการนั้น ในการวิจัยนี้จะเน้นเฉพาะธุรกิจของการให้บริการที่ต้องมีการลงทุนค่อนข้างสูง ดังนั้น จึงใช้ธุรกิจของการลงทุนในคลินิกแพทย์ เป็นตัวแบบในการศึกษา

จากสภาพของคลินิกทันตแพทย์โดยทั่วไปจะเป็นการลงทุนค่อนข้างสูงทางด้านค่าใช้จ่ายคงที่ซึ่งนอกจากต้องมีตึกที่ทำการแล้ว เครื่องมือต่าง ๆ ที่ใช้ เก้าอี้ทันตแพทย์ลิ้งเหล่านี้ล้วนมีราคาสูงทั้งสิ้น ค่าใช้จ่ายคงที่ที่ต้องจ่ายไปครึ่งแรกนับได้หลายแสนบาทซึ่งเป็นเงินลงทุนที่มากนักจากนั้นยังมีปัจจัยหลายอย่าง เช่น ทำเลที่ตั้ง ประชากร เพศ เชื้อชาติ ระดับการศึกษา รายได้ของประชากร คู่แข่งขัน ฯลฯ ซึ่งปัจจัยเหล่านี้จะส่งผลกระทบต่อคลินิกทันตแพทย์ที่เริ่มเปิดดำเนินการทั้งสิ้น ตัวอย่างเช่น ถ้าเราเปิดคลินิกในทำเลที่มีประชากรหนาแน่น อันดับแรกเราจะคิดว่าคลินิกทันตแพทย์ของเราระบุได้เนื่องจากประชากรมาก โอกาสที่จะมีคนใช้เข้าร้านก็มีมากตามไปด้วย แต่ปรากฏเหตุการณ์ที่เกิดขึ้นกลับกลายเป็นว่าไม่ค่อยมีคนใช้ หรือมีคนอยู่รายที่จะเข้ามาขอรับบริการ อาจเนื่องมาจากการที่บริเวณนั้นห่างไกลต่างพากันเห็นว่าเป็นทำเลที่เหมาะสมสมัจฉีมคู่แข่งขัน คือ คลินิกทันตแพทย์เปิดอยู่แล้วมากมาย ทำให้จำนวนคนใช้ที่จะมาขอรับบริการในร้าน เปิดใหม่มีอยู่มาก แต่ขณะเดียวกันอีกกรณีหนึ่งในส่วนแวดล้อมแบบเดียวกัน คือ เปิดคลินิกทันตแพทย์ในเขตชุมชนและมีคู่แข่งอยู่มากมาย ก็สามารถที่จะมีคนใช้เข้ามาใช้บริการจำนวนมากก็ได้ ถ้าหากทันตแพทย์เป็นผู้ที่มีความสามารถ มีความชำนาญ โดยในชั้นแรกจะเป็นคนใช้เก่าตามทันตแพทย์มาใช้บริการ และต่อไปจะต้องมีคนใช้ใหม่จากบริเวณนี้เข้ามาด้วย

ดังจะเห็นว่าปัจจัยทางด้านคุณภาพเหล่านี้มีผลกระทบต่อธุรกิจเปิดใหม่ได้ทั้งสิ้น นั่นคือ มีผลกระทบต่อรายได้ของคลินิกทันตแพทย์ ซึ่งเป็นภาระที่จะกำหนดลงไม่ได้ว่าปัจจัยใดมีผลมากน้อยเท่าใด และจากปัจจัยทั้งหมดที่ผู้ลงทุนเลือกนั้น จะสามารถทำกำไรได้เท่าใด หรือจะให้คืนทุนมาในช่วงเวลาใด ซึ่งผู้ลงทุนควรจะได้ข้อมูลดังที่กล่าวมานี้ก่อนที่จะตัดสินใจว่าจะลงทุนเปิดคลินิกทันตแพทย์หรือไม่ ซึ่งในปัจจุบันนี้การเก็บข้อมูลสถิติต่างๆ ที่มีประโยชน์ต่อการลงทุนคลินิกทันตแพทย์ ยังไม่มีการจัดทำขึ้นมาเพื่อใช้เป็นแหล่งข้อมูลที่สมบูรณ์ ทำให้ผู้ลงทุนเปิดคลินิกทันตแพทย์รายใหม่จะต้องมาเริ่มค้นหาข้อมูลจากหลายแหล่ง ทำให้ข้อมูลที่ได้มาอาจล้าช้าไม่ครบถ้วน หรือไม่เพียงพอสำหรับการเริ่มลงทุน และนอกจากนี้แล้วยังจะต้องสามารถนำข้อมูลต่าง ๆ ที่ได้มา นั่นหมายความว่าเคราะห์เพื่อนำข้อมูลในการตัดสินใจว่า ผู้ลงทุนจะยังมีความต้องการในธุรกิจประเภทนี้ต่อไปหรือไม่ ซึ่งการวิเคราะห์การลงทุนได้ เป็นเพียงเครื่องมือที่มีประโยชน์ในการเพื่อช่วยให้การตัดสินใจของผู้ที่เกี่ยวข้องเป็นไปอย่างถูกต้องที่สุด หรือมีความผิดพลาดน้อยที่สุด ดังนั้นจึงควรนำคอมพิวเตอร์เข้ามาช่วยในการรวบรวมข้อมูลสำหรับการลงทุนเปิดคลินิกทันตแพทย์ รวมทั้งการสร้างโมเดลทางด้านการลงทุนในคลินิกทันตแพทย์เพื่อเป็นประโยชน์สำหรับผู้ลงทุนรายใหม่เพื่อจะได้ทราบถึงผลกระทบทางด้านรายได้ รายจ่ายต่าง ๆ เมื่อกำการลงทุน รวมถึงการวิเคราะห์ปัจจัยต่าง ๆ ที่มีผลต่อการลงทุนและผลกระทบเมื่อเปิดดำเนินการแล้วด้วย

1.2 วัตถุประสงค์ของการวิจัย

- 1.2.1 เพื่อค้นหาโมเดลของความสัมพันธ์ของปัจจัยต่างๆ ที่มีผลต่อรายได้ และรายจ่ายของคลินิกทันตแพทย์
- 1.2.2 เพื่อพัฒนาโปรแกรมสำเร็จรูปสำหรับวิเคราะห์การลงทุนคลินิกทันตแพทย์

1.3 ขอบเขตของการวิจัย

- 1.3.1 สร้างโมเดลแสดงความสัมพันธ์ทางด้านการลงทุนด้วยโปรแกรมสำเร็จรูป SPSS ซึ่งใช้ได้เฉพาะคลินิกที่เปิดทำการในเขตกรุงเทพมหานครเท่านั้น
- 1.3.2 ระบบงานนี้จะพัฒนาลงบนเครื่องไมโครคอมพิวเตอร์

1.4 ขั้นตอนในการวิจัย

- 1.4.1 ศึกษาเกี่ยวกับคลินิกทันตแพทย์และขั้นตอนในการลงทุนของคลินิกทันตแพทย์
- 1.4.2 เก็บรวบรวมข้อมูลเพื่อสรุปถึงปัจจัยที่มีผลต่อการลงทุนเบ็ดคลินิกทันตแพทย์
- 1.4.3 กำหนดวิธีวิเคราะห์การลงทุนและถูกปฏิรูปทางสถิติที่เหมาะสม เพื่อนำมาใช้ในการวิจัย
- 1.4.4 ออกแบบและพัฒนาโปรแกรมของระบบ
- 1.4.5 ทดสอบโปรแกรมระบบงานที่จัดทำขึ้น
- 1.4.6 สรุปผลการวิจัยและข้อเสนอแนะ

1.5 ประโยชน์ที่จะได้รับจากการวิจัย

- 1.5.1 ลดเวลาในการเก็บข้อมูลต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการลงทุนเบ็ดคลินิกทันตแพทย์
- 1.5.2 สามารถประมาณรายได้ รายจ่าย ระยะเวลาคืนทุน ตลอดจนจัดนิมพ์รายงานต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องเพื่อช่วยตัดสินใจในการลงทุนเบ็ดคลินิกทันตแพทย์
- 1.5.3 เป็นการเพิ่มประสิทธิภาพของระบบการดำเนินงานในคลินิกทันตแพทย์ให้ดียิ่งขึ้น จากข้อมูลหรือผลที่ได้คาดการณ์ไว้ล่วงหน้าจากการวิเคราะห์ลงทุน

1.5.4 ช่วยในการวางแผนและประเมินผลงาน เพื่อช่วยให้การบริหารงานในคลินิก
ก้าวเดินต่อไป

1.5.5 เป็นแนวทางในการพัฒนาโปรแกรมเพื่อใช้สำหรับการลงทุนด้านอื่น ๆ